

Napoleon Hill

Autor del exitoso libro *Piense y hágase rico*

Burlar al Diabolo

Cómo liberarse de los demonios que impiden el éxito



"MIEDO es la herramienta de un demonio hecho por el hombre. La fe segura de sí mismo en uno mismo es tanto el arma hecha por el hombre que derrota a este demonio como la herramienta hecha por el hombre que construye una vida triunfante. Y es más que eso. Es un vínculo con las fuerzas irresistibles del universo que están detrás de un hombre que no cree en el fracaso y la derrota como algo más que experiencias temporales”.

—NAPOLEON HILL

Elogios para Napoleon Hill's
BURLAR AL DIABLO

“Superar al Diablo demuestra una vez más que los mensajes y las filosofías de Napoleón Hill son atemporales. Este libro contiene ideas sobre cómo liberarse de hábitos y actitudes que impiden el éxito y, en última instancia, conducirán a la felicidad y la prosperidad. Si quieres romper tus propios obstáculos, ¡lee este libro!”

—T. HARV EKER, autor del best seller n.º 1 del New York Times
Secretos de la mente millonaria

“Si quieres ser dueño de tu vida, tienes que ser dueño de tu dinero. En Burlando al diablo, Napoleon Hill comparte lo que puede estar frenando su vida financiera y traza el curso para que tome el control y sea dueño de la vida de sus sueños”.

—JEAN CHATZKY, periodista financiero y autor de
La diferencia: cómo alguien puede prosperar incluso en los tiempos más difíciles

“Probablemente he estudiado el trabajo de Napoleón Hill tanto como cualquier persona viva. Fue hace 50 años que tomé Piense y hágase rico. Lo tengo conmigo todo el tiempo y lo leo todos los días. Cuando Sharon Lechter me envió una copia de *Outwitting the Devil*, pensé que Hill lo había vuelto a hacer, otro cambio del mundo. Este libro eliminará la confusión espiritual que la gente de todo el mundo está experimentando actualmente y derribará el muro de la ignorancia que separa a millones de personas de la libertad que su alma está buscando”.

—BOB PROCTOR, fundador de Life Success, www.bobproctor.com

“La mayoría de las personas lograrán su mayor éxito un paso más allá de lo que parecía ser su mayor fracaso. Si bien Piense y hágase rico de Napoleon Hill proporcionó una hoja de ruta hacia el éxito, Burlar al diablo lo ayudará a romper las barreras que pueden estar frenándolo”.

—BRIAN TRACY, autor de *El Camino a la Riqueza*

COLINA DE NAPOLEÓN

SUPERANDO AL DIABLO

El secreto de la libertad y el éxito

ANOTADO POR
SHARON LECHTER
con la Fundación Napoleón Hill

•iAr,
^STERLING
kBV* Yorn

fif

jLIBRA ESTERLINA
Nueva York

M Imprint pF Stitilina Rublnhiffifl36/ Pa^k Auholo ScltK
NawWf,fllyl[jai»

STERLING y el logotipo distintivo de Sterling son marcas registradas de Sterling Publishing Co., Inc.

© 2011 por la Fundación Napoleón Hill

Para leer más, por favor visite:

www.naphill.org

www.burlar.al.diablo.com

www.sharonlechter.com

Reservados todos los derechos. Ninguna parte de esta publicación puede reproducirse, almacenarse en un sistema de recuperación o transmitirse de ninguna forma ni por ningún medio, ya sea electrónico, mecánico, fotocopiado, grabado o de otro modo, sin el permiso previo por escrito del editor.

ISBN 978-1-4027-8453-8 (tapa dura)
ISBN 978-1-4027-8900-7 (libro electrónico)

Para obtener información sobre ediciones personalizadas, ventas especiales y compras premium y corporativas, comuníquese con Sterling Special Sales al 800-805-5489
ospecialsales@sterlingpublishing.com.

2 4 6 8 10 9 7 5 3 1

www.sterlingpublishing.com

CONTENIDO

[Nota para los lectores](#) por Sharon Lechter

[Prefacio](#) por Mark Víctor Hansen

[Chapter 1](#) [**Mi primer encuentro con Andrew Carnegie**](#)

[Chapter 2](#) [**Un nuevo mundo se me revela**](#)

[Chapter 3](#) [**Una extraña entrevista con el diablo**](#)

[Chapter 4](#) [**A la deriva con el diablo**](#)

[Chapter 5](#) [**La confesión continúa**](#)

[Chapter 6](#) [**Ritmo hipnótico**](#)

[Chapter 7](#) [**Semillas de miedo**](#)

[Chapter 8](#) [**Definición de propósito**](#)

[Chapter 9](#) [**Educación y Religión**](#)

[Chapter 10](#) [**Autodisciplina**](#)

[Chapter 11](#) [**Aprendiendo de la adversidad**](#)

[Chapter 12](#) [**Ambiente, Tiempo, Armonía y Precaución**](#)

[Resumen](#)

[Epílogo](#) por Michael Bernard Beckwith

[en reflexión](#) por Sharon Lechter

[Expresiones de gratitud](#)

[Sobre los autores](#)

[Acerca de la Fundación Napoleón Hill](#)

[Comparte tus historias](#)

OnTKTHHG ths DIABLO f.

El secreto de cómo el autor alcanzó el estado físico y financiero

El toJ4e\$t y el más divertido de los libros de autoayuda tratan con el filósofo número uno de Estados Unidos que, después de treinta años de fisgonear diligentemente, encontró el Descarrilamiento y le arrancó una asombrosa confesión que revela dónde vive, por qué existe y cómo gana control sobre la mente de las personas, gjd h?y sfiyone san outwit h-fnq^.

El bloque es una gemerta □enfermera en psicología, que deja en claro los principios de funcionamiento de la mente humana* Quienes lean esta historia del Diabolo sabrán mucho más acerca de Dios* **•••»**

Colina de Napoleón

PIENSE EN AO GHOW HIGH ^/AsTC^'frfcy

La introducción, mecanografiada en una máquina de escribir manual con notas manuscritas, del manuscrito original de Napoleón Hill.

NOTA A LOS LECTORES

por

SHARON LECHTER

VENCER AL DIABLO es el libro más profundo que he leído.

Primero, me sentí increíblemente honrado cuando Don Green, director ejecutivo de la Fundación Napoleon Hill, confió en mí lo suficiente como para pedirme que me involucrara en este proyecto. ¡Y luego leí el manuscrito! No pude dormir durante una semana.

Escrito en una máquina de escribir manual en 1938 por el propio Maestro, Napoleón Hill, este manuscrito había sido guardado bajo llave y escondido por la familia de Hill durante setenta y dos años. ¿Por qué? Porque estaban asustados por la respuesta que invocaría. El coraje de Hill al revelar la obra del diablo alrededor de

cada uno de nosotros todos los días, en nuestras iglesias, nuestras escuelas y nuestra política, amenazó el núcleo mismo de la sociedad como se la conocía en ese momento.

Cuando se le preguntó por qué la familia había escondido el manuscrito, Don Green recita la siguiente historia interna:

Fueron las objeciones de la esposa de Hill, Annie Lou. Fue secretaria del Dr. William Plumer Jacobs, presidente del Presbyterian College en Clinton, Carolina del Sur. Jacobs también era propietario de Jacobs Press y consejero público de un grupo de empresas textiles de Carolina del Sur. Jacobs contrató a Hill para que viniera a Clinton a trabajar para él, y Annie Lou no quería que se publicara el libro debido al papel del Diablo. Temía la respuesta de la religión organizada (y tal vez por el trabajo de Hill). Aunque Hill murió en 1970, Annie Lou no murió hasta 1984. Tras la muerte de Annie Lou, el manuscrito pasó a manos del Dr. Charlie Johnson, entonces presidente de la Fundación Napoleon Hill. Charlie era sobrino de Annie Lou Hill. La esposa de Charlie, Frankie, conocía y compartía los sentimientos de Annie Lou. Frankie le dijo a Charlie que tampoco quería que se publicara el artículo mientras estuviera viva. La esposa de Charlie falleció hace un par de años y Charlie finalmente me dio el manuscrito, encuadernado en cuero rojo y grabado con las letras Burlar al diablo en dorado en la cubierta. La Fundación cree que el manuscrito tiene un mensaje poderoso que necesita ser compartido.

Después de hablar con Don, me sobrecogió una poderosa comprensión. Este libro, aunque escrito en 1938, en realidad estaba destinado a ser publicado hoy. . . destinado a sacudir nuestra sociedad hoy! Tenía la intención de proporcionar respuestas durante este tiempo económico y espiritual incierto. Proporciona las claves para que cada uno de nosotros sea más listo que el diablo en nuestra propia vida. Nos muestra cómo trazar un curso para el éxito y agregar valor al mundo que nos rodea a través del proceso.

Así como Piense y Hágase Rico nos ayudó a recuperarnos y tener éxito después de la Gran Depresión, Burlar al Diablo fue escrito para ayudarnos a cada uno de nosotros a recuperarnos y tener éxito hoy.

Puede preguntar si Hill cree que su conversación con el diablo fue real o simplemente imaginaria. La decisión es tuya. Pero también le pregunté a Don Green sobre los pensamientos de Hill en sus otros escritos para ver si podíamos echar otro vistazo dentro de la cabeza de Hill. La respuesta de Don fue la siguiente:

El uso de conversaciones imaginarias no era nuevo para Hill. En 1953, Hill publicó How to Raise Your Own Salary, que fue escrito como una conversación entre Hill y Carnegie.

Hill había entrevistado a Carnegie en 1908 y Carnegie murió en 1919, mucho antes de su publicación.

Esta no fue la primera vez que Hill usó reuniones imaginarias para transmitir lo que estaba escribiendo. En Piense y hágase rico, Hill, al escribir sobre el sexto sentido, escribió sobre su reunión de consejo imaginario con los nueve hombres cuyas obras de vida habían sido las más impresionantes para Hill. Estos nueve miembros imaginarios del consejo eran Emerson, Paine,

Edison, Darwin, Lincoln, Burbank, Napoleón, Ford y Carnegie.

Hill escribió en *Piense y hágase rico* que durante sus reuniones con sus "Consejeros invisibles" descubrió que su mente era más receptiva a las ideas, pensamientos y conocimientos que le llegaban durante esos momentos en los que se activaba su sexto sentido.

Burlar al diablo De ninguna manera era la primera vez que escribía sobre religión. De hecho, después de publicar *Law of Success* en 1928, recibió cartas de crítica sobre su postura sobre las escuelas y la religión. En *Piense y hágase rico*, en el capítulo titulado "Los seis fantasmas del miedo", Hill escribió que el miedo a la muerte, en la mayoría de los casos, podría achacarse al fanatismo religioso. Hill tenía mucho que decir acerca de los líderes religiosos en esta sección de su clásico best-seller.

Hill tenía mucho que decir sobre la religión, incluso en su revista *Hill's Golden Rule*. Escribió un artículo, "Una sugerencia para los ministros del evangelio", en el que amonestó a los líderes de la iglesia a enseñar a sus seguidores a practicar la armonía entre ellos.

Así que la elección es tuya. ¿Hill realmente habló con el Diablo o es una parábola creada para alcanzar y tocar tu corazón? El estilo único de Hill lo atraerá y lo emocionará de maneras que nunca pensó posibles. Las palabras de este libro son de Hill. Dado que el manuscrito original era bastante extenso, lo edité con cuidadosa precisión para preservar el profundo impacto de su mensaje. He mantenido su idioma original en su lugar incluso cuando la gramática moderna puede haber dictado ajustes.

En un esfuerzo por resaltar ciertos temas, aportar claridad a sus palabras y mostrar cómo sus predicciones se han convertido en realidad, he agregado mis pensamientos a lo largo del manuscrito en un estilo diferente. Esto le permite elegir leer el libro con mis comentarios o sin ellos.

Disfrute de este poderoso libro y compártalo con sus amigos y familiares. El poder de las palabras de Hill puede y cambiará tu vida.

PREFACIO

DR. Podría decirse que NAPOLEON HILL es el escritor, pensador, evocador y autor más vendido de acción y autoayuda más famoso de todos los tiempos. Le pedimos que se refiera rápidamente a la entrevista real con el Diablo. Obtendrás así el impacto en tu vida de quién es realmente el Diablo y qué le hace al 98 por ciento de los seres vivos, según el mismo Diablo.

Como estimulador del pensamiento, Hill comienza rápidamente el viaje del libro, llevándonos a través de su vida y lo que fue significativo y lo que cambió su vida. Hill aprendió los principios de éxito más grandes, útiles e instantáneamente útiles del planeta, pero no sabía cómo usarlos y aplicarlos fácilmente. Predecimos que esto es cierto para muchas personas todavía hoy. Es fácil decir las palabras ya veces incluso pensar los pensamientos. Se necesita una decisión profunda y duradera para vivir de acuerdo con los principios diariamente en todos los sentidos. Sharon Lechter ilumina lo que significan las palabras de Hill cuando se transportan a los dólares, el pensamiento y la comprensión de hoy.

El objetivo del Dr. Hill era comunicar claramente una filosofía y práctica de logro individual que estimularía la felicidad duradera. Su conocedor interior lo guió a encontrar el arcoíris de su propia vida.

Usted está siendo probado ahora en los tiempos más difíciles imaginables, tal como lo fue Hill durante la Depresión. Sintió, actuó y se deprimió y desanimó, una actitud que fue perjudicial para su ser mismo, tal como lo es para usted y su bienestar. Leer este libro inspirador puede ayudarlo a salir de su letargo y mentalidad negativa y llevarlo a un camino nuevo y más glorioso hacia un futuro cada vez más brillante, mejor y más gratificante.

Al igual que Hill, estás aquí para dominar tus miedos y no dejar que ellos te dominen a ti, para vivir apasionadamente y con un propósito, para decidir lo que quieres ser, hacer y tener, y hacerlo realidad.

A medida que redescubra los maravillosos y mágicos descubrimientos del Dr. Hill, sabrá y creará que puede igualarlos y superarlos si así lo desea, porque usted es ilimitado. Hill dice correctamente: "Tus únicas limitaciones son autoimpuestas". Este libro lo ayudará a ser consciente de que puede lograr sus avances utilizando todo lo que aprendió al entrevistar a los quinientos mayores triunfadores vivos.

Descubrirá si el diablo que entrevista es real o imaginario, muy parecido al diablo

con el que puede estar tratando personalmente en su vida y experiencia.

—MARK VÍCTOR HANSEN

MARK VICTOR HANSEN es cocreador de la serie superventas número 1 del New York Times Chicken Soup for The Soul® y coautor de Cracking theMillionaire Code, The One Minute Millionaire y Cash in a Flash.

MI PRIMER ENCUENTRO CON ANDREW
CARNEGIE

F O MÁS DE UN CUARTO DE SIGLO mi propósito principal ha sido el de aislar y organizar en una filosofía de logro las causas tanto del fracaso como del éxito, con el objeto de ayudar a otros que no tienen ni la inclinación ni la oportunidad de participar en esta forma de investigación.

Mi labor comenzó en 1908, como resultado de una entrevista que tuve con el difunto Andrew Carnegie. Francamente le dije al Sr. Carnegie que deseaba ingresar a la facultad de derecho y que había concebido la idea de pagar mis estudios entrevistando a hombres y mujeres exitosos, averiguando cómo lograron su éxito y escribiendo historias de mis descubrimientos para revistas. . Al final de nuestra primera visita, el Sr. Carnegie me preguntó si tenía o no el coraje suficiente para llevar a cabo una sugerencia que deseaba ofrecerme. Respondí que el coraje era todo lo que tenía y que estaba preparado para hacer todo lo posible para llevar a cabo cualquier sugerencia que quisiera ofrecer.

Luego dije: “Su idea de escribir historias sobre hombres y mujeres que tienen éxito es encomiable, en la medida de lo posible, y no tengo la intención de tratar de desanimarlos para que no lleven a cabo su propósito, pero debo decirles que si desea prestar un servicio perdurable, no solo a los que ahora viven, sino también a la posteridad, puede hacerlo si se toma el tiempo de organizar todas las causas del fracaso, así como todas las causas del éxito.

“Hay millones de personas en el mundo que no tienen la menor idea de las causas del éxito y el fracaso. Las escuelas y colegios enseñan prácticamente todo excepto los principios del logro individual. Requieren que los hombres y mujeres jóvenes pasen de cuatro a ocho años adquiriendo conocimiento abstracto, pero no les enseñen qué hacer con este conocimiento después de que lo obtengan.

“El mundo necesita una filosofía de logro práctica y comprensible, organizada a partir del conocimiento fáctico obtenido de la experiencia de hombres y mujeres en la gran universidad de la vida. En todo el campo de la filosofía no encuentro nada que se parezca ni remotamente al tipo de filosofía que tengo en mente. Tenemos pocos filósofos que sean capaces de enseñar a hombres y mujeres el arte de vivir.

“Me parece que aquí hay una oportunidad que debería desafiar a un joven ambicioso de su tipo; pero la ambición sola no es suficiente para esta tarea que he sugerido. Quien lo emprende debe tener coraje y tenacidad.

“El trabajo requerirá por lo menos veinte años de esfuerzo continuo, durante los cuales el que lo emprende tendrá que ganarse la vida de alguna otra manera, porque este tipo de investigación nunca es rentable al principio, y generalmente los que han contribuido a civilización a través de un trabajo de esta naturaleza han tenido que

esperar alrededor de cien años después de sus propios funerales para recibir el reconocimiento por su labor.”

NOTA para los LECTORES: Sharon Lechter agrega sus comentarios en secciones especiales como esta.

¡Veinte años de trabajo sin paga y posiblemente sin reconocimiento! ¿Cómo responderías a esta “oferta”? Como comenta a continuación, Hill aceptó el desafío de Carnegie y, con una carta de presentación de Carnegie, se dedicó a entrevistar a los gigantes de la época, incluidos Theodore Roosevelt, Thomas Edison, John D. Rockefeller, Henry Ford, Alexander Graham Bell, King Gillette (fundador de Gillette Safety Razor Company) y muchos otros. Su esfuerzo culminó en última instancia con la publicación de varios libros, incluida la Ley del éxito de ocho volúmenes y Piense y hágase rico después de más de veinticinco años de investigación. Piense y hágase rico es ampliamente reconocido como el trabajo fundamental en el desarrollo personal, que presenta esencialmente todos los principios que continúan sirviendo como base para las enseñanzas de los gurús del desarrollo personal de hoy. Como se refleja en la propia descripción de Hill, el proceso de desarrollo y publicación de Piense y hágase rico fue en sí mismo un estudio de los principios que reveló. Puede ser revelador que el manuscrito de Burlar al diablo se escribiera un año después de que se publicara Piense y hágase rico, ya que este trabajo puede revelar la frustración y la revelación del "otro yo" de Hill y cómo superó sus frustraciones y logró utilizar la misma principios que describió en Piense y hágase rico. Burlar al Diablo revelará el despertar espiritual de Hill y cómo cada uno de nosotros puede aprender de su encuentro con el Diablo. Puede ser revelador que el manuscrito de Burlar al diablo se escribiera un año después de que se publicara Piense y hágase rico, ya que este trabajo puede revelar la frustración y la revelación del "otro yo" de Hill y cómo superó sus frustraciones y logró utilizar la misma principios que describió en Piense y hágase rico. Burlar al Diablo revelará el despertar espiritual de Hill y cómo cada uno de nosotros puede aprender de su encuentro con el Diablo. Puede ser revelador que el manuscrito de Burlar al diablo se escribiera un año después de que se publicara Piense y hágase rico, ya que este trabajo puede revelar la frustración y la revelación del "otro yo" de Hill y cómo superó sus frustraciones y logró utilizar la misma principios que describió en Piense y hágase rico. Burlar al Diablo revelará el despertar espiritual de Hill y cómo cada uno de nosotros puede aprender de su encuentro con el Diablo.

YO-----j

“Si emprende este trabajo, debe entrevistar no solo a los pocos que han tenido éxito, sino a los muchos que han fracasado. Debes analizar cuidadosamente a muchos miles de personas que han sido clasificadas como 'fracasos', y me refiero al término 'fracasos', hombres y mujeres que llegan al capítulo final de la vida decepcionados porque no alcanzaron la meta que se habían propuesto. sus corazones al lograrlo. Por inconsistente que parezca, aprenderá más sobre cómo tener éxito de los fracasos que de los llamados éxitos. Ellos te enseñarán lo que no debes hacer.

“Hacia el final de tu trabajo, si lo llevas a cabo con éxito, harás un descubrimiento

que puede ser una gran sorpresa para ti. Descubrirás que la causa del éxito no es algo separado y aparte del hombre; que es una fuerza de naturaleza tan intangible que la mayoría de los hombres nunca la reconocen; una fuerza que podría llamarse propiamente el 'otro yo'. Es digno de mención el hecho de que este "otro yo" rara vez ejerce su influencia o se da a conocer, excepto en momentos de emergencia inusual, cuando los hombres se ven obligados, por la adversidad y la derrota temporal, a cambiar sus hábitos y pensar en cómo salir de la dificultad.

“Mi experiencia me ha enseñado que un hombre nunca está tan cerca del éxito como cuando lo ha alcanzado lo que él llama 'fracaso', porque en ocasiones de este tipo es cuando se ve obligado a pensar. Si piensa con precisión, y con persistencia, descubre que el llamado fracaso por lo general no es más que una señal para volver a armarse con un nuevo plan o propósito. La mayoría de los fracasos reales se deben a las limitaciones que los hombres establecen en sus propias mentes. Si tuvieran el coraje de dar un paso más, descubrirían su error”.

“La mayoría de los fracasos reales se deben a las limitaciones que los hombres establecen en sus propias mentes”.

Una mentalidad negativa y la duda pueden ser el principal obstáculo para el éxito. Con la recesión económica actual, demasiadas personas que durante toda su vida han hecho todo bien ahora, por primera vez, se enfrentan a una grave adversidad económica. La barrera más grande para su recuperación es su propio miedo y la duda inculcada por su experiencia reciente. ¿Ha permitido que la recesión económica actual lo supere? ¿La duda y el autosabotaje le han impedido alcanzar sus sueños? ¿Eres tu propio peor enemigo? En Piense y hágase rico, Hill contó la historia de RU Darby, un buscador de oro. Frustrado cuando aparentemente se acabó una rica veta de oro, Darby vendió su reclamo de oro por una miseria al chatarrero de la ciudad. El chatarrero trajo a los asesores expertos adecuados y descubrió que Darby habría redescubierto la veta, si hubiera movido su excavación solo un metro. Si Darby hubiera perseverado, habría hecho su fortuna, pero se dio por vencido y abandonó sus sueños, cuando estaba a solo un metro del oro. En lugar de ser aplastado por su error, Darby aprendió de su experiencia y construyó un imperio de seguros. ¿Abandonarás tu búsqueda justo antes de alcanzar un gran éxito, cuando estás a solo un metro del oro? (Puede leer cuántos de los íconos de hoy perseveraron en situaciones difíciles en el libro Three Feet from Gold). Darby aprendió de su experiencia y pasó a construir un imperio de seguros. ¿Abandonarás tu búsqueda justo antes de alcanzar un gran éxito, cuando estás a solo un metro del oro? (Puede leer cuántos de los íconos de hoy perseveraron en situaciones difíciles en el libro Three Feet from Gold). Darby aprendió de su experiencia y pasó a construir un imperio de seguros. ¿Abandonarás tu búsqueda justo antes de alcanzar un gran éxito, cuando estás a solo un metro del oro? (Puede leer cuántos de los íconos de hoy perseveraron en situaciones difíciles en el libro Three Feet from Gold).

Empezar la vida de nuevo

El discurso del Sr. Carnegie transformó toda mi vida y plantó en mi mente un propósito ardiente, que me ha impulsado incesantemente, y esto a pesar de que tenía una vaga idea de lo que quería decir con el término "otro yo".

Durante mi labor de investigación sobre las causas del fracaso y el éxito he tenido el privilegio de analizar a más de 25.000 hombres y mujeres que fueron calificados como "fracasos" y más de 500 que fueron clasificados como "exitosos". Hace muchos años vi por primera vez ese "otro yo" que había mencionado el Sr. Carnegie. El descubrimiento llegó, como él dijo que sucedería, como resultado de dos importantes puntos de inflexión en mi vida, que constituyeron emergencias que me obligaron a pensar en cómo salir de dificultades como nunca antes había experimentado.

Ojalá fuera posible describir este descubrimiento sin el uso del pronombre personal, pero esto es imposible porque se produjo a través de experiencias personales de las que no se puede separar. Para darles el cuadro completo tendré que volver al primero de estos dos puntos de inflexión principales y llevarlos hasta el descubrimiento paso a paso.

La investigación necesaria para la acumulación de datos, a partir de la cual se organizaron los diecisiete principios de logro y las treinta principales causas de fracaso, requirió años de trabajo.

Había llegado a la falsa conclusión de que mi tarea de organizar una filosofía completa de realización personal había sido completada. Lejos de haber sido completado, mi trabajo apenas había comenzado. Había erigido el esqueleto de una filosofía organizando los diecisiete principios del logro y las treinta principales causas del fracaso, pero ese esqueleto tenía que estar cubierto con la carne de la aplicación y la experiencia. Además, había que darle un alma a través de la cual pudiera inspirar a hombres y mujeres a hacer frente a los obstáculos sin pasar por debajo de ellos.

El "alma", que aún no se había agregado, como descubrí más tarde, estuvo disponible solo después de que mi "otro yo" hizo su aparición, a través de dos importantes puntos de inflexión en mi vida.

Resolviendo convertir mi atención, y cualquier talento que pudiera poseer, en ganancias monetarias a través de canales comerciales y profesionales, decidí dedicarme a la profesión de publicidad y me convertí en el gerente de publicidad de LaSalle Extension University of Chicago. Todo fue muy bien durante un año, al final del cual me invadió una violenta aversión por mi trabajo y renuncié.

Luego ingresé al negocio de las cadenas de tiendas, con el ex presidente de LaSalle Extension University, y me convertí en el presidente de Betsy Ross Candy Company. Desafortunados —o lo que me pareció en ese momento desafortunados— los desacuerdos con los socios comerciales me desvincularon de esa empresa.

El atractivo de la publicidad todavía estaba en mi sangre, y traté nuevamente de expresarlo organizando una escuela de publicidad y ventas, como parte de Bryant & Stratton Business College.

La empresa navegaba sin problemas y estábamos ganando dinero rápidamente cuando Estados Unidos entró en la Primera Guerra Mundial. En respuesta a un impulso interior que no hay palabras para describir, me alejé de la escuela y entré al servicio del gobierno de Estados Unidos, bajo la presidencia de dirección personal de Woodrow Wilson, dejando un negocio perfectamente sólido para desintegrarse.

El Día del Armisticio de 1918 comencé la publicación de la revista *La regla de oro*. A pesar de que no tenía ni un centavo de capital, la revista creció rápidamente y pronto logró una circulación nacional de casi medio millón, cerrando su primer año comercial con una ganancia de \$3,156.

Para una perspectiva adecuada, \$3,156 en 1918 representarían \$45,000 en la actualidad según el índice de precios al consumidor promedio de cada año compilado por la Oficina de Estadísticas Laborales de EE. UU. y \$202,000 utilizando las tablas del PIB nominal per cápita. No es una mala ganancia para un primer año en el negocio de las revistas. . . cuando del 80 al 90 por ciento de los títulos nuevos fallan e incluso los exitosos tardan de tres a cinco años en volverse rentables (<http://www.magazinepublisher.com/startup.html>).

L-----j

Algunos años más tarde supe, por un editor experimentado, que ningún hombre experimentado en la publicación y distribución de revistas nacionales pensaría en iniciar una revista de este tipo con menos de medio millón de dólares de capital.

La regla de oro revista y yo estábamos destinados a separarnos. Cuanto más éxito teníamos, más descontento estaba, hasta que finalmente, debido a una acumulación de pequeñas molestias causadas por socios comerciales, les regalé la revista y salí. A través de ese movimiento quizás arrojé una pequeña fortuna sobre mi hombro.

Este fue solo el comienzo del amor de Hill por las revistas. La regla de oro fue seguida por su publicación de The Napoleon Hill Magazine. Más tarde se convirtió en el editor de SUCCESS, una revista que todavía se publica hoy.

YO ----- i

A continuación organicé una escuela de formación para vendedores. Mi primera asignación fue capacitar a un ejército de ventas de 3000 personas para una cadena de tiendas, por lo que recibí \$10 por cada vendedor que asistió a mis clases. En seis meses, mi trabajo me había generado un poco más de \$30,000. El éxito, en lo que se refiere al dinero, fue coronar mis esfuerzos con la abundancia. Nuevamente me volví "inquieto" por dentro. No era feliz. Cada día era más evidente que ninguna cantidad de dinero me haría feliz.

Sin la más mínima excusa razonable para mis acciones, di un paso al frente y renuncié a un negocio en el que fácilmente podría haber ganado un salario saludable. Mis amigos y socios comerciales pensaron que estaba loco, y no dudaron en decirlo.

Francamente, me inclinaba a estar de acuerdo con ellos, pero parecía que no podía hacer nada al respecto. Estaba buscando la felicidad y no la había encontrado. Al menos esa es la única explicación que podría ofrecer para mis acciones inusuales. ¿Qué hombre se conoce realmente a sí mismo?

“De nuevo me volví 'inquieto' por dentro. No era feliz. Cada día se hizo más evidente que ninguna cantidad de dinero me haría feliz”.

Podría haber escrito esto sobre mí hace unos años. Pero cuando tomé acción al salir de una situación que, aunque financieramente gratificante, ya no estaba alineada con mi misión personal, se abrieron nuevas puertas de oportunidad para mí. Resultó ser la mejor decisión de mi vida profesional. ¿Puedes pensar en un momento de tu vida en el que tomaste una decisión difícil? . . . pero sabías que era el correcto incluso cuando otros te cuestionaban?

L ----- j

Eso fue a fines del otoño de 1923. Me encontré varado en Columbus, Ohio, sin fondos y, peor aún, sin un plan para salir de mi dificultad. Era la primera vez en mi vida que me había quedado varado por falta de fondos.

Muchas veces antes había encontrado que el dinero era algo tímido, pero nunca antes había dejado de obtener lo que necesitaba para mis conveniencias personales. La experiencia me dejó atónito. Parecía totalmente en el mar en cuanto a lo que podía

o debía hacer.

Pensé en una docena de planes mediante los cuales podría resolver mi problema, pero los descarté por ser poco prácticos o imposibles de lograr. Me sentí como alguien perdido en una jungla sin brújula. Cada intento que hice para abrirme camino me devolvió al punto de partida original.

Durante casi dos meses sufrí la peor de las dolencias humanas: la indecisión. ¡Conocía los diecisiete principios de la realización personal, pero lo que no sabía era cómo aplicarlos! Sin saberlo, me enfrentaba a una de esas emergencias de la vida a través de las cuales, según me había dicho el señor Carnegie, los hombres a veces descubren su “otro yo”.

Mi angustia fue tan grande que nunca se me ocurrió sentarme a analizar su causa y buscar su cura.

“La peor de todas las dolencias humanas: la indecisión”.

¿Alguna vez te has sentido paralizado por la indecisión? Este fue el primer gran punto de inflexión en la vida de Napoleón Hill. Su movimiento de trabajo en trabajo, en busca de satisfacción y su propia vida profesional ideal, suena como muchas personas hoy en día. . . personas que buscan satisfacción en sus trabajos y vidas. El predicamento de Hill fue, por su propia admisión, autoinfligido. Sin embargo, se encontró en unas circunstancias muy parecidas a las de alguien que se ha visto afectado negativamente por la situación económica actual. Hill se aprovechó de su derrota temporal, usándola como un estímulo para forzarse a sí mismo a pensar y analizar, para encontrar su "otro yo". Si te han golpeado las circunstancias económicas, también puedes usarlo como palanca y motivación para encontrar tu “otro yo”.

La derrota se convierte en victoria

Una tarde tomé una decisión a través de la cual encontré la salida a mi dificultad. Tenía la sensación de que quería salir a los “espacios abiertos” del país, donde podía respirar aire fresco y pensar.

Empecé a caminar, y había recorrido siete u ocho millas cuando sentí que me detenía repentinamente. Durante varios minutos me quedé allí como si hubiera estado pegado a mis huellas. Todo a mi alrededor se oscureció. Podía escuchar el fuerte sonido de alguna forma de energía que vibraba a un ritmo muy alto.

Entonces mis nervios se calmaron, mis músculos se relajaron y me invadió una gran calma. La atmósfera comenzó a despejarse y, mientras lo hacía, recibí una orden desde adentro que vino en forma de pensamiento, tan cerca como puedo describirlo.

La orden fue tan clara y clara que no pude malinterpretarla. En esencia, decía: “Ha llegado el momento de que completes la filosofía del logro que comenzaste por

sugerencia de Carnegie. Vuelva a casa de inmediato y comience a transferir los datos que ha recopilado de su propia mente a los manuscritos escritos. Mi “otro yo” había despertado.

Durante unos minutos me asusté. La experiencia fue diferente a cualquier otra que haya vivido antes. Di media vuelta y caminé rápidamente hasta llegar a casa. Mientras me acercaba a la casa, vi a mis tres niños pequeños mirando por una ventana de nuestra casa a los hijos de nuestro vecino, que estaban adornando un árbol de Navidad en la casa de al lado.

Entonces recordé que era Nochebuena. Además, recordé, con un sentimiento de profunda angustia como nunca antes había sentido, que no habría árbol de Navidad en nuestra casa. La mirada de decepción en los rostros de mis hijos me recordó dolorosamente ese hecho.

Entré en la casa, me senté frente a mi máquina de escribir y comencé de inmediato a poner por escrito los descubrimientos que había hecho acerca de las causas del éxito y el fracaso. Mientras colocaba la primera hoja de papel en la máquina de escribir, me interrumpió la misma sensación extraña que me había invadido en el campo unas horas antes, y este pensamiento cruzó por mi mente:

“Tu misión en la vida es completar la primera filosofía de logro individual del mundo. Has estado tratando en vano de escapar de tu tarea, cada esfuerzo te ha llevado al fracaso. Estás buscando la felicidad. ¡Aprende esta lección, de una vez y para siempre, que encontrarás la felicidad solo ayudando a otros a encontrarla! Has sido un estudiante testarudo. Tenías que ser curado de tu terquedad a través de la desilusión. Dentro de unos años a partir de ahora, el mundo entero comenzará a través de una experiencia que pondrá a millones de personas en necesidad de la filosofía que se les ha indicado que completen. Habrá llegado tu gran oportunidad de encontrar la felicidad prestando un servicio útil. Ponte a trabajar y no te detengas hasta que hayas completado y publicado los manuscritos que has comenzado”.

Era consciente de haber llegado, por fin, al final del arcoíris de la vida, ¡y era feliz!

La duda hace su aparición

El "hechizo", si se puede llamar así a la experiencia, pasó. Empecé a escribir. Poco tiempo después, mi “razón” me sugirió que me estaba embarcando en una misión tonta. La idea de un hombre deprimido y casi fuera de sí que se atrevía a escribir una filosofía de logro personal me parecía tan ridícula que me reí hilarantemente, tal vez con desdén.

Me retorcí en mi silla, me pasé los dedos por el cabello y traté de crear una

coartada que me justificara en mi propia mente para sacar la hoja de papel de mi máquina de escribir antes de que realmente hubiera comenzado a escribir, pero el impulso de continuar fue más fuerte que el deseo de renunciar. Me reconcilié con mi tarea y seguí adelante.

“El impulso de continuar fue más fuerte que el deseo de renunciar”.

¿Recuerdas ese momento en el que querías renunciar, pero algo te impulsó a seguir adelante? Puede haber sido tu “otro yo”.

L-----j

Mirando hacia atrás ahora, a la luz de todo lo que ha sucedido, puedo ver que esas pequeñas experiencias de adversidad por las que pasé estaban entre las más afortunadas y provechosas de todas mis experiencias. Fueron bendiciones disfrazadas porque me obligaron a continuar un trabajo que finalmente me brindó la oportunidad de ser más útil para el mundo de lo que podría haber sido si hubiera tenido éxito en cualquier plan o propósito anterior.

Durante casi tres meses trabajé en esos manuscritos, completándolos durante la primera parte de 1924. Tan pronto como estuvieron terminados, me sentí nuevamente atraído por el deseo de volver al gran juego estadounidense de los negocios.

Sucumbiendo al atractivo, compré el Metropolitan Business College en Cleveland, Ohio, y comencé a trazar planes para aumentar su capacidad. A fines de 1924, habíamos desarrollado y ampliado, agregando nuevos cursos, hasta que estábamos haciendo un negocio que casi duplicaba el mejor récord anterior que la escuela había conocido.

Nuevamente el germen del descontento comenzó a hacerse sentir en mi sangre. Una vez más supe que no podría encontrar la felicidad en ese tipo de empresa. Entregué el negocio a mis asociados y subí a la plataforma de conferencias, disertando sobre la filosofía del logro, a la organización a la que había dedicado tantos de mis años anteriores.

Una noche me contrataron para dar una conferencia en Canton, Ohio. El destino, o lo que sea que a veces parece moldear el destino de los hombres, sin importar lo mucho que intenten luchar contra él, volvió a entrar en escena y me puso cara a cara con una experiencia dolorosa.

En mi audiencia de Canton estaba sentado Don R. Mellett, editor del Canton Daily

News. El Sr. Mellett se interesó tanto en la filosofía del logro individual sobre la que di una conferencia esa noche que me invitó a ir a verlo al día siguiente.

Esa visita resultó en un acuerdo de sociedad que debía haber tenido lugar el primero de enero siguiente cuando el Sr. Mellett planeaba renunciar como editor del Daily News, para hacerse cargo del negocio y la publicación de la filosofía en la que yo había estado. trabajando.

Sin embargo, en julio de 1926, el Sr. Mellett fue asesinado por Pat McDermott, un personaje del inframundo, y un policía de Canton, Ohio, quienes fueron condenados a cadena perpetua. Lo asesinaron porque estaba denunciando en su periódico un enganche entre los contrabandistas y ciertos miembros de la policía de Cantón. El crimen fue uno de los más impactantes que produjo la época de la prohibición.

El asesinato en julio de 1926 del periodista cruzado Donald Ring Mellett, editor del Daily News de Canton, Ohio, fue uno de los crímenes más publicitados en la década de 1920. En 1925, Mellett descubrió una corrupción generalizada dentro de la fuerza policial de Canton y se embarcó en una campaña editorial contra el vicio y la corrupción, dirigida, entre otros, al jefe de policía de Canton. Se informó que Hill le pidió al gobernador de Ohio que iniciara una investigación sobre la corrupción, un detalle que no se refleja en el relato de Hill.

Cifras del bajo mundo local y al menos un oficial de policía de Canton contrataron a Patrick McDermott, un ex convicto de Pensilvania, para silenciar a Mellett. Mellett fue baleado afuera de su casa. Según cuenta la historia, los hombres armados también estaban al acecho de Hill, pero una avería fortuita del automóvil lo mantuvo fuera de su camino. El 17 de julio, el New York Times informó en un artículo titulado “Más amenazas de muerte siguen al asesinato del editor de Canton” que los ciudadanos de Canton “están aterrorizados por las amenazas de más asesinatos por parte de los gobernantes de los apostadores, contrabandistas y otros criminales. .” Según lo relatado por Hill, después de enterarse del asesinato de Mellett y recibir una advertencia anónima para que se fuera de la ciudad, huyó a Virginia Occidental. En gran parte debido al trabajo de un detective privado contratado por el fiscal del condado de Stark, McDermott, dos mafiosos locales,

L-----j

Oportunidad (?) salva mi vida

A la mañana siguiente de la muerte del Sr. Mellett, una persona desconocida me llamó por teléfono y me informó que tenía una hora para salir de Canton; que podía ir voluntariamente en una hora, pero si esperaba más probablemente iría en una caja de pino. Mi asociación comercial con el Sr. Mellett aparentemente había sido malinterpretada. Evidentemente, sus asesinos creían que yo estaba directamente

relacionado con la exposición que estaba haciendo en sus periódicos.

No esperé a que expirara el plazo de una hora, sino que inmediatamente subí a mi automóvil y conduje hasta la casa de unos parientes en las montañas de West Virginia, donde permanecí hasta que los asesinos fueron encarcelados.

Esa experiencia entró dentro de la categoría descrita por Carnegie como una “emergencia” que obliga a los hombres a pensar. Por primera vez en mi vida conocí el dolor del miedo constante. Mi experiencia de unos años antes, en Colón, había llenado mi mente de dudas e indecisiones temporales, pero ésta la había llenado de un miedo que parecía incapaz de quitarme. Durante el tiempo que estuve escondido, rara vez salí de la casa por la noche, y cuando salí, mantuve la mano en una pistola automática en el bolsillo de mi abrigo, con el seguro abierto para una acción inmediata. Si un automóvil extraño se detenía frente a la casa donde me escondía, bajaba al sótano y examinaba cuidadosamente a sus ocupantes a través de las ventanas del sótano.

Después de algunos meses de este tipo de experiencia, mis nervios comenzaron a resquebrajarse. Mi coraje me había abandonado por completo. La ambición que me había alentado durante los largos años de trabajo en mi búsqueda de las causas del fracaso y el éxito también se había ido.

Lentamente, paso a paso, me sentí caer en un estado de letargo del que temía no poder salir nunca. La sensación debe haber sido muy similar a la experimentada por alguien que de repente pisa arenas movedizas y se da cuenta de que cada esfuerzo por liberarse lo lleva mucho más profundo. El miedo es un pantano autogenerado.

Si la semilla de la locura hubiera estado en mi maquillaje, seguramente habría germinado durante esos meses de muerte en vida. La indecisión tonta, los sueños indecisos, la duda y el miedo eran la preocupación de mi mente, día y noche.

La “emergencia” que enfrenté fue desastrosa de dos maneras. Primero, la naturaleza misma de esto me mantuvo en un estado constante de indecisión y miedo. En segundo lugar, el encubrimiento forzado me mantuvo en la ociosidad, con su consiguiente pesadez de tiempo, que naturalmente dedicaba a la preocupación.

Mi facultad de razonamiento casi se había paralizado. Me di cuenta de que tenía que trabajar para salir de este estado mental. ¿Pero cómo? El ingenio que me había ayudado a hacer frente a todas las emergencias anteriores parecía haber volado por completo, dejándome indefenso.

De mis dificultades, que ya eran bastante gravosas hasta este punto, surgió otra que parecía más dolorosa que todas las demás juntas. Fue darme cuenta de que había pasado la mayor parte de mis últimos años persiguiendo un arcoíris, buscando aquí

y allá las causas del éxito, y encontrándome ahora más indefenso que cualquiera de las 25,000 personas a las que había juzgado como "fracasos". .”

Este pensamiento era casi enloquecedor. Además, fue extremadamente humillante, porque había estado dando conferencias por todo el país, en escuelas y colegios y ante organizaciones empresariales, presumiendo decirle a otras personas cómo aplicar los diecisiete principios del éxito, mientras que aquí estaba yo, incapaz de aplicarlos yo mismo. . Estaba seguro de que nunca más podría enfrentar el mundo con un sentimiento de confianza.

Cada vez que me miraba en un espejo notaba una expresión de autodesprecio en mi rostro, y no pocas veces le decía cosas al hombre en el espejo que no son imprimibles. Había comenzado a colocarme en la categoría de los charlatanes que ofrecen a otros un remedio para el fracaso que ellos mismos no pueden aplicar con éxito.

Los criminales que habían asesinado al Sr. Mellett habían sido juzgados y enviados a la penitenciaría de por vida; por lo tanto, era perfectamente seguro, en lo que a ellos concernía, que yo saliera de mi escondite y retomara mi trabajo. No pude salir, sin embargo, porque ahora me enfrentaba a circunstancias más espantosas que los criminales que me habían enviado a la clandestinidad.

La experiencia había destruido cualquier iniciativa que hubiera poseído. Me sentí en las garras de una influencia deprimente que parecía una pesadilla. Estaba vivo; Podía moverme, pero no podía pensar en un solo movimiento por el cual podría continuar buscando la meta que, por sugerencia del Sr. Carnegie, me había fijado. Rápidamente me estaba volviendo indiferente, no solo hacia mí mismo, sino peor aún, me estaba volviendo gruñón e irritable hacia aquellos que me habían dado cobijo durante mi “emergencia”.

Me enfrenté a la mayor emergencia de mi vida. A menos que hayas pasado por una experiencia similar, no puedes saber cómo me sentí. Tales experiencias no se pueden describir. Para ser entendidos deben ser sentidos.

“Mi facultad de razonamiento casi se había paralizado”.

Hill estaba paralizado primero por el miedo al daño físico y luego por la vergüenza de haber sido paralizado por ese miedo. ¿Alguna vez te has paralizado por emociones similares? Cuando te enfrentas a tu propia “emergencia”, el miedo puede motivarte o paralizarte. Al reconocer que tiene una opción y reaccionar positivamente a sus miedos, puede mejorar su vida de forma permanente. Muchas personas hoy en día pueden estar experimentando los mismos sentimientos de ira seguidos de irritabilidad y el debilitante sentimiento de indiferencia. Se sienten desanimados y les falta

confianza en sí mismos debido a la incertidumbre en su situación financiera o en su vida personal. Pueden estar enojados y permitir que esa ira los paralice. Tuve una conversación con un hombre tan joven. “Tengo 30 años”, dijo, “y no tengo habilidades ni perspectivas comerciales. Tenía un millón de excusas para no tomar medidas para cambiar su situación. Le señalé que a menos que tomara medidas, nada cambiaría. “A menos que hagas un esfuerzo por cambiar las cosas”, dije, “dentro de un año, la única diferencia será que tienes 31 años y no tienes habilidades ni perspectivas comerciales”. ¿Te suena familiar este patrón, ya sea para ti o para alguien a quien quieres? ¿Cómo se rompe esa parálisis? Napoleon Hill ahora comparte cómo superó su miedo e indiferencia y encontró la esperanza, la inspiración y la motivación para recuperarse y crear el éxito en su vida. ¿Te suena familiar este patrón, ya sea para ti o para alguien a quien quieres? ¿Cómo se rompe esa parálisis? Napoleon Hill ahora comparte cómo superó su miedo e indiferencia y encontró la esperanza, la inspiración y la motivación para recuperarse y crear el éxito en su vida. ¿Te suena familiar este patrón, ya sea para ti o para alguien a quien quieres? ¿Cómo se rompe esa parálisis? Napoleon Hill ahora comparte cómo superó su miedo e indiferencia y encontró la esperanza, la inspiración y la motivación para recuperarse y crear el éxito en su vida.

El momento más dramático de mi vida

El cambio llegó de repente, en el otoño de 1927, más de un año después del incidente de Canton. Salí de casa una noche y caminé hasta el edificio de la escuela pública, en lo alto de una colina sobre el pueblo.

Había llegado a la decisión de pelear el asunto conmigo mismo antes de que terminara la noche. Empecé a caminar por el edificio, tratando de obligar a mi cerebro aturdido a pensar con claridad. Debí haber hecho varios cientos de viajes alrededor del edificio antes de que algo que se pareciera remotamente a un pensamiento organizado comenzara a tener lugar en mi mente. Mientras caminaba, me repetía una y otra vez: “Hay una salida y la voy a encontrar antes de regresar a la casa”. Debo haber repetido esa frase mil veces. Además, quise decir exactamente lo que estaba diciendo. Estaba completamente disgustado conmigo mismo, pero albergaba una esperanza de salvación.

Entonces, como un relámpago en un cielo despejado, una idea irrumpió en mi mente con tanta fuerza que el impulso hizo que mi sangre subiera y bajara por mis venas:

“Este es tu tiempo de prueba. Has sido reducido a la pobreza y humillado para que puedas ser forzado a descubrir tu 'otro yo’”.

Si los tiempos económicos de hoy lo han golpeado, llevándolo a la pobreza, avergonzándolo o

dañando su confianza en sí mismo, considérela una prueba, tal como lo hizo Napoleón Hill a fines de la década de 1920 y principios de la de 1930. Oblígate a descubrir tu "otro yo". Al superar los puntos bajos de su vida y perseverar, puede obtener la perspectiva necesaria para tener éxito.

Por primera vez en años recordé lo que el Sr. Carnegie había dicho sobre este "otro yo". Recordé ahora que él dijo que lo descubriría hacia el final de mi trabajo de investigación sobre las causas del fracaso y el éxito, y que el descubrimiento por lo general llega como resultado de una emergencia, cuando los hombres se ven obligados a cambiar sus hábitos y a pensar. su salida de la dificultad.

Continué caminando alrededor de la casa de la escuela, pero ahora estaba caminando en el aire. Subconscientemente, parecía saber que estaba a punto de ser liberado de la prisión hecha por mí mismo en la que me había arrojado.

Me di cuenta de que esta gran emergencia me había brindado una oportunidad, no solo para descubrir mi "otro yo", sino para probar la solidez de la filosofía del logro que había estado enseñando a otros como factible. Pronto sabría si funcionaría o no. Decidí que si no funcionaba, quemaría los manuscritos que había escrito y nunca más sería culpable de decirle a otras personas que eran "los dueños de su destino, los capitanes de sus almas".

Hill está parafraseando el poema "Invictus", publicado en 1888 por William Ernest Henley (1849-1903).

Desde la noche que me cubre, Negra como el Pozo de polo a polo, Doy gracias a los dioses que sean Por mi alma invencible.

*En las garras de las circunstancias, no me he estremecido ni he llorado en voz alta.
Bajo los golpes del azar, mi cabeza está ensangrentada, pero erguida.*

Más allá de este lugar de ira y lágrimas asoma el horror de la sombra, y sin embargo, la amenaza de los años me encuentra y me encontrará sin miedo.

*No importa lo estrecha que sea la puerta, ni lo cargado de castigos que esté el rollo.
Yo soy el amo de mi destino:*

Soy el capitán de mi alma.

La luna llena estaba saliendo por encima de la cima de la montaña. Nunca antes lo había visto brillar tan intensamente. Mientras me quedaba mirándolo, otro

pensamiento cruzó mi mente. fue esto:

“Le has estado diciendo a otras personas cómo dominar el miedo y cómo superar las dificultades que surgen de las emergencias de la vida. De ahora en adelante puedes hablar con autoridad porque estás a punto de superar tus propias dificultades con coraje y propósito, resuelto y sin miedo”.

Con ese pensamiento vino un cambio en la química de mi ser que me elevó a un estado de júbilo que nunca antes había conocido. Mi cerebro comenzó a despejarse del estado de letargo en el que había caído. Mi facultad de razonar comenzó a trabajar una vez más.

Por un breve momento me alegré de haber tenido el privilegio de pasar por esos largos meses de tormento, porque la experiencia me brindó la oportunidad de probar la solidez de los principios de logro que tan laboriosamente había arrancado de mi investigación.

Cuando me vino este pensamiento, me detuve, junté los pies, saludé (no sabía qué ni a quién) y permanecí rígido en atención durante varios minutos. Esto parecía, al principio, una tontería, pero mientras estaba parado allí, me vino otro pensamiento en forma de una "orden" que fue tan breve y rápida como cualquier otra dada por un comandante militar a un subordinado.

La orden decía: “Mañana, súbase a su automóvil y conduzca hasta Filadelfia, donde recibirá ayuda para publicar su filosofía de logro”.

No hubo más explicaciones ni modificación de la orden. Tan pronto como lo recibí, caminé de regreso a la casa, me acosté y dormí con una tranquilidad como no había sentido durante más de un año.

Cuando me desperté a la mañana siguiente, me levanté de la cama e inmediatamente comencé a empacar mi ropa y prepararme para el viaje a Filadelfia. Mi razón me dijo que me estaba embarcando en una misión de tontos. ¿A quién conocía en Filadelfia a quien podría solicitar ayuda financiera para publicar ocho volúmenes de libros a un costo de \$25,000? Me pregunté a mí mismo.

Instantáneamente, la respuesta a esa pregunta me vino a la mente, tan claramente como si hubiera sido pronunciada en palabras audibles: “Ahora estás siguiendo órdenes, en lugar de hacer preguntas. Tu 'otro yo' estará a cargo durante este viaje”.

Había otra condición que parecía hacer absurda mi preparación para ir a Filadelfia. ¡No tengo dinero! Apenas se me había ocurrido este pensamiento cuando mi “otro yo” lo explotó dando otra orden tajante, diciendo: “Pídele a tu cuñado cincuenta dólares y él te los prestará”.

La orden parecía definitiva y definitiva. Sin más vacilación seguí las instrucciones.

Cuando le pedí el dinero a mi cuñado, me dijo: “Bueno, ciertamente puedes tener cincuenta dólares, pero si te vas a ir por mucho tiempo, es mejor que tomes cien dólares”. Le di las gracias y le dije que creía que con cincuenta dólares sería suficiente. Sabía que no era suficiente, pero esa era la cantidad que mi “otro yo” me había ordenado pedir y esa es la cantidad que aseguré.

Me sentí muy aliviado cuando descubrí que mi cuñado no iba a preguntarme por qué iba a Filadelfia. Si hubiera sabido todo lo que había ocurrido en mi mente durante la noche anterior, tal vez habría pensado que debería ir a un hospital psiquiátrico para recibir tratamiento en lugar de ir a Filadelfia en busca de un ganso salvaje.

Mi “otro yo” toma el mando

Me fui con mi cabeza diciéndome que era un tonto y mi “otro yo” ordenándome que ignorara el desafío y llevara a cabo mis instrucciones.

Conduje toda la noche y llegué a Filadelfia a la mañana siguiente. Mi primer pensamiento fue buscar una pensión de precio módico donde pudiera alquilar una habitación por alrededor de un dólar al día.

Aquí nuevamente mi “otro yo” se hizo cargo y dio la orden de registrarse en el hotel más exclusivo de la ciudad. Con un poco más de cuarenta dólares de mi capital restante en mi bolsillo, me pareció un suicidio financiero cuando me acerqué al escritorio y pedí una habitación; o más bien debería decir que comencé a pedir una habitación cuando mi “otro yo” recién descubierto dio la orden de pedir un conjunto de habitaciones, cuyo costo consumiría mi capital restante en dos días. obedecí

El botones recogió mis maletas, me entregó el cheque de mi automóvil y me hizo una reverencia hacia el ascensor como si yo fuera el Príncipe de Gales. Era la primera vez en más de un año que un ser humano me mostraba tal deferencia. Mis propios parientes, con quienes había estado viviendo, lejos de haberme mostrado deferencia, habían sentido (así lo imaginé) que era una carga para sus manos, y estoy seguro de que lo era, porque ningún hombre en el estado de ánimo que Estuve internado durante el último año podría ser algo más que una carga para todos aquellos con quienes entró en contacto.

Se estaba haciendo evidente que mi "otro yo" estaba decidido a apartarme del complejo de inferioridad que había desarrollado.

Le arrojé un dólar al botones. Empecé a estimar cuál sería mi factura de hotel para el final de la semana cuando mi "otro yo" me ordenó que dejara de pensar en limitaciones y me comportara, por el momento, tal como lo haría. si tuviera todo el dinero que quisiera en mis bolsillos.

La experiencia por la que estaba pasando era nueva y extraña para mí. Nunca me había hecho pasar por otra cosa que no fuera lo que yo creía ser.

Durante casi media hora este “otro yo” dio órdenes que yo seguí al pie de la letra durante el período subsiguiente de mi estadía en Filadelfia. Las instrucciones fueron dadas a través de pensamientos que se presentaron en mi mente con tal fuerza que eran fácilmente distinguibles de mis pensamientos ordinarios creados por mí mismo.

yo

yo

Hill asumió la personalidad del hombre rico que quería ser. Estamos totalmente de acuerdo en que para ser rico necesitas pensar rico. También es importante estar en el entorno adecuado.

Don Green, director ejecutivo de la Fundación Napoleón Hill, me dijo una vez: “Primero compré mis buenos trajes en Sobel's, una tienda de ropa personalizada, donde compraban los ejecutivos de Eastman Kodak. El propietario tenía un cartel detrás de la caja registradora que decía: “Si quieres tener éxito, primero debes vestirme para el papel”.

Sin embargo, recomendamos moderación al tratar de emular al Sr. Hill al gastar dinero que no tenía.

Recibo “órdenes” extrañas de una fuente extraña

Mis instrucciones comenzaron de esta manera:

“Ahora estás completamente a cargo de tu 'otro yo'. Tienes derecho a saber que dos entidades ocupan tu cuerpo, como de hecho dos entidades similares ocupan el cuerpo de cada persona viviente en la tierra.

“Una de estas entidades está motivada y responde al impulso del miedo. El otro está motivado y responde al impulso de la fe. Durante más de un año has sido conducido, como un esclavo, por la entidad del miedo.

“Antenoche la entidad de fe ganó control sobre tu cuerpo físico, y ahora estás motivado por esa entidad. Por comodidad puedes llamar a esta entidad de fe tu 'otro yo'. No conoce limitaciones, no tiene miedos y no reconoce la palabra 'imposible'.

“Se te indicó que seleccionaras este ambiente de lujo, en un buen hotel, como un medio para desalentar el regreso al poder de la entidad del miedo. Ese 'viejo yo' motivado por el miedo no está muerto; simplemente ha sido destronado. Y te seguirá dondequiera que vayas, esperando una oportunidad favorable para intervenir y hacerse cargo de ti nuevamente. Sólo puede controlarte a través de tus pensamientos. Recuerda esto, y mantén las puertas de tu mente bien cerradas contra todos los pensamientos que busquen limitarte de cualquier manera, y estarás a salvo.

“No te permitas preocuparte por el dinero que necesitarás para tus gastos inmediatos. Eso llegará a usted en el momento en que debe tenerlo.

“Ahora, pongámonos manos a la obra. En primer lugar, debe saber que la entidad de fe que ahora está a cargo de su cuerpo no realiza milagros ni obra en oposición a ninguna de las leyes de la naturaleza. Mientras esté a cargo de tu cuerpo, te guiará cuando lo llames, a través de impulsos de pensamiento que colocará en tu mente, en la realización de tus planes a través de los medios naturales más lógicos y convenientes disponibles.

“Por encima de todo, fija claramente este hecho en tu mente, que tu 'otro yo' no hará el trabajo por ti; sólo te guiará inteligentemente para lograr por ti mismo los objetos de tus deseos.

¿Serás guiado por la fe?
¿O permitirá que el miedo se apodere de usted?

“Este 'otro yo' te ayudará a convertir tus planes en realidad. Además, debes saber que comienza, siempre, con tu deseo mayor, o más pronunciado. En este momento, su mayor deseo, el que lo trajo aquí, es publicar y distribuir los resultados de su investigación sobre las causas del éxito y el fracaso. Usted estima que necesitará aproximadamente \$25,000.

“Entre tus conocidos hay un hombre que te proporcionará este capital necesario. Comience, de inmediato, a traer a su mente los nombres de todas las personas que conoce y que tiene razones para creer que podrían ser inducidas a proporcionarle la ayuda financiera que necesita.

“Cuando el nombre de la persona lógica te venga a la mente, la reconocerás inmediatamente. Comuníquese con esa persona y se le dará la ayuda que busca. En su enfoque, sin embargo, presente su solicitud en terminología como la que usaría en el curso habitual de las transacciones comerciales. No haga ninguna referencia a esta introducción que ha tenido con su 'otro yo'. Si viola estas instrucciones, se encontrará con una derrota temporal.

“Tu 'otro yo' permanecerá a cargo y continuará dirigiéndolo mientras confíes en él. Mantén la duda, el miedo y la preocupación, y todos los pensamientos de limitación, completamente fuera de tu mente.

“Eso será todo por el momento. Ahora comenzarás a moverte por tu propia voluntad, precisamente como lo hacías antes de descubrir tu 'otro yo'. Físicamente eres el mismo que siempre has sido; por lo tanto, nadie reconocerá que se ha producido en ti algún cambio”.

Miré alrededor de la habitación, parpadeé y para asegurarme de que no estaba

soñando, me levanté, me acerqué a un espejo y me miré de cerca. La expresión de mi rostro había cambiado de una de duda a una de coraje y fe. Ya no había ninguna duda en mi mente de que mi cuerpo físico estaba a cargo de una influencia muy diferente a la que había sido destronada dos noches antes, mientras caminaba por esa escuela en West Virginia.

Aquí, al editar el manuscrito, he terminado el capítulo en uno de los grandes puntos de inflexión en la vida del autor. ¿Alguna vez ha pasado por un cambio de vida como el que Hill describe arriba? También se puede describir, en términos religiosos, como una experiencia de conversión. Otros pueden simplemente referirse a ella como “una llamada de atención” o “un golpecito en el hombro” o más vehementemente como “¡una bofetada en la cara!”

UN MUNDO NUEVO SE ME REVELA

OBVIAMENTE HABÍA PASADO POR UN NUEVO NACIMIENTO por el cual había sido separado de todas las formas de miedo. Ahora tenía un coraje como nunca antes había experimentado. A pesar de que aún no se me había mostrado cómo, o de qué fuente, podría obtener los fondos necesarios que estaba buscando, tenía una fe tan absoluta en que el dinero llegaría que ya podía verlo en mi posesión.

En pocas ocasiones en toda mi vida he experimentado tal fe. Era un sentimiento que una persona no puede describir a otra. No hay palabras en el idioma inglés adecuadas para tal descripción, un hecho que todos los que han tenido experiencias similares pueden verificar fácilmente.

Procedí inmediatamente a llevar a cabo las instrucciones que había recibido. Todo sentimiento de que me había embarcado en una misión imposible ahora me había abandonado. Uno por uno comencé a traer a mi mente los nombres de todos mis conocidos que sabía que podían proporcionarme financieramente los \$25,000 que necesitaba, comenzando con el nombre de Henry Ford y repasando la lista completa de más de tres cien personas. Mi “otro yo” dijo claramente: “Sigue buscando”.

La hora más oscura es justo antes del amanecer

Pero había llegado al final de mi cuerda. Toda mi lista de conocidos se había agotado, y con ella también mi resistencia física. Estuve en el trabajo, concentrando mi mente en esa lista de nombres, durante la mayor parte de dos días y noches, y me detuve solo lo suficiente para dormir unas pocas horas.

Me recliné en mi silla, cerré los ojos y me quedé dormido durante unos minutos. Me despertó lo que parecía ser una explosión en la habitación. Cuando recuperé la conciencia, me vino a la mente el nombre de Albert L. Pelton. . . y con él un plan que supe al instante que sería el plan a través del cual lograría que el Sr. Pelton publicara mis libros. Recordaba al Sr. Pelton solo como publicista en la revista The Golden Rule, que yo había publicado anteriormente.

La mente subconsciente de Hill identificó a un conocido, recordado solo como un anunciante en la revista de Hill, como una posible fuente de financiación. Causas una impresión en todos los que conoces, al igual que todos los que conoces te impresionan a ti. Nunca se sabe cuándo un conocido puede convertirse en socio comercial. Hay un gran poder en su red.

Envié a buscar una máquina de escribir, dirigí una carta al Sr. Pelton en Meriden, Connecticut, y describí el plan tal como me lo habían entregado. Respondió por telegrama, diciendo que estaría en Filadelfia para verme al día siguiente.

Cuando vino, le mostré los manuscritos originales de mi filosofía y le expliqué brevemente cuál creía que era su misión. Pasó las páginas de los manuscritos durante unos minutos, luego se detuvo de repente y fijó los ojos en la pared durante unos segundos y dijo: "Publicaré sus libros por usted".

El contrato fue redactado; Me dieron un anticipo sustancial de regalías, le entregaron los manuscritos y se los llevó a Meriden.

No le pregunté en ese momento qué lo llevó a tomar la decisión de publicar mis libros antes de haber leído los manuscritos, pero sé que proporcionó el capital necesario, imprimió los libros y me ayudó a vender muchos miles de juegos. de ellos a su propia clientela de compradores de libros, que se encontraban prácticamente en todos los países de habla inglesa del mundo.

Mi "otro yo" hace bien

Tres meses después del día en que el Sr. Pelton me visitó en Filadelfia, un juego completo de mis libros fue colocado sobre la mesa frente a mí, y mis ingresos por la venta de los libros comenzaron a ser lo suficientemente altos para cubrir todas mis necesidades. Estos libros están ahora en manos de mis alumnos de todo el mundo.

Mi primer cheque de regalías por la venta de mis libros fue de \$850. Cuando abrí el sobre en el que venía, mi "otro yo" dijo: "¡Tu única limitación es la que estableces en tu propia mente!"

yo

yo

"¡Tu única limitación es la que estableces en tu propia mente!"

¿Suenan esta declaración tan cierta para usted como lo es para mí? Tantas veces he sido mi peor enemigo y me contuve innecesariamente por falta de confianza en mí mismo. Hill quiere que todos descubramos nuestro "otro yo" para que cada uno pueda alcanzar su máximo potencial.

L-----j

No estoy seguro de entender exactamente qué es este "otro yo", pero sí sé que no puede haber una derrota permanente para el hombre o la mujer que lo descubre y confía en él.

El día después de que el Sr. Pelton vino a verme a Filadelfia, mi "otro yo" me

presentó una idea que resolvió mi problema financiero inmediato. Me vino a la mente la idea de que los métodos de comercialización de automóviles tenían que sufrir un cambio drástico y que los futuros vendedores en este campo tendrían que aprender a vender automóviles en lugar de simplemente servir como compradores de autos usados, como lo estaban haciendo la mayoría de ellos en ese momento. el tiempo.

También se me ocurrió que los jóvenes que acababan de terminar la universidad y que, por lo tanto, no sabían nada de los viejos "trucos" de la comercialización de automóviles serían el material con el que se podría desarrollar mejor esta nueva marca de vendedores.

La idea era tan clara e impresionante que inmediatamente llamé al gerente de ventas de General Motors Company por teléfono de larga distancia y le expliqué brevemente mi plan. A él también le impresionó y me refirió a la sucursal de Filadelfia Oeste de Buick Automobile Company, que en ese entonces era propiedad y estaba administrada por Earl Powell. Fui a ver al Sr. Powell, le expliqué mi plan y él me retuvo de inmediato para entrenar a quince jóvenes universitarios cuidadosamente seleccionados a través de los cuales se puso en marcha el plan.

Mis ingresos de ese anticipo fueron más que suficientes para cubrir todos mis gastos durante los siguientes tres meses, hasta que comenzaron a llegar los ingresos de la venta de mis libros, incluido el costo de ese costoso conjunto de habitaciones, sobre el cual yo había estado tan preocupada al principio.

Mi "otro yo" no me había defraudado. El dinero que necesitaba estaba en mis manos en el momento adecuado, tal como me habían asegurado que estaría. Para entonces ya estaba convencido de que mi viaje a Filadelfia no era una misión para tontos, como mi razón me había indicado que sería antes de irme de Virginia Occidental.

Desde ese momento hasta este mismo minuto, todo lo que necesitaba me ha llegado, y esto a pesar de que el mundo entero ha pasado recientemente por un período de depresión económica, cuando las necesidades básicas de la vida no siempre han estado disponibles para todos. personas. A veces, la llegada de las cosas materiales que necesitaba ha sido un poco tarde, pero puedo decir con verdad que mi "otro yo" siempre me ha encontrado en la encrucijada cuando he llegado a ellos, y me ha indicado qué camino debo seguir.

¡El "otro yo" no sigue precedentes, no reconoce limitaciones y siempre encuentra la manera de lograr los fines deseados! Puede encontrarse con una derrota temporal, pero no con un fracaso permanente. Estoy tan seguro de la solidez de esta afirmación como del hecho de estar ocupado en escribir estas líneas.

El “otro yo” puede “encontrarse con una derrota temporal, pero no con un fracaso permanente”. ¿Cuántas veces permitimos que una derrota temporal nos afecte como si fuera un fracaso permanente en lugar de aprender de ella y seguir adelante? Tal como lo describe Hill, él mismo enfrentó muchos contratiempos a lo largo de su viaje, pero cada vez pudo encontrar la semilla de un mayor beneficio y avanzar hacia mayores éxitos.

L-----j

Mientras tanto, espero sinceramente que algunos de los millones de hombres y mujeres que han sido heridos por la depresión empresarial y otras experiencias desagradables descubran dentro de sí mismos esta extraña entidad a la que he llamado mi "otro yo", y que el descubrimiento los lleve, como me ha llevado, a una relación más estrecha con esa fuente de poder que supera los obstáculos y domina las dificultades, en lugar de ser dominado por ellas. ¡Hay un gran poder por descubrir en tu “otro yo”! Busca sinceramente y lo encontrarás.

El trabajo de Hill se publicó durante la Gran Depresión y, de hecho, ayudó a millones de personas a encontrar esperanza y coraje para vivir con la fe de que encontrarían sus propios caminos hacia el éxito. Creo que podemos encontrar muchos paralelos entre su época y la nuestra. Es durante los períodos de gran estrés que encontramos nuestra voluntad y nuestra fuerza interior. Con las incertidumbres económicas actuales, las personas eligen, o se ven obligadas, a encontrar nuevos caminos para mantenerse a sí mismos y a sus familias, y muchos encontrarán un gran éxito. Serán las grandes historias de éxito que estaremos leyendo dentro de algunos años. ¿Estarás entre esas historias de éxito o seguirás mirando desde un costado?

L-----j

“Fracaso”: una bendición disfrazada

He hecho otro descubrimiento como resultado de esta introducción a mi "otro yo", a saber, que hay una solución para cada problema legítimo, sin importar lo difícil que parezca.

“Hay una solución para cada problema legítimo, sin importar cuán difícil parezca el problema”.

Si bien este concepto puede ser difícil de reconocer cuando se está en medio de la tormenta, la retrospectiva generalmente demuestra que es cierto.

También he descubierto que con cada experiencia de derrota temporal, y cada fracaso y cada forma de adversidad, viene la semilla de un beneficio equivalente.

Tenga en cuenta que no dije la flor del éxito en toda regla, sino la semilla a partir de la cual se puede hacer que esa flor germine y crezca. No conozco ninguna excepción a esta regla. La semilla de la que hablo no siempre se puede observar, pero puede estar seguro de que está allí, de una forma u otra.

No pretendo entender todo acerca de esta extraña fuerza que me redujo a la pobreza y la miseria, y me llenó de miedo, y luego me dio un nuevo nacimiento de fe a través del cual he tenido el privilegio de brindar ayuda a decenas de miles que se encontraron corrimiento. Pero sí sé que tal fuerza ha entrado en mi vida y que estoy haciendo todo lo que puedo para poner a otros en comunicación con ella.

Durante mi cuarto de siglo de investigación sobre las causas del éxito y el fracaso, he descubierto muchos principios de la verdad que han sido útiles para mí y para otros, pero nada de lo que he observado me ha impresionado más que el descubrimiento de que todo gran líder del pasado, cuyo registro he examinado, fue acosado por dificultades y se encontró con una derrota temporal antes de "llegar".

“Cada gran líder del pasado, cuyo historial he examinado, fue acosado por dificultades y se encontró con una derrota temporal antes de 'llegar'”.

El fracaso y la derrota temporal son parte del viaje para encontrar el verdadero éxito.L----- j

Desde Cristo hasta Edison, los hombres que más han logrado han sido aquellos que se encontraron con las formas más obstinadas de derrota temporal. Esto parecería justificar la conclusión de que la Inteligencia Infinita tiene un plan, o una ley, por la cual obliga a los hombres a superar muchos obstáculos antes de darles el privilegio del liderazgo o la oportunidad de prestar un servicio útil de manera notable.

No desearía volver a estar sujeto a las experiencias por las que pasé durante esa fatídica Nochebuena en 1923, y desde entonces, en esa noche llena de acontecimientos cuando caminé por la escuela en West Virginia y peleé esa terrible batalla contra el miedo, pero todo la riqueza del mundo no me induciría a despojarme del conocimiento que he obtenido de esas experiencias.

La fe tiene un nuevo significado para mí

Repito que no sé exactamente qué es este "otro yo", pero sé lo suficiente sobre él para apoyarme en él con un espíritu de fe absoluta en tiempos de dificultad, cuando la facultad ordinaria de razonamiento de mi mente parece ser inadecuada para mis necesidades.

La depresión económica que comenzó en 1929 trajo miseria a millones de personas, pero no olvidemos que la experiencia también trajo muchas bendiciones, entre ellas el conocimiento de que hay algo infinitamente peor que ser forzado a trabajar. Es ser forzado a no trabajar. En general, esa depresión fue más una bendición que una maldición, si se analiza a la luz de los cambios que trajo a la mente de aquellos que fueron heridos por ella. Lo mismo ocurre con toda experiencia que cambia los hábitos de los hombres y los obliga a volverse hacia el gran "interior" para la solución de sus problemas.

"Hay algo infinitamente peor que ser forzado a trabajar. Es ser forzado a no trabajar. En general, esa depresión fue más una bendición que una maldición, si se analiza a la luz de los cambios que trajo".

¿Está Hill siendo duro aquí, o está mirando más allá de la causa y el efecto inmediatos del desastre económico al resultado espiritual subyacente que proviene de una verdadera crisis? ¿Pueden nuestras tribulaciones económicas actuales ser más una bendición que una maldición? ¿Pueden las dificultades económicas, como la pérdida de un trabajo, ser una bendición disfrazada? Quizás sí, si el resultado es el despertar de un espíritu emprendedor y la creación de un nuevo negocio.

yo-----j

El tiempo que pasé recluido en Virginia Occidental fue, con gran probabilidad, el castigo más severo de mi vida, pero la experiencia trajo bendiciones en forma de conocimientos necesarios que compensaron con creces el sufrimiento que me costó. Estos dos resultados, el sufrimiento y el conocimiento obtenido de él, eran inevitables. La ley de compensación, que Emerson definió tan claramente, hizo que este resultado fuera tanto natural como necesario.

Ralph Waldo Emerson (1803-1882) explicó la ley de compensación en términos muy claros: "Por todo lo que te has perdido, has ganado algo más; y

por todo lo que ganas, pierdes algo más.” En su diario fechado el 8 de enero de 1826, también escribió: “Todo lo que sabemos es un sistema de compensaciones. Todo defecto de una manera se compensa de otra. Todo sufrimiento tiene recompensa; todo sacrificio es inventado; toda deuda está pagada.”

L-----j

Lo que el futuro pueda depararme en forma de desilusión, a través de una derrota temporal, por supuesto, no tengo forma de saberlo. Sé, sin embargo, que ninguna experiencia del futuro puede herirme tan profundamente como algunas del pasado, porque ahora estoy hablando al menos con mi "otro yo".

Desde que este "otro yo" se hizo cargo de mí, he adquirido un conocimiento útil que estoy seguro que nunca habría descubierto mientras mi antigua entidad del miedo estaba en el trono. Por un lado, he aprendido que aquellos que se encuentran con dificultades que parecen insuperables pueden, si lo hacen, superarlas mejor olvidándolas por un tiempo y ayudando a otros que tienen problemas mayores.

El valor de dar Antes de intentar conseguir

Estoy seguro de que ningún esfuerzo que extiendamos a aquellos que están en peligro puede quedar sin alguna forma de recompensa adecuada. No siempre la recompensa viene de aquellos a quienes se presta el servicio, pero vendrá de una fuente u otra.

Dudo seriamente que cualquier hombre pueda valerse de los beneficios de su "otro yo" mientras esté sumido en la codicia y la avaricia, la envidia y el miedo, pero si me equivoco en esta conclusión, todavía tengo el inusual honor de ser alguien que ha encontrado la paz mental y la felicidad a través de un punto de vista que no era sólido. ¡Preferiría estar así equivocado y feliz, a tener razón e infeliz! ¡Pero este punto de vista no está mal!

Mientras me mantenga en buenos términos con mi “otro yo”, podré adquirir todo lo material que necesite. Además, seré capaz de encontrar la felicidad y la paz mental. ¿Qué más podría lograr alguien más?

El único motivo que me inspiró a escribir este libro fue un sincero deseo de ayudar a los demás compartiendo con ellos todo lo que estén dispuestos a aceptar de la estupenda fortuna que se convirtió en mía en el momento en que descubrí mi "otro yo". Esta fortuna, felizmente, es una que no se puede medir sólo en términos materiales o financieros, porque es mayor que todo lo que tales cosas representan.

Las fortunas materiales y financieras, cuando se reducen a sus términos más líquidos, se pueden medir en términos de saldos bancarios. Los saldos bancarios no son más fuertes que los bancos. Esta otra fortuna de la que hablo es mensurable, no sólo en términos de paz mental y contentamiento, sino también como se manifiesta en aquellos adeptos a la oración.

Mi “otro yo” me ha enseñado a concentrarme en mi propósito ya olvidarme del plan por el cual se va a lograr cuando voy a la oración. No estoy sugiriendo que los objetos materiales puedan adquirirse sin planes. Lo que estoy diciendo es que el poder que traduce los pensamientos o deseos de uno en realidades tiene su fuente en una Inteligencia Infinita que sabe más sobre planes que el que hace la oración.

Expresándolo de otra manera, ¿no sería sabio, al orar, confiar en la Mente Universal para que entregue el plan más adecuado para lograr el objeto de esa oración? Mi experiencia con la oración me ha enseñado que muy a menudo todo lo que resulta de la oración es un plan (si es que la oración es respondida), un plan que es adecuado para lograr el objeto de la oración a través de medios naturales y materiales. El plan debe ser transmutado, a través de la acción del esfuerzo propio.

No sé nada acerca de ninguna forma de oración que pueda ser inducida a trabajar favorablemente en una mente que está coloreada, en el más mínimo grado, por el miedo.

¿Es la oración parte de tu vida? ¿Confía en que Dios le “entregue el plan más adecuado para el logro del objeto” de su oración? ¿Reconoce que para que su plan tenga éxito debe tomar medidas?

L-----j

Una nueva forma de orar

Desde que me familiaricé mejor con mi “otro yo”, mi forma de orar es diferente de lo que era antes. Solía ir a la oración solo cuando enfrentaba dificultades. Ahora voy a la oración antes de que la dificultad me alcance, cuando sea posible. Ahora oro, no por más bienes de este mundo y mayores bendiciones, sino por ser digno de lo que ya tengo. Creo que este plan es mejor que el anterior.

La Inteligencia Infinita no parece en absoluto ofendida cuando doy gracias y muestro que estoy agradecido por las bendiciones que han coronado mis esfuerzos. Cuando probé por primera vez este plan de ofrecer una oración de agradecimiento

por lo que ya poseía, me sorprendió descubrir qué gran fortuna había poseído sin apreciarla.

Por ejemplo, descubrí que poseía un cuerpo sano que nunca había sido seriamente dañado por una enfermedad. Tenía una mente que estaba razonablemente bien equilibrada. Tenía una imaginación creativa a través de la cual podía prestar un servicio útil a un gran número de personas. Fui bendecido con toda la libertad que deseaba, tanto en cuerpo como en mente. Poseía un deseo imperecedero de ayudar a otros que eran menos afortunados.

Descubrí que la felicidad, el objetivo más alto de la humanidad, era mío para tomarla, con depresión comercial o sin depresión comercial.

Por último, pero no menos importante, descubrí que tenía el privilegio de acercarme a la Inteligencia Infinita, ya sea con el propósito de agradecer lo que ya poseía, o para pedir más y orientación.

Puede ser útil para todos los lectores de este libro hacer un inventario de sus activos intangibles. Tal inventario puede revelar posesiones de valor incalculable.

Que todos hagamos un inventario de nuestras bendiciones en la vida. Y dar gracias por cada regalo que se nos ha dado. Sé que cuando estoy en un punto bajo de mi vida, me obligo a pensar en mi familia y amigos y en las bendiciones que han traído a mi vida. Es el camino más rápido hacia arriba y pone mis reveses temporales en perspectiva.

yo-----j

Algunas señales que hemos pasado por alto

¡El mundo entero está experimentando un cambio de proporciones tan asombrosas que millones de personas han entrado en pánico por la preocupación, la duda, la indecisión y el miedo! Me parece que ahora es un momento espléndido para aquellos que han llegado a la encrucijada de la duda para esforzarse por familiarizarse con sus "otros yos".

A todos los que deseen hacerlo les resultará útil aprender una lección de la naturaleza. La observación mostrará que las estrellas eternas brillan todas las noches en sus lugares acostumbrados; que el sol continúa arrojando sus rayos de calor, haciendo que la Madre Tierra produzca sobreabundancia de alimento y vestido; que el agua sigue fluyendo cuesta abajo; que las aves del aire y los animales salvajes de la selva reciban sus acostumbrados requerimientos de alimento; ese día útil sigue a

la noche tranquila; ese verano ocupado sigue al invierno inactivo; que las estaciones van y vienen exactamente como antes de que comenzara la depresión de 1929; que, en realidad, sólo la mente de los hombres ha dejado de funcionar normalmente, y esto, porque los hombres han llenado su mente de miedo.

No soy un profeta, pero puedo, con la debida modestia, predecir que todo individuo tiene el poder de cambiar su estado material o financiero cambiando primero la naturaleza de sus creencias.

yo

yo

“Todo individuo tiene el poder de cambiar su situación material o financiera cambiando primero la naturaleza de sus creencias”.

Fue justo después de la publicación de Piense y hágase rico en 1937 que Napoleón Hill comenzó este manuscrito para Burlar al diablo. A través de su entrevista con el Diablo, Hill descubre y revela cómo el Diablo puede estar "haciendo lo que quiere" contigo y cómo puedes encender tu "otro yo" no solo para conquistar al Diablo en tu propia vida, sino también para empoderar a tu "otro yo". auto” para lograr su mayor éxito! A lo largo de su obra es recurrente el tema de la importancia de transformar tus pensamientos del miedo a la fe.

L-----j

No confundas la palabra “creencia” con la palabra “deseo”. Los dos no son lo mismo. Todo el mundo es capaz de “desear” ventajas financieras, materiales o espirituales, pero el elemento de la fe es el único poder seguro mediante el cual un deseo puede traducirse en una creencia y una creencia en la realidad.

Y justo aquí hay un lugar apropiado para llamar la atención sobre un beneficio real que cualquiera puede experimentar usando deliberadamente la fe para enfocar la atención sobre cualquier forma de deseo constructivo. La mente actúa sobre los deseos dominantes o más pronunciados de uno. No hay escape de este hecho. Es un hecho de hecho. “Cuidado con lo que pones en tu corazón, porque seguramente será tuyo”.

La fe es el principio de todo gran logro

Si Edison se hubiera detenido simplemente deseando el secreto con el que la energía eléctrica podría ser aprovechada y puesta a funcionar a través de la lámpara incandescente, esa conveniencia para la civilización habría permanecido entre los múltiples secretos de la naturaleza. Se encontró con una derrota temporal más de 10.000 veces antes de arrebatarle este secreto a la naturaleza. Finalmente se le cedió

porque creía que así sería, y siguió intentándolo hasta que tuvo la respuesta.

Edison descubrió más secretos de la naturaleza (podrían haber sido llamados "milagros" en un período anterior) en el ámbito de la física que cualquier otro hombre que haya vivido, y esto porque se familiarizó con su "otro yo". Tengo su propia palabra para esto, pero incluso si no la tuviera, sus logros por sí mismos han revelado el secreto de su desarrollo.

Nada dentro de la razón es imposible para el hombre que conoce y confía en su "otro yo". Cualquier cosa que el hombre crea que es verdad tiene una forma de volverse verdad.

Una oración es un pensamiento liberado, a veces expresado en palabras audibles y otras veces expresado en silencio. He observado por experiencia que una oración silenciosa es tan eficaz como la que se expresa con palabras. También he observado que el estado mental de uno es el factor determinante cuando la oración funciona, así como cuando no funciona.

Mi concepción del "otro yo" que he tratado de describir es que simplemente simboliza un enfoque recién descubierto de la Inteligencia Infinita, un enfoque que uno puede controlar y dirigir a través del simple proceso de mezclar la fe con los propios pensamientos. Esta es solo otra forma de decir que ahora tengo más fe en el poder de la oración.

El estado mental conocido como fe aparentemente abre para uno el medio de un sexto sentido a través del cual uno puede comunicarse con fuentes de poder e información que superan con creces cualquier disponible a través de los cinco sentidos físicos. Viene en tu ayuda, ya cumplir tus órdenes, con el desarrollo del sexto sentido, un extraño poder que, supongamos, es un ángel guardián que puede abrirte en todo momento la puerta del Templo de la Sabiduría. El "sexto sentido" se acerca más a un milagro que cualquier otra cosa que haya experimentado, y lo parece tal vez porque no entiendo el método por el cual opera este principio.

Esto es lo que sé: que hay un poder o una causa primera, o una Inteligencia que impregna cada átomo de materia y abarca cada unidad de energía perceptible para el hombre; que esta Inteligencia Infinita convierte las bellotas en robles, hace que el agua fluya cuesta abajo en respuesta a la ley de la gravedad, sigue la noche con el día y el invierno con el verano, cada uno manteniendo su lugar y relación apropiados con los demás. Esta Inteligencia puede ayudar a transmutar los propios deseos en una forma concreta o material. Tengo este conocimiento porque he experimentado con él y lo he experimentado.

Durante muchos años he seguido el hábito de hacer un inventario personal de mí

mismo una vez al año, con el fin de determinar cuántas de mis debilidades he superado o eliminado, y para determinar qué progreso, si es que hubo alguno, hice durante el año.

Vale la pena releer esta sección sobre la fe varias veces porque contiene las enseñanzas fundamentales de Hill sobre la oración. La fe, desde su punto de vista, es un "sexto sentido" o poder espiritual que le permite a uno tener éxito si uno está en sintonía con la primera causa de todas las cosas, una de sus descripciones de Dios. La suya es una fe práctica o "científica" que enfatiza resultados tangibles.

En el libro *Three Feet from Gold*, mi coautor y yo discutimos la ecuación del éxito personal que revela claramente la importancia de la fe:

$((P + T) \times A \times A) + F = \text{Su ecuación de éxito personal}$

Combinar su Pasión con su Talento y luego buscar la Asociación correcta y tomar la Acción correcta son componentes muy importantes para el Éxito. . . pero es cuando combinas todos esos componentes con una fuerte Fe en ti mismo y en tu misión que realmente tienes Tu Ecuación de Éxito Personal.

yo ----- j

UNA EXTRAÑA ENTREVISTA CON EL DIABLO

WMIENTRAS ESTÉS LEYENDO LA ENTREVISTA con el Diablo, reconocerás por la breve descripción que te he dado de la historia de mi vida qué esfuerzo desesperado hizo el Diablo para amordazarme antes de que obtuviera el reconocimiento público. Comprenderás también, después de leer la entrevista con el Diablo, por qué la entrevista tuvo que ser precedida por esta historia personal de mi pasado.

Antes de que comiences a leer la entrevista, quiero que tengas una idea clara de la aventura final que el diablo me tuvo, y que recuerdes con provecho que fue esta aventura final la que le dio a la misericordia la oportunidad de girar y torcer la cola del diablo. hasta que gritó su confesión.

La perdición del Diablo comenzó con la depresión de 1929. A través de ese giro afortunado de la Rueda de la Vida, perdí mi propiedad de 600 acres en las Montañas Catskill; mis ingresos se cortaron por completo; el Harriman National Bank, en el que se depositaron todos mis fondos, se cerró y se liquidó. Antes de darme cuenta de lo que estaba sucediendo, me encontré atrapado en un huracán espiritual y económico que se convirtió en una catástrofe mundial de tal fuerza que ningún individuo o grupo de individuos podría resistirlo.

Mientras esperaba que cesara la tormenta y se detuviera la estampida del miedo humano, me mudé a Washington, DC, la ciudad de la que partí después de mi primer encuentro con Andrew Carnegie, casi un cuarto de siglo antes.

Parecía que no tenía nada que hacer excepto sentarme y esperar. Todo lo que tenía era tiempo. Después de tres años de espera sin resultados tangibles, mi alma inquieta comenzó a empujarme de nuevo al servicio.

Había pocas oportunidades para mí de enseñar una filosofía de éxito cuando el mundo que me rodeaba estaba en medio de un fracaso abyecto, y las mentes de los hombres estaban llenas de miedo a la pobreza.

Este pensamiento me vino una noche mientras estaba sentado en mi automóvil, frente al Monumento a Lincoln en el río Potomac, a la sombra del Capitolio. Con él vino otro pensamiento: el mundo había protagonizado una depresión sin precedentes sobre la que ningún ser humano tenía control. Con esa depresión se me presentó la oportunidad de poner a prueba la filosofía de la autodeterminación, a cuya organización había dedicado la mayor parte de mi vida adulta. Una vez más tuve la oportunidad de saber si mi filosofía era práctica o mera teoría.

También me di cuenta de que había llegado la oportunidad de probar una afirmación que había hecho cientos de veces de que "toda adversidad trae consigo la semilla de una ventaja equivalente". ¿Cuáles, si las hubiere, me pregunté, serían las

ventajas para mí de una depresión mundial?

Cuando comencé a buscar una dirección en la que pudiera moverme para poner a prueba mi filosofía, hice el descubrimiento más impactante de mi vida. Descubrí que por algún extraño poder que no entendía, había perdido el coraje; mi iniciativa se había desmoralizado; mi entusiasmo se había debilitado. Lo peor de todo es que me avergonzaba mucho reconocer que era el autor de una filosofía de autodeterminación, porque en lo más profundo de mi corazón sabía, o creía saber, que no podía hacer que mi filosofía me sacara del hoyo de desesperación en que me encontraba.

Mientras me tambaleaba en un estado de desconcierto mental, el diablo debe haber estado bailando una giga de regocijo. Por fin tenía al “autor de la primera filosofía del mundo sobre el logro individual” sujeto bajo su pulgar y paralizado por la indecisión.

¡Pero la oposición del Diablo también debe haber estado en acción!

Mientras estaba sentado frente al Monumento a Lincoln, revisando en retrospectiva las circunstancias que tantas veces me habían llevado a grandes alturas de logros, solo para dejarme caer a las mismas profundidades de desesperación, se me entregó un pensamiento feliz en la forma de un plan de acción definido por el cual creía que podía deshacerme de ese sentimiento hipnótico de indiferencia con el que me habían atado.

En la entrevista con el Diablo, se ha descrito la naturaleza exacta del poder por el cual me habían privado de mi iniciativa y coraje. Es el mismo poder con el que millones de personas fueron atadas durante la Gran Depresión. Es el arma principal con la que el diablo atrapa y controla a los seres humanos.

La suma y sustancia de este pensamiento que me vino fue esta: A pesar del hecho de que había aprendido de Andrew Carnegie y más de quinientos otros sobre logros empresariales y profesionales iguales, que los logros notables en todos los ámbitos de la vida se logran a través de la aplicación del Master Mind (la coordinación armoniosa de dos o más mentes que trabajan para un fin definido), no había logrado hacer tal alianza con el propósito de llevar a cabo mi plan para llevar la filosofía del logro individual al mundo.

A pesar de que había entendido el poder de la Mente Maestra, me había negado a apropiarme y usar este poder. Había estado trabajando como un “lobo solitario” en lugar de aliarme con otras mentes superiores.

La entrevista con el Diablo pudo haber ocurrido cuando Hill se sentó al pie del Monumento a Lincoln. ¿Fue real? Fue real para Hill y creó el marco de cómo vivió su vida y compartió sus revelaciones con nosotros: sus estudiantes. Para reiterar las palabras anteriores de Hill, había descubierto que "cada gran líder del pasado, cuyo historial he examinado, fue acosado por dificultades y se encontró con una derrota temporal antes de 'llegar'". Hill también describe en sus obras cómo estos grandes líderes rodearon ellos mismos con Mentes Maestras. Conquistaron sus luchas internas con la adversidad y luego usaron el poder de Master Mind para impulsar sus éxitos. Considere cómo podría formar un grupo Master Mind, un equipo, para ayudarlo a superar la adversidad e impulsarlo hacia el éxito.

Un análisis

Analicemos ahora brevemente la extraña entrevista que está a punto de comenzar. Algunos de los que lean querrán preguntar, después de terminarlo: “¿Realmente entrevistó al Diablo, o simplemente entrevistó a un Diablo imaginario?” Algunos pueden desear la respuesta a esta pregunta antes de comenzar la entrevista.

Responderé de la única manera veraz que podría responder. . . diciendo que el Diablo al que entrevisté puede haber sido real, tal como decía ser, o puede haber sido la creación de mi propia imaginación. Cualquiera que haya sido, ya sea real o imaginario, tiene poca importancia en comparación con la naturaleza de la información transmitida a través de la entrevista.

La pregunta importante es esta: ¿Transmite la entrevista información confiable que pueda ser útil para las personas que están tratando de encontrar su lugar en el mundo? Si transmite ese tipo de información, sin importar si se transmite en forma de realidad o ficción, entonces es digno de un análisis serio a través de una lectura cuidadosa. No me preocupa en lo más mínimo la fuente real de la información o la naturaleza real del Diablo cuya asombrosa historia está a punto de leer. Sólo me preocupa el hecho de que la confesión del Diablo cuadra perfectamente con lo que he visto de la vida.

Creo que la entrevista transmite información de beneficio práctico para todos aquellos que no han encontrado la vida amigable, y la razón por la que lo creo es el hecho de que he hecho que el tema central de este libro me proporcione toda la felicidad que necesito, en la forma que mejor se adapta a mi naturaleza.

He tenido suficiente experiencia con los principios mencionados por el Diablo para asegurarme que harán exactamente lo que él dice que harán. Eso es suficiente para mí. Así que le paso la historia de la entrevista a usted por lo que sea que pueda hacer que pague dividendos útiles.

Tal vez obtenga los mayores valores si acepta al Diablo como lo que dice ser, confiando en su mensaje para cualquier cosa que pueda traerle que pueda usar, y sin preocuparse por quién es el Diablo o si existe.

Si quieres mi opinión personal honesta, creo que el Diablo es exactamente quien dice ser. Ahora analicemos su extraña confesión.

Después de forzar su camino hacia la conciencia del Diablo, “Mr. Earthbound” comenzó la entrevista involuntaria con preguntas que no pudieron ser evadidas. . .

Colina, “Sr. Earthbound”, interroga el Diablo en un ambiente casi de sala de audiencias. De alguna manera, el Diablo está obligado a dar respuestas completas y precisas. ¿Cómo se hizo esto? Tal vez Hill forzó la confesión del Diablo al formar una Mente Maestra, posiblemente con su esposa, “la coordinación armoniosa de dos o más mentes que trabajan con un fin definido” para ejercer el poder de Dios: “el gran almacén de Inteligencia Infinita donde se almacena todo es decir, todo lo que alguna vez fue, y todo lo que alguna vez puede ser.” Quizás Hill ganó el derecho a respuestas precisas al ser un pensador en control de su propia mente, que dominó todos sus miedos. Gracias a este dominio y control, Hill podía exigir respuestas verdaderas y precisas del Diablo. En cualquier caso, Hill obliga al Diablo a exponer sus trucos y artimañas, para que podamos contrarrestarlos y evitar las trampas en nuestras vidas.

yo-----i

Aquí comienza el *Entrevista con el diablo*

QHe descubierto el código secreto mediante el cual puedo captar tus pensamientos. He venido a hacerle unas preguntas muy sencillas. Exijo que me den respuestas directas y veraces. ¿Estás listo para la entrevista, Sr. Diablo?

ASí, estoy listo, pero debes dirigirte a mí con más respeto. Durante esta entrevista se dirigirá a mí como “Su Majestad”.

Q¿Con qué derecho exiges tal respeto real?

ADeberías saber que controlo al 98 por ciento de la gente de tu mundo. ¿No crees que eso me da derecho a calificar como realeza?

Tuve una reacción extremadamente adversa al escuchar que se referían al Diablo como “Su

Majestad” cuando leí esta entrevista por primera vez. Luego me di cuenta de que Hill probablemente tenía la intención de crear precisamente esa reacción. . . y seguí leyendo. Y, por supuesto, el texto no refleja si Hill podría haber usado un tono irónico o sarcástico al dirigirse así al Diablo.

Q¿Tiene pruebas de su reclamo?

ASí, mucho.

QEn qué consiste su prueba?

ADe muchas cosas. Si quiere respuestas, se dirigirá a mí como "Su Majestad". Algunas cosas las entenderás; algunos no lo harás. Para que pueda comprender mi punto de vista, me describiré y corregiré las nociones falsas que la gente tiene de mí y de mi lugar de residencia.

QEsa es una buena idea, Su Majestad. Comienza diciéndome dónde vives. Luego describe tu apariencia física.

A¿Mi apariencia física? Vaya, mi querido señor Encadenado, no tengo cuerpo físico. Me vería obstaculizado por un estorbo como esos en los que vivís vosotros, criaturas terrenales. Soy energía negativa y vivo en la mente de las personas que me temen. También ocupo la mitad de cada átomo de materia física y cada unidad de energía mental y física. Quizá comprendáis mejor mi naturaleza si os digo que soy la parte negativa del átomo.

QOh, ya veo lo que te estás preparando para reclamar. Estás sentando las bases para decir que si no fuera por ti, no habría mundo, ni estrellas, ni electrones, ni átomos, ni seres humanos, nada. ¿Es eso correcto?

A¡Verdadero! Totalmente cierto.

QBueno, si solo ocupas la mitad de la energía y la materia, ¿quién ocupa la otra mitad?

ALa otra mitad la ocupa mi oposición.

QOposición? ¿Qué quieres decir?

ALa oposición es lo que ustedes, terrenales, llaman Dios.

QAsí que tienes el universo dividido con Dios. ¿Es ese tu reclamo?

ANo es mi afirmación, sino el hecho real. Antes de que termine esta entrevista,

comprenderá por qué mi afirmación es cierta. También entenderás por qué tiene que ser verdad, o no podría haber un mundo como el tuyo, ni criaturas terrenales como tú. No soy una bestia con lengua bífida y cola puntiaguda.

Q Pero controlas las mentes de 98 de cada 100 personas. Tú mismo lo dijiste. ¿Quién causa toda la miseria en este mundo controlado en un 98 por ciento por el diablo, si no lo haces tú?

A No he dicho que yo no cause toda la miseria del mundo. Por otro lado, me jacto de ello. Es mi trabajo representar el lado negativo de todo, incluyendo los pensamientos de ustedes, los terrenales. ¿De qué otra manera podría controlar a la gente? Mi oposición controla el pensamiento positivo. Controlo el pensamiento negativo.

Q ¿Cómo se gana el control de la mente de las personas?

A Oh, eso es fácil: simplemente me muevo y ocupo el espacio no utilizado del cerebro humano. Siembro las semillas del pensamiento negativo en la mente de las personas para poder ocupar y controlar el espacio!

Q Debes tener muchos trucos y dispositivos mediante los cuales obtienes y mantienes el control de la mente humana.

A Sin duda, empleo trucos y dispositivos para controlar el pensamiento humano. Mis dispositivos también son inteligentes.

Q Continúe y describa sus ingeniosos trucos, Su Majestad.

A Uno de mis dispositivos más inteligentes para el control mental es el miedo. Planto la semilla del miedo en la mente de las personas, ya medida que estas semillas germinan y crecen, mediante el uso, controlo el espacio que ocupan. Los seis miedos más efectivos son el miedo a la pobreza, la crítica, la mala salud, la pérdida del amor, la vejez y la muerte.

Dice el Diablo: “Uno de mis dispositivos más ingeniosos para controlar la mente es el miedo . . . el miedo a la pobreza, la crítica, la mala salud, la pérdida del amor, la vejez y la muerte”.

L ----- j

Q ¿Cuál de estos seis miedos le asalta con más frecuencia, majestad?

A La primera y la última: ¡pobreza y muerte! En un momento u otro durante la vida

aprieto mi control sobre todas las personas a través de uno o ambos de estos. Planto estos miedos en las mentes de las personas tan hábilmente que creen que son su propia creación. Logro este fin haciendo creer a la gente que estoy parado más allá de la puerta de entrada de la próxima vida, esperando reclamarlos después de la muerte para el castigo eterno. Por supuesto que no puedo castigar a nadie, excepto en la mente de esa persona, mediante alguna forma de miedo, pero el miedo a lo que no existe me es tan útil como el miedo a lo que existe. Todas las formas de miedo amplían el espacio que ocupo en la mente humana.

QSu Majestad, ¿podría explicar cómo obtuvo este control sobre los seres humanos?

ALa historia es demasiado larga para ser contada en pocas palabras. Comenzó hace más de un millón de años, cuando el primer hombre comenzó a pensar. Hasta ese momento yo tenía control sobre toda la humanidad, pero mis enemigos descubrieron el poder del pensamiento positivo, lo colocaron en la mente de los hombres y luego comenzaron una batalla de mi parte para mantener el control. Hasta ahora, me ha ido bastante bien solo, habiendo perdido solo el 2 por ciento de las personas a manos de la oposición.

QDeduzco de tu respuesta que los hombres que piensan son tus enemigos. ¿Está bien?

ANo es correcto, pero es correcto.

QCuéntame algo más sobre el mundo en el que vives.

AVivo donde elijo. El tiempo y el espacio no existen para mí. Soy una fuerza que se describe mejor como energía. Mi morada física favorita, como les he dicho, es la mente de los atados a la tierra. Controlo una parte del espacio cerebral de cada ser humano. La cantidad de espacio que ocupo en la mente de cada individuo depende de qué tan poco y qué tipo de pensamiento tenga esa persona. Como te he dicho, no puedo controlar por completo a ninguna persona que piense.

QHablas de tu oposición. ¿Qué quieres decir con eso?

AMi oponente controla todas las fuerzas positivas del mundo, como el amor, la fe, la esperanza y el optimismo. Mi oponente también controla los factores positivos de todas las leyes naturales en todo el universo, las fuerzas que mantienen la tierra y los planetas y todas las estrellas en equilibrio en sus cursos, pero estas fuerzas son mansas en comparación con las que operan en la mente humana bajo mi control.

control. Verás, no busco controlar las estrellas y los planetas. Prefiero el control de las mentes humanas.

Q¿Dónde adquiriste tu poder, y por qué medios le agregas?

AAgrego a mi poder apropiándome del poder mental de los atados a la tierra, cuando cruzan la puerta en el momento de la muerte. Noventa y ocho de cada 100 que regresan a mi plano desde el plano terrestre son asumidos por mí y su poder mental se agrega a mi ser. Recibo a todos los que vienen con cualquier forma de miedo. Verás, estoy constantemente en el trabajo, preparando las mentes de las personas antes de la muerte, para poder apropiarme de ellas cuando regresen a mi avión.

QMe dirás cómo haces tu trabajo de preparar las mentes humanas para que puedas controlarlas?

ATengo innumerables formas de obtener el control de las mentes humanas mientras todavía están en el plano terrestre. Mi mayor arma es la pobreza. Deliberadamente desanimo a la gente de acumular riqueza material porque la pobreza desalienta a los hombres a pensar y los convierte en presa fácil para mí. Mi próximo mejor amigo es la mala salud. Un cuerpo enfermizo desalienta el pensamiento. Entonces tengo innumerables miles de trabajadores en la tierra que me ayudan a obtener el control de las mentes humanas. Tengo estos agentes colocados en cada llamamiento. Representan todas las razas y credos, todas las religiones.

QQuiénes son sus mayores enemigos en la tierra, Su Majestad?

ATodos los que inspiran a la gente a pensar y actuar por iniciativa propia son mis enemigos. Hombres como Sócrates, Confucio, Voltaire, Emerson, Thomas Paine y Abraham Lincoln. Y tú tampoco me estás haciendo ningún bien.

QEs verdad que usas a hombres que tienen muchas riquezas?

AComo ya les he dicho, la pobreza es siempre mi amiga porque desalienta la independencia de pensamiento y fomenta el miedo en la mente de los hombres. Algunos hombres ricos sirven a mi causa mientras que otros me hacen un gran daño, dependiendo de cómo se use la riqueza. La gran fortuna Rockefeller, por ejemplo, es uno de mis peores enemigos.

QEso es interesante, Su Majestad; ¿Me dirás por qué temes a la fortuna de Rockefeller más que a otros?

AEl dinero de Rockefeller está siendo utilizado para aislar y conquistar enfermedades

del cuerpo físico, en todas partes del mundo. La enfermedad siempre ha sido una de mis armas más efectivas. El miedo a la mala salud sólo es superado por el miedo a la pobreza. El dinero de Rockefeller está descubriendo nuevos secretos de la naturaleza en cien direcciones diferentes, todas las cuales están diseñadas para ayudar a los hombres a tomar y mantener posesión de sus propias mentes. Está fomentando nuevos y mejores métodos para alimentar, vestir y alojar a las personas. Está acabando con los barrios marginales de las grandes ciudades, los lugares donde se encuentran mis aliados favoritos. Está financiando campañas para un mejor gobierno y ayudando a acabar con la deshonestidad en la política. Está ayudando a establecer estándares más altos en la práctica comercial y alentando a los hombres de negocios a realizar negocios según la regla de oro; y eso no está haciendo ningún bien a mi causa.

Q ¿Qué pasa con estos niños y niñas que se dice que están en el camino al infierno? ¿Está usted en control de ellos?

A Bueno, puedo responder esa pregunta solo con "sí y no". He corrompido la mente de los jóvenes enseñándoles a beber y fumar, pero me tienen desconcertado por su tendencia a pensar por sí mismos.

La colina se extiende de un lado a otro del campo de batalla del diablo. Su punto anterior sobre la filantropía de Rockefeller es seguido por una explicación de por qué los jóvenes están "en el camino al infierno". Creo que el autor nos está desafiando a tener varias ideas en mente a la vez mientras deja que el Diablo haga su trabajo sucio con la esperanza de confundirnos. Busque otros ejemplos a lo largo del libro, ¡los encontrará!

L ----- j

Q Dices que has corrompido la mente de los jóvenes con licor y cigarrillos. Puedo entender cómo el licor puede destruir el poder del pensamiento independiente, pero no veo qué tienen que ver los cigarrillos con ayudar a su causa.

A Puede que no lo sepas, pero los cigarrillos destruyen el poder de la persistencia; destruyen el poder de la resistencia; destruyen la capacidad de concentración; amortiguan y socavan la facultad imaginativa, y ayudan de otras maneras a evitar que las personas usen sus mentes de manera más efectiva.

¿Sabes que tengo millones de personas, jóvenes y mayores, de ambos sexos, que fuman dos paquetes de cigarrillos al día? Eso significa que tengo millones de

personas que están destruyendo gradualmente su poder de resistencia.

Un día añadiré a su hábito de fumar cigarrillos otros hábitos que destruyen el pensamiento, hasta que haya ganado el control de sus mentes.

Los hábitos vienen en parejas, trillizos y cuatrillizos. Cualquier hábito que debilite la fuerza de voluntad de uno invita a un rebaño de sus parientes a entrar y tomar posesión de la mente. El hábito del cigarrillo no sólo reduce el poder de resistencia y desalienta la persistencia, sino que invita a la relajación en otras relaciones humanas.

QNunca pensé que los cigarrillos fueran una herramienta de destrucción, Su Majestad, pero su explicación arroja una luz diferente sobre el tema. ¿Cuántos convertidos al hábito reclama ahora?

AEstoy orgulloso de mi récord. Millones son ahora víctimas, y el número aumenta a diario. Pronto tendré a la mayor parte del mundo entregándose al hábito. En miles de familias ahora tengo seguidores del hábito, incluidos todos los miembros de la familia. Los niños y niñas muy pequeños empiezan a adquirir el hábito. Están aprendiendo a fumar observando a sus padres y hermanos y hermanas mayores.

Q¿Cuál considera que es su mayor herramienta para obtener el control de las mentes humanas: los cigarrillos o el licor?

ASin dudar lo diría cigarrillos. Una vez que logro que una persona joven se una a mi club de dos paquetes al día, no tengo ningún problema en inducir a esa persona a adquirir el hábito del licor, el exceso de indulgencia sexual y todos los demás hábitos relacionados que destruyen la independencia de pensamiento y acción.

Recuerde, esto fue escrito en 1938, mucho antes de que se descubriera la naturaleza adictiva del tabaco. Aquí, como en otros lugares, Napoleón Hill está muy adelantado a su tiempo en algunas de sus opiniones médicas y sociológicas.

yo-----

QSu Majestad, cuando comencé esta entrevista lo tenía todo equivocado. Pensé que eras un fraude y una falsificación, pero ahora veo que eres bastante real y muy poderoso.

ASe aceptan sus disculpas, pero no es necesario que se haya molestado. Millones de personas han cuestionado mi poder, y tengo a la mayoría de ellos en la puerta cuando llegaron.

No le pido a nadie que crea en mí. Prefiero que la gente me tema. ¡No soy un mendigo! Tomo lo que quiero con astucia y fuerza. Rogar a la gente que crea es asunto de mi oposición, no mío.

QSu Majestad tendrá el favor de perdonar mi rudeza, pero no podría volver a mirarme a la cara si no le dijera, aquí y ahora, que usted es el demonio más maldito que jamás se haya soltado contra personas inocentes.

Siempre tuve una concepción equivocada de ti. Pensé que eras lo suficientemente amable como para dejar en paz a las personas mientras vivían, que simplemente torturaste sus almas después de la muerte. Ahora me entero, por tu propia confesión descarada, que destruyes su derecho a la libertad de pensamiento y los haces pasar por un infierno en la tierra. ¿Que tienes que decir sobre esto?

AObtengo lo que quiero ejerciendo el autocontrol. No es tan bueno para mi propio negocio, pero le sugiero que me imite en lugar de criticarme. Te llamas a ti mismo un pensador, y lo eres. De lo contrario, nunca me habrías obligado a esta entrevista. Pero nunca serás el tipo de pensador que me asusta a menos que obtengas y ejerzas un mayor control sobre tus propias emociones.

QAlejémonos de las personalidades. Vine aquí para aprender más sobre ti, no para hablar de mí. Por favor, adelante, hábleme de los muchos trucos que ha ideado para obtener el control de la mente humana. ¿Cuál es tu arma más poderosa en este momento?

AEsa es una pregunta difícil de responder. Tengo tantos dispositivos para entrar en la mente humana y controlarlos que es difícil decir cuáles son los más poderosos. Justo en este momento estoy tratando de provocar otra guerra mundial. Mis amigos aquí en Washington me están ayudando a involucrar a Estados Unidos en la guerra. Si puedo hacer que el mundo empiece a matar al por mayor, podré poner en funcionamiento mi dispositivo favorito para el control mental. Es lo que podríais llamar miedo de masas. Usé este dispositivo para provocar la otra Guerra Mundial en 1914. Lo usé para provocar la depresión económica en 1929, y si mi oposición no me hubiera traicionado, ahora estaría en posesión de todos los hombres, mujeres y niños. en el mundo. Puedes ver por ti mismo lo cerca que estuve de dominar el mundo, algo por lo que he estado luchando durante miles de años.

Aquí el Diablo afirma estar trabajando con ambos bandos para instigar la guerra, basándose en que

sembró las semillas del miedo en todo el mundo. Esta es la esencia de lo que en nuestro tiempo se conoce como terrorismo, y la respuesta a él. A través del trabajo de Hill, el Diablo se atribuye no solo las Guerras Mundiales, sino también la Gran Depresión. . . es fácil agregar el colapso económico actual a su lista de créditos. Tanto la guerra como el colapso económico generan miedo en la mente de las personas y son ciertamente obra del diablo.

L-----j

Q Sí, veo tu punto. ¿Quién no? Eres un manipulador muy ingenioso de la mente de las personas. ¿Su negocio diabólico se lleva a cabo solo a través de personas de alta posición y gran influencia?

A Oh, no! Utilizo las mentes de las personas en todos los ámbitos de la vida. De hecho, prefiero el tipo de persona que no pretende pensar; Puedo manipular a ese tipo de persona sin dificultad. No podría controlar al 98 por ciento de las personas del mundo si todas las personas tuvieran la habilidad de pensar por sí mismas.

Q Estoy interesado en el bienestar de esas personas a las que dices controlar. Por lo tanto, deseo que me cuentes todos los trucos por los cuales entras y controlas sus mentes. Quiero una confesión completa tuya, así que empieza con tu truco más ingenioso.

A Esto es un suicidio que me estás forzando, pero estoy indefenso! Así que cálmate y pondré en tus manos el arma con la que millones de tus compañeros terrestres se defenderán de mí.

A LA DERIVA CON EL DIABLO

QCUÉNTAME PRIMERO TU TRUCO MÁS INTELIGENTE, el que usas para atrapar a la mayor cantidad de personas.

ASi me obligas a revelar este secreto, significará la pérdida de millones de personas que ahora viven y un número aún mayor de millones que aún no han nacido. Te lo ruego, permíteme dejar esta pregunta sin respuesta.

QAsí que Su Majestad el Diablo teme a una mera criatura terrenal humilde! ¿Está bien?

ANo es correcto, pero es cierto. No tienes derecho a robarme mi herramienta de oficio más necesaria. Durante millones de años he dominado a las criaturas terrestres a través del miedo y la ignorancia. Ahora vienes y destruirías mi uso de estas armas obligándome a decir cómo las uso. ¿No te das cuenta de que romperás mi control sobre cada persona que preste atención a esta confesión que me estás forzando? ¿No tienes piedad? ¿No tienes sentido del humor? ¿No tienes deportividad?

QDeja de divagar y empieza a confesarte. ¿Quién eres tú para pedir misericordia de alguien a quien destruirías si pudieras? ¿Quién eres tú para hablar de deportividad y sentido del humor? Tú, que por tu propia confesión has levantado un infierno viviente en la tierra, donde castigas a personas inocentes por sus miedos e ignorancia. En cuanto a ocuparme de mis propios asuntos, eso es exactamente lo que estoy haciendo cuando te obligo a decir cómo controlas a las personas a través de sus propias mentes. Mi negocio, si se le puede llamar negocio, es ayudar a abrir las puertas de las prisiones hechas a sí mismas en las que están confinados hombres y mujeres debido a los temores que has sembrado en sus mentes.

Mr. Earthbound tiene el poder de obligar al Diablo a responder a sus preguntas. Su propio conocimiento del pensamiento independiente y la falta de miedo son sus armas para forzar esta confesión.

yo-----j

AMi mayor arma sobre los seres humanos consiste en dos principios secretos por los cuales obtengo el control de sus mentes. Hablaré primero del principio del hábito, a través del cual entro silenciosamente en la mente de las personas. Al operar a través

de este principio, establezco (me gustaría poder evitar usar esta palabra) el hábito de ir a la deriva. Cuando una persona comienza a desviarse sobre cualquier tema, se dirige directamente hacia las puertas de lo que vosotros, los terrenales, llamáis infierno.

QDescribe todas las formas en que induces a la gente a la deriva. Defina la palabra y díganos exactamente qué quiere decir con ella.

APuedo definir mejor la palabra "deriva" diciendo que las personas que piensan por sí mismas nunca se desvían, mientras que aquellos que piensan poco o nada por sí mismos son vagabundos. Un vagabundo es aquel que se deja influenciar y controlar por circunstancias fuera de su propia mente. Preferiría dejarme ocupar su mente y pensar por él que tomarse la molestia de pensar por sí mismo. Un vagabundo es aquel que acepta cualquier cosa que la vida le depare sin protestar ni pelear. No sabe lo que quiere de la vida y pasa todo su tiempo consiguiendo precisamente eso. Un vagabundo tiene muchas opiniones, pero no son las suyas. La mayoría de ellos son proporcionados por mí.

Un vagabundo es alguien que es demasiado perezoso mentalmente para usar su propio cerebro. Esa es la razón por la que puedo tomar el control del pensamiento de las personas y plantar mis propias ideas en sus mentes.

yo

yo

“Aquellos que piensan poco o nada por sí mismos son vagabundos. Un vagabundo es aquel que se deja influenciar y controlar por circunstancias fuera de su propia mente”.

yo ----- i

QCreo que entiendo lo que es un vagabundo. Dime los hábitos exactos de las personas por los cuales los induces a ir a la deriva por la vida. Comience diciéndome cuándo y cómo obtiene el control de la mente de una persona por primera vez.

AMi control sobre la mente de un ser humano se obtiene mientras la persona es joven. A veces pongo los cimientos para controlar una mente antes de que nazca su dueño, manipulando las mentes de los padres de esa persona. A veces voy más atrás que esto y preparo a la gente para mi control a través de lo que vosotros en la tierra llamáis “herencia física”. Verás, por lo tanto, tengo dos enfoques de la mente de una persona.

QSí. Continúa y describe estas dos puertas por las que entras y controlas las mentes

de los seres humanos.

AComo he dicho, ayudo a traer personas a su mundo con cerebros débiles dándoles, antes de nacer, tantas debilidades como sea posible de sus antepasados. Usted llama a este principio “herencia física”. Después de que nacen las personas, hago uso de lo que vosotros, desde la tierra, llamáis “entorno” como un medio para controlarlas. Aquí es donde entra el principio del hábito. ¡La mente no es más que la suma total de los hábitos de uno! Uno por uno entro en la mente y establezco hábitos, que finalmente conducen a mi dominio absoluto de la mente.

qHáblame de los hábitos más comunes por los cuales controlas la mente de las personas.

AEse es uno de mis trucos más ingeniosos: entro en la mente de las personas a través de pensamientos que creen que son suyos. Los más útiles para mí son el miedo, la superstición, la avaricia, la codicia, la lujuria, la venganza, la ira, la vanidad y la simple pereza. A través de uno o más de estos puedo entrar en cualquier mente, a cualquier edad, pero obtengo mejores resultados cuando me hago cargo de una mente mientras es joven, antes de que su dueño haya aprendido a cerrar cualquiera de estas nueve puertas. Entonces puedo establecer hábitos que mantienen las puertas entreabiertas para siempre.

qMe estoy dando cuenta de tus métodos. Ahora volvamos al hábito de ir a la deriva. Cuéntanos todo sobre ese hábito, ya que dices que es tu truco más inteligente para controlar la mente de las personas.

AComo dije antes, empiezo a la gente a la deriva durante su juventud. Los induzco a ir a la deriva por la escuela sin saber qué ocupación desean seguir en la vida. Aquí atrapo a la mayoría de la gente. Los hábitos están relacionados. Deriva en una dirección y pronto estarás a la deriva en todas las direcciones. También utilizo hábitos ambientales para darme un control definitivo sobre mis víctimas.

qYa veo. Te dedicas a instruir a los niños en el hábito de ir a la deriva induciéndolos a ir a la escuela sin objetivo ni propósito. Ahora cuéntame de algunos de tus otros trucos con los que haces que la gente se vuelva vagabunda.

ABueno, mi segundo mejor truco para desarrollar el hábito de ir a la deriva es uno que pongo en práctica con la ayuda de padres, maestros de escuelas públicas e instructores religiosos.

Te advierto que no me obligues a mencionar este truco. No reveles este truco. Si lo haces, serás odiado por mis compañeros de trabajo que me ayudan a usar este

truco. Si publica esta confesión en forma de libro, su libro será excluido de las escuelas públicas. Será incluido en la lista negra por la mayoría de los líderes religiosos. Muchos padres lo ocultarán a los niños. Los periódicos no se atreverán a dar reseñas de su libro. Millones de personas te odiarán por escribir el libro.

De hecho, a nadie le gustará usted ni su libro excepto aquellos que piensan, ¡y usted sabe qué pocos hay de este tipo! Mi consejo para ti es que me dejes pasar la descripción de mi segundo mejor truco.

El autor sabía que esta opinión sería uno de los aspectos más controvertidos de su libro. De hecho, su esposa estaba tan preocupada por cómo sería recibido que le hizo prometer que no lo publicaría. De hecho, solo ahora, mucho después de su muerte, la familia acordó compartirlo con el mundo. Lo animo a seguir el argumento de Hill sobre el sistema de educación pública y los maestros religiosos y luego decidir por sí mismo.

L ----- j

QEntonces, por mi propio bien, desea retener la descripción de su segundo mejor truco. A nadie le va a gustar mi libro excepto a los que piensan, ¿eh? Muy bien, adelante y responde.

ATe arrepentirás de esto, Sr. Encadenado, pero la broma es tuya. Por este error tuyo desviarás la atención de mí hacia ti. Mis compañeros de trabajo, de los cuales hay millones, se olvidarán de mí y te odiarán por descubrir mis métodos.

QNo te preocupes por mí. Cuéntame todo sobre este segundo mejor truco tuyo con el que induces a la gente a ir a la deriva contigo al infierno.

AMi segundo mejor truco no es el segundo en absoluto. es primero! Es primero porque sin él nunca podría obtener el control de las mentes de los jóvenes. Los padres, maestros de escuela, instructores religiosos y muchos otros adultos, sin saberlo, sirven a mi propósito al ayudarme a destruir en los niños el hábito de pensar por sí mismos. Realizan su trabajo de varias maneras, sin sospechar nunca lo que le están haciendo a la mente de los niños o la verdadera causa de los errores de los niños.

¿Alguna vez has escuchado a un padre terminar la oración de un niño? ¿O ha visto a un padre completar la tarea de un niño? ¿Recuerda esas ferias de ciencia en la escuela donde era obvio que

los niños tenían mucha "ayuda" externa con sus proyectos de ciencia? Es posible que mamá y papá hayan "ayudado" demasiado, pero en el fondo saben que su hijo aprecia la ayuda y reconoce lo buenos padres que son. ¿Derecha? En realidad, el niño puede estar pensando: "Mamá y papá no creen que pueda hacerlo solo. . . ¡Entonces, para qué molestarse!" Eventualmente, esta "ayuda" de los padres destruirá la confianza en sí mismo del niño. ¡Al permitir que los niños estén verdaderamente a cargo, los padres ayudarán a sus hijos a desarrollar el hábito de pensar por sí mismos!

yo ----- j

QApenas puedo creerle, Su Majestad. Siempre he creído que los mejores amigos de los niños son los más cercanos a ellos, sus padres, sus maestros de escuela y sus instructores religiosos. ¿Adónde irían los niños en busca de una guía confiable sino a aquellos que están a cargo de ellos?

AAhí es donde entra mi astucia. Ahí está la explicación exacta de cómo controlo al 98 por ciento de la gente del mundo. Tomo posesión de las personas durante su juventud, antes de que tomen posesión de sus propias mentes, utilizando a quienes están a cargo de ellas. Necesito especialmente la ayuda de aquellos que dan a los niños su instrucción religiosa, porque es aquí donde rompo el pensamiento independiente y comienzo en la gente el hábito de ir a la deriva, confundiendo sus mentes con ideas indemostrables acerca de un mundo del que no saben nada. Es aquí también donde planto en la mente de los niños el mayor de todos los miedos: ¡el miedo al infierno!

QEntiendo que es fácil para ti asustar a los niños con amenazas del infierno, pero ¿cómo sigues haciendo que te teman a ti y a tu infierno después de que crezcan y aprendan a pensar por sí mismos?

ALos niños crecen, ¡pero no siempre aprenden a pensar por sí mismos!

Una vez que capturo la mente de un niño, a través del miedo, debilito la capacidad de ese niño para razonar y pensar por sí mismo, y esa debilidad lo acompaña durante toda su vida.

Q¿No es eso aprovecharse injustamente de un ser humano contaminando su mente antes de que llegue a poseerla por completo?

ATodo lo que puedo usar para promover mis fines es justo. No tengo limitaciones tontas del bien y del mal. Podría estar bien conmigo. Uso todas las debilidades humanas conocidas para obtener y mantener el control de la mente humana.

QEntiendo tu naturaleza diabólica! Ahora volvamos a la discusión adicional de sus métodos para inducir a la gente a ir a la deriva al infierno aquí en la tierra. Por tu confesión veo que te haces cargo de los niños mientras sus mentes son jóvenes y flexibles. Cuéntame más sobre cómo utilizas a los padres, maestros y líderes religiosos para atrapar a las personas para que se desvíen.

AUno de mis trucos favoritos es coordinar los esfuerzos de los padres y los instructores religiosos para que trabajen juntos y me ayuden a destruir el poder de los niños para pensar por sí mismos. Utilizo a muchos instructores religiosos para socavar el coraje y el poder del pensamiento independiente de los niños, enseñándoles a temerme; pero utilizo a los padres para que ayuden a los líderes religiosos en esta gran obra mía.

QCómo ayudan los padres a los líderes religiosos a destruir el poder de sus hijos para pensar por sí mismos? ¡Nunca había oído hablar de semejante monstruosidad!

ALogro esto a través de un truco muy inteligente. Hago que los padres enseñen a sus hijos a creer como lo hacen los padres en relación con la religión, la política, el matrimonio y otros temas importantes. De esta manera, como puede ver, cuando obtengo el control de la mente de una persona, puedo perpetuar fácilmente el control haciendo que esa persona me ayude a fijarlo en la mente de su descendencia.

QDe qué otras formas utiliza a los padres para convertir a los niños en vagabundos?

AHago que los niños se vuelvan vagabundos siguiendo el ejemplo de sus padres, a la mayoría de los cuales ya he asumido y vinculado eternamente a mi causa. En algunas partes del mundo gano dominio sobre las mentes de los niños y domino su fuerza de voluntad exactamente de la misma manera que los hombres someten y someten a los animales de inteligencia inferior. No me importa cómo se doblegue la voluntad de un niño, siempre que tema algo. Entraré en su mente a través de ese miedo y limitaré el poder del niño para pensar de forma independiente.

El Diablo entrará en la mente de un niño a través del miedo y luego limitará el poder del niño para pensar de forma independiente. Puedo recordar a los muchos líderes religiosos que he conocido en el pasado e instantáneamente los divido entre instructores basados en el miedo e instructores basados en la fe. De hecho, todavía siento escalofríos al revivir el “fuego y azufre” de algunos de los sermones basados en el miedo que escuché cuando era niño. En contraste, recuerdo el sentimiento elevado de esperanza y coraje de los sermones basados en la fe. Las sabias palabras de Hill ciertamente me suenan a verdad. ¿Entonces el miedo paraliza el pensamiento independiente?

Q Parece que te esfuerzas por evitar que la gente piense?

A Sí. El pensamiento preciso es la muerte para mí. No puedo existir en la mente de aquellos que piensan correctamente. No me importa que la gente piense mientras piense en términos de miedo, desánimo, desesperanza y destructividad. Cuando comienzan a pensar en términos constructivos de fe, coraje, esperanza y determinación de propósito, inmediatamente se convierten en aliados de mi oposición y, por lo tanto, los pierdo.

Q Empiezo a comprender cómo logras controlar la mente de los niños con la ayuda de sus padres e instructores religiosos, pero no veo cómo los maestros de escuela te ayudan en esta maldita labor.

A Los maestros de escuela me ayudan a controlar la mente de los niños no tanto por lo que les enseñan sino por lo que no les enseñan. Todo el sistema de escuelas públicas está administrado de tal manera que ayuda a mi causa al enseñar a los niños casi todo, excepto cómo usar sus propias mentes y pensar de manera independiente. Vivo con el temor de que algún día alguna persona valiente revierta el actual sistema de enseñanza escolar y aseste un golpe mortal a mi causa al permitir que los estudiantes se conviertan en instructores, utilizando a los que ahora sirven como maestros solo como guías para ayudar a los niños a establecer formas y medios para desarrollar sus propias mentes desde dentro. Cuando llegue ese momento, los maestros de escuela ya no pertenecerán a mi personal.

yo

yo

Aquí está la esencia de la crítica de la educación pública de Hill, escrita en 1938. ¿Está de acuerdo con él? Piense en los niños pequeños durante el jardín de infantes y el primer grado. Son entusiastas y voluntarios para todo, levantando la mano y emocionados por aprender. Ahora avance diez años y piense en esos mismos niños cuando eran estudiantes de secundaria: los que se sientan en la parte de atrás de la clase, nunca hacen contacto visual con los adultos y absolutamente nunca se ofrecen como voluntarios o hacen una pregunta. Se han desvinculado del proceso de aprendizaje. ¿Qué pasó con estos niños? Diez años de escolaridad. Perciben que cometer un error los someterá al ridículo y al escarnio. Así que dejan de participar para protegerse. Se les enseña que las soluciones a todos los problemas y conflictos no están en sus propias manos y mentes, sino en las manos y la mente del maestro, el representante de las autoridades. Actuar de manera independiente frente al conflicto trae represión y represalias rápidas por parte del maestro. De este modo, se desalienta a los niños del pensamiento independiente y se les adoctrina con el concepto de que son incapaces de resolver sus propios problemas. Si bien hay muchos maestros excelentes, la crítica de Hill parece validada por el estado de la educación actual. Si está de acuerdo con Hill, ¿qué cree que podemos hacer al respecto? Una cosa que deberíamos hacer es buscar a esos maestros y escuelas que fomentan el

pensamiento independiente en sus estudiantes y ¡los aplaude por su valentía! De este modo, se desalienta a los niños del pensamiento independiente y se les adoctrina con el concepto de que son incapaces de resolver sus propios problemas. Si bien hay muchos maestros excelentes, la crítica de Hill parece validada por el estado de la educación actual. Si está de acuerdo con Hill, ¿qué cree que podemos hacer al respecto? Una cosa que deberíamos hacer es buscar a esos maestros y escuelas que fomentan el pensamiento independiente en sus estudiantes y ¡los aplaude por su valentía! De este modo, se desalienta a los niños del pensamiento independiente y se les adoctrina con el concepto de que son incapaces de resolver sus propios problemas. Si bien hay muchos maestros excelentes, la crítica de Hill parece validada por el estado de la educación actual. Si está de acuerdo con Hill, ¿qué cree que podemos hacer al respecto? Una cosa que deberíamos hacer es buscar a esos maestros y escuelas que fomentan el pensamiento independiente en sus estudiantes y ¡los aplaude por su valentía! ¿Qué crees que podemos hacer al respecto? Una cosa que deberíamos hacer es buscar a esos maestros y escuelas que fomentan el pensamiento independiente en sus estudiantes y ¡los aplaude por su valentía! ¿Qué crees que podemos hacer al respecto? Una cosa que deberíamos hacer es buscar a esos maestros y escuelas que fomentan el pensamiento independiente en sus estudiantes y ¡los aplaude por su valentía!

yo ----- j

¶ Tenía la impresión de que el propósito de toda educación era ayudar a los niños a pensar.

¶ Ese puede ser el propósito de la escolarización, pero el sistema en la mayoría de las escuelas del mundo no lleva a cabo el propósito. A los escolares se les enseña a no desarrollar y usar sus propias mentes, sino a adoptar y usar los pensamientos de los demás. Este tipo de educación destruye la capacidad de pensamiento independiente, excepto en unos pocos casos raros en los que los niños confían tan definitivamente en su propia fuerza de voluntad que se niegan a permitir que otros piensen. ¡El pensamiento preciso es asunto de mi oposición, no mío!

¶ ¿Qué relación, si alguna, tiene su oposición con los hogares, las iglesias y las escuelas? Su respuesta a esta pregunta debe ser interesante.

¶ Aquí es donde hago uso de algunos de mis ingeniosos trucos. Hago parecer que todo lo que hacen los padres, los maestros de escuela y los instructores religiosos lo hace mi oposición.

Esto desvía la atención de mí mientras manipulo las mentes de los jóvenes. Cuando los instructores religiosos intentan enseñar a los niños las virtudes de mi oposición, generalmente lo hacen asustándolos con mi nombre. Eso es todo lo que les pido. Enciendo la llama del miedo en proporciones que destruyen el poder del niño para pensar correctamente. En las escuelas públicas, los maestros promueven mi causa al mantener a los niños tan ocupados acumulando información no esencial

en sus mentes que no tienen oportunidad de pensar con precisión o analizar correctamente las cosas que les enseñan sus instructores.

Q¿Reclamáis para vuestra causa a todos los que están atados por el hábito de la deriva?

ANo. La deriva es solo uno de mis trucos a través de los cuales tomo el poder del pensamiento independiente. Antes de que un vagabundo se convierta en mi propiedad permanente, debo guiarlo y atraparlo con otro truco. Te contaré sobre este otro truco después de que termine de describir mis métodos para convertir a las personas en vagabundos.

QQuiere decir que tiene un método por el cual puede hacer que las personas se alejen tanto de la autodeterminación que nunca puedan salvarse a sí mismas?

ASí, un método definitivo: Y es tan efectivo que nunca falla.

QEntiendo que afirmas que tu método es tan poderoso que tu oposición no puede reclamar a aquellos a quienes has atrapado permanentemente a través de la deriva? ¡A afirma exactamente eso! ¿Crees que controlaría a tanta gente si mi oposición pudiera impedirme? Nada puede impedirme controlar a las personas excepto las personas mismas.

Nada puede detenerme excepto el poder del pensamiento preciso. Las personas que piensan con precisión no se desvían de ningún tema. Reconocen el poder de sus propias mentes. Además, asumen ese poder y no lo ceden a ninguna persona o influencia.

QAdelante, cuéntame más sobre los métodos con los que haces que la gente se vaya al infierno contigo!

AProvoco que la gente se desvíe de todos los temas a través de los cuales puedo controlar el pensamiento y la acción independientes. Tomemos el tema de la salud, por ejemplo. Provoco que la mayoría de la gente coma demasiada comida y el tipo equivocado de comida. Esto conduce a la indigestión y destruye el poder del pensamiento preciso. Si las escuelas públicas y las iglesias enseñaran más a los niños sobre la alimentación adecuada, le harían un daño irreparable a mi causa.

Casamiento: Provoco que hombres y mujeres se desvíen hacia el matrimonio sin un plan o propósito diseñado para convertir la relación en armonía. Este es uno de mis métodos más efectivos para convertir a la gente en el hábito de la deriva. Provoco

que las personas casadas se peleen y se regañen entre sí por cuestiones de dinero. Los hago pelear por la crianza de sus hijos. Los involucro en controversias desagradables sobre sus relaciones íntimas y en desacuerdos sobre amigos y actividades sociales. Los mantengo tan ocupados criticándose los unos a los otros que nunca tienen tiempo para hacer otra cosa lo suficiente como para romper el hábito de ir a la deriva.

Ocupación: Enseño a la gente a convertirse en vagabundos haciendo que abandonen la escuela y busquen el primer trabajo que puedan encontrar, sin un objetivo o propósito definido excepto ganarse la vida. A través de este truco mantengo a millones de personas con miedo a la pobreza durante toda su vida. A través de este miedo, los conduzco lenta pero seguramente hacia adelante hasta que alcanzan el punto más allá del cual ningún individuo ha roto jamás el hábito de la deriva.

Ahorros: Hago que la gente gaste libremente y que ahorre con moderación o que no ahorre nada, hasta que tome el control completo de ellos a través de su miedo a la pobreza.

Ambiente: Provoco que las personas se desvíen hacia ambientes inarmónicos y desagradables en el hogar, en sus lugares de ocupación, en su relación con familiares y conocidos, y que permanezcan allí hasta que yo los reclame a través del hábito de la deriva. Pensamientos dominantes: Provoco que las personas se desvíen hacia el hábito de tener pensamientos negativos. Esto conduce a actos negativos e involucra a las personas en controversias y llena sus mentes de miedos, allanando así el camino para que yo entre y controle sus mentes. Cuando me mudo, lo hago apelando a las personas a través de pensamientos negativos que creen que son propios. Planto las semillas del pensamiento negativo en la mente de las personas a través del púlpito, los periódicos, las películas, la radio y todos los demás métodos populares de apelación a la mente.

¿Concluyo por lo que dices que la deriva y la procrastinación son lo mismo. ¿Es eso cierto?

ASí, eso es correcto. Cualquier hábito que haga que uno procrastine, que posponga llegar a una decisión definitiva, conduce al hábito de ir a la deriva.

Dice el Diablo: “Hago que la gente me permita pensar por ellos porque son demasiado perezosos y demasiado indiferentes para pensar por sí mismos.”

+ + + + + + + + + +

Pereza + Indiferencia = Procrastinación = A la deriva.

Esto describe a un verdadero vagabundo como lo define Hill. Dado que he sido un verdadero procrastinador durante la mayor parte de mi vida, esto me toca demasiado cerca de casa. Me gusta usar la excusa de que trabajo mejor bajo presión, pero eso es todo: una excusa de por qué pospongo las cosas. ¿Puedes pensar en ejemplos de tu propia vida en los que la pereza y la indiferencia te desviaron del camino hacia el éxito? ¿Cuando una oportunidad se te escapó de las manos porque fuiste demasiado lento para aprovecharla a tiempo?

Q¿Es el hombre la única criatura que va a la deriva?

ASí. Todas las demás criaturas se mueven en respuesta a leyes definidas de la naturaleza. Sólo el hombre desafía las leyes de la naturaleza y se desvía cuando quiere.

Todo lo que está fuera de la mente de los hombres está controlado por mi oposición, por leyes tan definidas que la deriva es imposible. Controlo las mentes de los hombres únicamente debido a su hábito de ir a la deriva, que es solo otra forma de decir que controlo las mentes de los hombres solo porque descuidan o se niegan a controlar y usar sus propias mentes.

QEsto se está convirtiendo en algo bastante profundo para un simple ser humano. Volvamos a la discusión de algo menos abstracto. Por favor, dígame cómo este hábito de ir a la deriva afecta a las personas en los ámbitos cotidianos de la vida y dígame en términos que la persona promedio pueda entender.

A¡Preferiría mantener esta entrevista entre las estrellas!

QSin duda lo harías. Eso te salvaría de estar expuesto. Pero volvamos a la tierra. Díganme ahora qué nos está haciendo la deriva como nación aquí en los Estados Unidos.

AFrancamente, también puedo decirles que odio a los Estados Unidos como solo el diablo puede odiar.

QEso es interesante. ¿Cuál es la causa de este odio?

ALa causa nació el 4 de julio de 1776, cuando cincuenta y seis hombres firmaron un documento que destruyó mis posibilidades de controlar la nación. Usted conoce ese documento como la Declaración de Independencia. Si no hubiera sido por la influencia de ese maldito documento, ahora tendría un dictador gobernando el país y

detendría este derecho a la libertad de expresión y pensamiento independiente que amenaza mi gobierno en la tierra.

QDebo entender por lo que dices que las naciones controladas por dictadores autoproclamados pertenecen a tu campo?

ANo hay dictadores autoproclamados. Yo los nombro a todos. Además, los manipulo y los dirijo en su trabajo. Las naciones dirigidas por mis dictadores saben lo que quieren y lo toman por la fuerza. ¡Mira lo que he hecho a través de Mussolini en Italia! Mira lo que estoy haciendo a través de Hitler en Alemania. Mira lo que estoy haciendo a través de Stalin en Rusia. Mis dictadores gobiernan esas naciones para mí porque la gente ha sido subyugada por el hábito de ir a la deriva. Mis dictadores no van a la deriva. Por eso gobiernan para mí los millones de personas bajo su control.

QQué pasaría si Mussolini, Stalin y Hitler se convirtieran en traidores y te negaran a ti y a tu gobierno?

AEso no va a pasar porque los tengo demasiado bien sobornados. Estoy pagando a cada uno de ellos con el bocado de su propia vanidad, haciéndole creer que actúa por cuenta propia. Ese es otro truco mío.

QVolvamos a los Estados Unidos y aprendamos algo de lo que está haciendo para convertir a la gente en el hábito de la deriva.

AEn este momento estoy allanando el camino para una dictadura al sembrar las semillas del miedo y la incertidumbre en la mente de la gente.

QA través de quién estás llevando a cabo tu obra?

APrincipalmente a través del Presidente. Estoy destruyendo su influencia entre la gente al hacer que se desvíe de la cuestión de un acuerdo de trabajo entre los empleadores y sus empleados. Si puedo inducirlo a la deriva por otro año, estará tan completamente desacreditado que puedo entregar el país a un dictador. Si el Presidente sigue a la deriva, paralizaré la libertad personal en Estados Unidos como la destruí en España, Italia, Alemania e Inglaterra.

En 1938, cuando Hill estaba escribiendo este manuscrito, el presidente era Franklin D. Roosevelt. ¿Son aplicables hoy en día los comentarios del Diablo? ¿Crees que Hill podría escribir hoy las mismas palabras que hace setenta años?

QLo que dices me lleva a la conclusión de que la deriva es una debilidad que inevitablemente termina en fracaso, ya sea entre individuos o naciones. ¿Es ese tu reclamo?

ALa deriva es la causa más común de fracaso en todos los ámbitos de la vida. Puedo controlar a cualquiera a quien pueda inducir a formar el hábito de divagar sobre cualquier tema. La razón de esto es doble. En primer lugar, el vagabundo no es más que masilla en mis manos, para ser moldeado en cualquier patrón que elija, porque la deriva destruye el poder de la iniciativa individual. En segundo lugar, el vagabundo no puede obtener ayuda de mi oposición, porque la oposición no se siente atraída por algo tan suave e inútil.

Q¿Es por eso que unas pocas personas son ricas mientras que la mayoría de las personas son pobres?

AEsa es exactamente la razón. La pobreza, como la enfermedad física, es una enfermedad contagiosa. ¡Lo encuentras siempre entre los vagabundos, nunca entre aquellos que saben lo que quieren y están decididos a conseguirlo! Puede significar algo para ti cuando te llamo la atención sobre el hecho de que los que no vagan, a quienes no controlo, y aquellos que poseen la mayor parte de la riqueza del mundo, resultan ser las mismas personas.

QSiempre he entendido que el dinero era la raíz de todos los males, que los pobres y los mansos heredarían el cielo, mientras que los ricos pasarían a vuestras manos. ¿Qué tienes que decir de esa afirmación?

ALos hombres que saben cómo obtener las cosas materiales de la vida generalmente también saben cómo mantenerse fuera de las manos del diablo. La capacidad de adquirir cosas es contagiosa. Los vagabundos no adquieren nada excepto lo que nadie más quiere. Si más personas tuvieran objetivos definidos y deseos más fuertes de riquezas materiales y espirituales, tendría menos víctimas.

El versículo real de la Biblia habla del “amor al dinero”, no del dinero en sí mismo:
“Porque el amor al dinero es la raíz de toda clase de males.”

1 Timoteo 6:10I----- **i**

QAsumo, por lo que dices, que no reclamas compañerismo con los líderes

industriales. Evidentemente no son amigos tuyos.

A¿Amigos míos? Te diré qué clase de amigos míos son. Han ceñido todo el país con buenos caminos, poniendo así en estrecha comunión a la gente tanto de la ciudad como del campo. Han convertido los minerales en acero, con el que han construido los esqueletos de grandes rascacielos. Han aprovechado la energía eléctrica y la han convertido en mil usos, todos diseñados para dar tiempo al hombre para pensar. Han proporcionado a través del automóvil transporte personal al ciudadano más humilde, dando así a todos la libertad de viajar. Han proporcionado a cada hogar noticias instantáneas de lo que sucede en todas partes del mundo a través de la radio.

. . . ¡y ahora televisión, teléfono inteligente, satélite e Internet!

k

j

Han levantado bibliotecas en cada ciudad, pueblo y aldea y las han llenado de libros que dan a todos los que leen un bosquejo completo del conocimiento más útil que la humanidad ha reunido a partir de sus experiencias. Le han dado al ciudadano más humilde el derecho de expresar su propia opinión sobre cualquier tema, en cualquier momento y en cualquier lugar, sin temor a ser molestado, y se han ocupado de que cada ciudadano pueda ayudar a hacer sus propias leyes, recaudar sus propios impuestos y administrar su propio país a través de la votación. Estas son solo algunas de las cosas que los líderes industriales han hecho para dar a cada ciudadano el privilegio de convertirse en un no vagabundo. ¿Crees que estos hombres han ayudado a mi causa?

q¿Quiénes son algunos de los no vagabundos actuales sobre los que no tienes control?

ANo tengo control sobre ningún no vagabundo, presente o pasado. Controlo a los débiles, no a los que piensan por sí mismos.

qContinúe y describa un vagabundo típico. Da tu descripción punto por punto para que pueda reconocer a un vagabundo cuando lo vea.

ALo primero que notará sobre un vagabundo es su total falta de un propósito importante en la vida.

Brillará por su falta de confianza en sí mismo.
Nunca logrará nada que requiera pensamiento y esfuerzo.
Gasta todo lo que gana y más, si puede obtener crédito.
Estará enfermo o afligido por alguna causa real o imaginaria, y llamando al alto cielo si sufre el menor dolor físico.
Tendrá poca o ninguna imaginación.
Le faltará entusiasmo e iniciativa para comenzar cualquier cosa que no esté obligado a emprender, y expresará claramente su debilidad tomando la línea de menor resistencia siempre que pueda hacerlo.
Estará malhumorado y sin control sobre sus emociones.
Su personalidad será sin magnetismo y no atraerá a otras personas.
Tendrá opiniones sobre todo pero conocimiento exacto de nada.
Él puede ser experto en todos los oficios, pero bueno en ninguno.
Se negará a cooperar con quienes lo rodean, incluso con aquellos de quienes debe depender para obtener alimento y refugio.
Cometerá el mismo error una y otra vez, sin beneficiarse nunca del fracaso.
Será de mente estrecha e intolerante en todos los temas, listo para crucificar a aquellos que no estén de acuerdo con él.
Esperará todo de los demás, pero estará dispuesto a dar poco o nada a cambio.
Puede comenzar muchas cosas, pero no completará nada.
Hablará en voz alta en su condena de su gobierno, pero nunca les dirá definitivamente cómo se puede mejorar.
Nunca tomará decisiones sobre nada si puede evitarlo, y si se ve obligado a decidir, dará marcha atrás en la primera oportunidad.
Comerá demasiado y hará muy poco ejercicio.
Tomará un trago de licor si alguien más lo paga.
Apostará si puede hacerlo "en el puño".
Criticará a otros que están teniendo éxito en su llamado elegido.
En resumen, el vagabundo trabajará más para dejar de pensar que la mayoría de los demás para ganarse bien la vida.
Dirá una mentira antes que admitir su ignorancia sobre cualquier tema.
Si trabaja para los demás, los criticará a la espalda y los halagará en la cara.

QMe has dado una descripción gráfica del vagabundo. Por favor, describa ahora al no vagabundo para que pueda reconocerlo a la vista.

AEl primer signo de un no vagabundo es este: siempre está ocupado en hacer algo definido, a través de algún plan bien organizado que es definido. Tiene una meta principal en la vida por la que siempre está trabajando, y muchas metas menores, todas las cuales conducen hacia su esquema central.

El tono de su voz, la rapidez de su paso, el brillo de sus ojos, la rapidez de sus decisiones lo marcan claramente como una persona que sabe exactamente lo que quiere y está decidida a conseguirlo, sin importar el tiempo que tarde o no. qué precio debe pagar.

Si le haces preguntas, te da respuestas directas y nunca recurre a evasivas o subterfugios.

Extiende muchos favores a los demás, pero los acepta con moderación o no los acepta en absoluto.

Se le encontrará al frente ya sea que esté jugando un juego o peleando una guerra.

Si no sabe las respuestas, lo dirá con franqueza.

Tiene buena memoria; nunca ofrece una coartada para sus defectos.

Nunca culpa a los demás por sus errores, sin importar si merecen la culpa.

Solía ser conocido como un emprendedor, pero en los tiempos modernos se le llama un emprendedor. Lo encontrará manejando el negocio más grande de la ciudad, viviendo en la mejor calle, conduciendo el mejor automóvil y haciendo sentir su presencia dondequiera que esté.

Es una inspiración para todos los que entran en contacto con su mente.

La principal característica distintiva del no vagabundo es esta: tiene una mente propia y la usa para todos los propósitos.

El no vagabundo “tiene una mente propia y la usa para todos los propósitos”.

+ + + + + + + + + +

¿Puedes pensar en alguien que conozcas que se ajuste a esta descripción? ¿Es esa persona un no vagabundo?

Q¿El que no va a la deriva nace con alguna ventaja mental, física o espiritual que no está disponible para el vagabundo?

ANo. La principal diferencia entre el vagabundo y el no vagabundo es algo igualmente disponible para ambos. Es simplemente el derecho prerrogativo de cada uno de usar su propia mente y pensar por sí mismo.

Q¿Qué breve mensaje le enviarías al típico vagabundo si quisieras curarlo de este mal hábito?

A¡Le advertiría que se despertara y diera!

Q¿Dar lo?

AAlguna forma de servicio útil para tantas personas como sea posible.

QAsí que se supone que el no vagabundo debe dar, ¿verdad?

A¡Sí, si espera conseguirlo! ¡Y debe dar antes de recibir!

QAlgunas personas dudan de que existas.

ANo me preocuparía por eso si fuera tú. Aquellos que estén listos para dejar el hábito de ir a la deriva reconocerán la autenticidad de esta entrevista por la solidez de su consejo. Los otros no valen la pena para convertirlos.

QPor qué no intentas impedir que publique esta confesión que te estoy arrancando?
APorque esa sería la forma más segura de garantizar que lo publicarás. Tengo un mejor plan que tratar de suprimir la publicación de mi confesión. Te instaré a que sigas adelante con la publicación, luego te sentarás y verás cómo sufres cuando algunos de mis fieles vagabundos comiencen a calentarte las cosas. No tendré que negar tu historia. Mis seguidores harán eso por mí, mira si no lo hacen.

Sabiendo que, de hecho, este libro no se publicó hasta más de setenta años después de que Hill escribiera estas palabras, ¡estoy intrigado y ansioso por saber qué más revelará! Aún quedan muchos fuegos artificiales por delante. . .

yo-----i

LA CONFESIÓN CONTINUA

QSI ESTA CONFESIÓN TUYA SE DETUVO aquí mismo, tu declaración sería sólida, pero afortunadamente para millones de tus víctimas que obtendrán su liberación gracias a tu confesión, esta entrevista continuará hasta que me hayas proporcionado el arma con la que eventualmente serás retenido. de la dominación de las personas a través de sus miedos y supersticiones. Recuerde, Su Majestad, su confesión acaba de comenzar. Después de que le extraiga una descripción de los métodos por los cuales controla a la gente, le obligaré también a dar la fórmula por la cual su control puede romperse a voluntad.

Es cierto que no me quedaré aquí el tiempo suficiente para derrotarlos, pero la palabra publicada que dejo tras de mí será inmortal porque consistirá en la verdad. No temes la oposición de ningún individuo porque sabes que será breve, pero temes a la verdad. Temes a la verdad y nada más, porque lenta pero definitivamente está dando a los seres humanos la libertad de todo tipo de miedo. ¡Sin el arma del miedo estarías indefenso y completamente incapaz de controlar a cualquier ser humano! ¿Es eso cierto o falso?

“Es cierto que no permaneceré aquí el tiempo suficiente para derrotarte, pero la palabra publicada que dejo detrás de mí será inmortal porque consistirá en la verdad”.

De hecho, Napoleon Hill falleció en 1970, y este trabajo que se publica en 2011 se vuelve inmortal.

yo.....i

ANo tengo otra alternativa que admitir que lo que dices es cierto.

QAhora que nos entendemos, sigamos adelante con tu confesión. Pero antes de continuar, también puedo tomarme un tiempo para hacer un poco de alarde por mi cuenta, ahora que lo has tenido. Me limitaré a una pregunta, cuya respuesta me dará toda la satisfacción que deseo. ¿No es verdad que controláis sólo las mentes de aquellos que han permitido que se fije en ellos el hábito de la deriva?

ASi eso es verdad. Ya he admitido esta verdad en una docena o más de formas diferentes. ¿Por qué me atormentas repitiendo la pregunta?

QHay poder en la repetición. Lo obligo a repetir los aspectos más destacados de su confesión de tantas maneras diferentes como sea posible para que sus víctimas puedan verificar esta entrevista y determinar su solidez por sus propias experiencias

con usted. Ese es uno de mis pequeños trucos. ¿Apruebas mi método?

ANo podrías estar tendiendo una trampa para mí con el propósito de hacer más fanfarronería, ¿verdad?

QYo hago las preguntas y tú las respondes! Adelante ahora y confiesa por qué eres impotente para evitar que te obligue a hacer esta confesión. Quiero tu confesión para ayudar y consolar a tus víctimas, a quienes pretendo liberar de tu control en el momento en que lean tu confesión.

ASoy incapaz de influenciarte o controlarte porque has encontrado el acceso secreto a mi reino. Sabes que solo existo en la mente de las personas que tienen miedo. Sabes que solo controlo a los vagabundos que se niegan a usar sus propias mentes. Tú sabes que mi infierno está aquí en la tierra y no en el mundo que viene después de la muerte. Y sabes también que los vagabundos suministran todo el fuego que uso en mi infierno. Sabes que soy un principio o forma de energía que expresa el lado negativo de la materia y la energía, y que no soy una persona con lengua bífida y cola puntiaguda. Te has convertido en mi maestro porque has dominado todos tus miedos. Por último, sabes que puedes liberar a todas mis víctimas terrestres con las que contactes, y este conocimiento definitivo es el golpe con el que me infligirás el mayor daño.

No puedo controlarte porque has descubierto tu propia mente y te has hecho cargo de ella. Ahora, Sr. Encadenado, esa confesión debería alimentar su vanidad hasta el punto de estallar.

yo

yo

Dice el Diablo: “No puedo controlarte porque has descubierto tu propia mente y te has hecho cargo de ella. Este conocimiento definitivo es el golpe con el que me infligirás el mayor daño.

L-----j

QEse último dardo fue innecesario. El tipo de conocimiento que he usado para dominarte no se contamina con una vulgar complacencia en la vanidad. La verdad es la única cosa en el mundo que puede soportar el ridículo. Ahora continuemos con tu confesión. ¿Qué tiene de malo el principio de la adulación? Lo usas, ¿no?

A¿Lo uso? ¡Hombre vivo! La adulación es una de mis armas más útiles. Con este instrumento mortal mato a los grandes ya los pequeños.

QTu admisión me interesa. Adelante, dime cómo haces uso de la adulación.

ALo uso de tantas maneras que es difícil saber por dónde empezar. Te advierto, antes de responder en detalle, que publicar mis respuestas traerá una avalancha de burlas sobre tu cabeza por plantear la pregunta.

QTomaré la responsabilidad. Proceder.

ABueno, también puedo admitir aquí que te has topado con el secreto principal de cómo convierto a las personas en el hábito de la deriva.

QEsa es una admisión sorprendente. Continúe con su confesión y apéguese estrictamente a este tema de la adulación. No más comentarios al margen y no más bromas por el momento. Cuéntame todo sobre tu uso de la adulación para ganar control sobre las personas.

ALa adulación es un cebo de valor incomparable para todos los que desean controlar a los demás. Tiene poderosas cualidades de atracción porque opera a través de dos de las debilidades humanas más comunes: la vanidad y el egoísmo. Hay una cierta cantidad de vanidad y egoísmo en todos. En algunas personas estas cualidades son tan pronunciadas que literalmente sirven como una cuerda por la cual uno puede estar atado. La mejor de todas las cuerdas es la adulación.

La adulación es el cebo principal a través del cual los hombres seducen a las mujeres. A veces, de hecho, con frecuencia, las mujeres usan el mismo cebo para controlar a los hombres, especialmente a los hombres que no pueden ser dominados a través del atractivo sexual. Enseño su uso tanto a hombres como a mujeres. La adulación es el cebo principal con el que mis agentes se abren camino hacia la confianza de las personas de quienes obtienen la información necesaria para llevar a cabo la guerra.

Dondequiera que alguien se detenga para alimentar su vanidad con halagos, yo me muevo y empiezo a construir otro vagabundo. Los no vagabundos no se dejan halagar fácilmente. Inspiro a las personas a usar la adulación en todas las relaciones humanas donde su uso sea posible porque aquellos que son influenciados por ella se convierten en víctimas fáciles del hábito de la deriva.

Dice el Diablo: “La adulación es el cebo principal mediante el cual los hombres seducen a las mujeres”.

Q¿Puedes controlar a cualquiera que sea dócil a la adulación?

AMuy fácilmente. Como ya te he dicho, la adulación es de gran importancia para atraer a la gente al hábito de ir a la deriva.

Q¿A qué edad las personas son más susceptibles a la adulación?

ALa edad no tiene nada que ver con la susceptibilidad de uno a la adulación. Las personas responden a ella, de una forma u otra, desde que toman conciencia de su propia existencia hasta que mueren.

Q¿A través de qué motivo se puede halagar más fácilmente a las mujeres?

ASu vanidad. Dile a una mujer que es bonita o que se viste bien.

Q¿Qué motivo es más efectivo para arponear a los hombres?

A¡Egoísmo, con E mayúscula! ¡Dígale a un hombre que tiene un cuerpo hercúleo fuerte o que es un gran magnate de los negocios, y ronroneará como un gato y sonreirá como una zarigüeya! Después de eso ya sabes lo que pasa.

Q¿Todos los hombres son así?

AOh, no. Dos de cada cien tienen su egoísmo tan bajo control que ni un adulator experto podría meterse bajo su piel con un cuchillo de carnicero de doble filo.

Q¿Cómo aplica una mujer astuta su arte de adular para atraer a los hombres?

ADios mío, hombre, ¿tengo que hacer un dibujo de su método para ti? ¿No tienes imaginación?

QOh, sí, tengo suficiente imaginación, Su Majestad, pero estoy pensando en los pobres tontos del mundo que necesitan entender la técnica exacta con la que se les puede adular el hábito de ir a la deriva. Continúe y cuéntenos cómo una mujer puede atacar a hombres ricos y presumiblemente inteligentes.

AEste es un truco diabólico para jugar con las mujeres, pero como exiges la información, no puedo retenerla. Las mujeres influyen en los hombres a través de una técnica que consiste, primero, en la capacidad de inyectar tonos suaves y arrulladores de bebé en sus voces y, segundo, cerrando los ojos en una posición medio cerrada que registra hipnotismo en relación con la adulación de los hombres.

Estoy seguro de que hay algunas mujeres inquietas por esto; de hecho, lo estaba al principio. Pon los ojos en blanco y sigue adelante... hay verdad aquí!

yo-----j

Q ¿Eso es todo lo que hay en el negocio de la adulación?

A No, esa es sólo la técnica. Luego viene el motivo que una mujer usa como señuelo. El tipo de mujer que quizás tengas en mente nunca vende a un hombre ni nada que pueda darle. ¡En cambio, ella le vende su propio egoísmo!

Q Es eso todo lo que usan las mujeres cuando desean halagar a los hombres?

A Eso es lo más efectivo que usan. ¡Funciona cuando falla el atractivo sexual!

Q Entonces, ¿debo creer que los hombres grandes, fuertes e inteligentes pueden ser manipulados y manipulados a través de la adulación, como si fueran masilla? ¿Es eso posible?

A ¿Es posible? Está sucediendo cada minuto del día. Además, a menos que no sean vagabundos, cuanto más grandes sean, más fuerte caerán cuando el adulator experto se acerque a ellos.

Q Háblame de algunos de tus otros trucos con los que haces que la gente se desvíe de la vida.

A ¡Uno de mis dispositivos más efectivos es el fracaso! La mayoría de las personas comienzan a desviarse tan pronto como encuentran oposición, y ni uno de cada diez mil seguirá intentándolo después de fallar dos o tres veces.

Q Así que es asunto tuyo inducir a la gente a fracasar siempre que puedas. ¿Es eso correcto?

A Tienes razón. El fracaso quebranta la moral, destruye la confianza en uno mismo, somete el entusiasmo, embota la imaginación y aleja la definición de propósito.

Sin estas cualidades nadie puede tener éxito permanente en cualquier empresa. El mundo ha producido miles de inventores con una habilidad superior a la del difunto Thomas A. Edison. Pero nunca se ha oído hablar de estos hombres, mientras que el nombre de Edison seguirá marchando porque Edison convirtió el fracaso en un trampolín hacia el logro mientras que los demás lo usaron como coartada para no producir resultados.

Q Es la capacidad de superar el fracaso sin desanimarse uno de los principales activos

de Henry Ford?

ASí, y esta misma cualidad es el activo principal de todo hombre que logra un éxito sobresaliente en cualquier profesión.

La "capacidad de superar el fracaso sin desanimarse"
es "el activo principal de todo hombre que logra un éxito sobresaliente en cualquier profesión".

+ + + + + + + - + +

En el libro Three Feet from Gold, mi coautor y yo entrevistamos a más de treinta y cinco de los principales líderes de la actualidad, no sobre sus éxitos sino sobre sus momentos más difíciles y cómo perseveraron para lograr un gran éxito. Por ejemplo, Julie Krone, la primera mujer en ingresar al Salón de la Fama de los Pura Sangre, con 3704 victorias bajo sus riendas, describió sus luchas al comienzo de su carrera como jockey. Muchos de los dueños de caballos simplemente no contratarían a una mujer jockey. Ella dijo que su lema de perseverancia era: "¡Sigue apareciendo!" Ella dijo: "Descubrí que si me presentaba todos los días y hacía lo mejor que podía, eventualmente me pondrían en un caballo solo para deshacerse de mí". El resto es historia. Julie fue nombrada como una de las atletas más duras de todos los tiempos por USA Today.

L ----- j

QEsa declaración cubre mucho territorio, Su Majestad. ¿No desea modificarlo o atenuarlo un poco en aras de la precisión?

ANo es necesaria ninguna modificación porque la reivindicación no es demasiado amplia. Busque con precisión en las vidas de hombres y mujeres que logran un éxito duradero y encontrará, sin excepción, que su éxito ha sido exactamente proporcional a la medida en que superaron el fracaso.

La vida de todo triunfador proclama en voz alta lo que todo verdadero filósofo sabe: "Todo fracaso trae consigo la semilla de un éxito equivalente".

Pero la semilla no germinará ni crecerá bajo la influencia de un vagabundo. Cobra vida solo cuando está en manos de alguien que reconoce que la mayoría de los fracasos son solo derrotas temporales, y que nunca, bajo ninguna circunstancia, acepta la derrota como una excusa para ir a la deriva.

QSi te entiendo bien, afirmas que hay virtud en el fracaso. Eso no parece razonable. ¿Por qué tratas de inducir a la gente a fracasar si hay virtud en el fracaso?

ANo hay inconsistencia en mis afirmaciones. La apariencia de inconsistencia se debe a tu falta de comprensión. El fracaso es una virtud solo cuando no lleva a uno a dejar

de intentarlo y comenzar a desviarse. Induzco a tantas personas como puedo a fallar tan a menudo como sea posible por la razón de que ninguno de cada diez mil seguirá intentándolo después de fallar dos o tres veces. No me preocupan los pocos que convierten los fracasos en peldaños porque pertenecen a mi oposición de todos modos. Son los que no vagan y, por lo tanto, están fuera de mi alcance.

☞ Tu explicación aclara el asunto. Ahora adelante, cuéntame algunos de tus otros trucos con los que atraes a la gente para que se desvíe.

“Edison convirtió el fracaso en un trampolín hacia el logro, mientras que los demás lo usaron como una coartada para no producir resultados”.

+ + + * + + + + +

¿Cómo estás lidiando con el fracaso en tu vida?

AUno de mis trucos más efectivos es conocido como propaganda. Este es el instrumento de mayor valor para mí al hacer que las personas se asesinen entre sí bajo el disfraz de la guerra.

La astucia de este truco consiste principalmente en la sutileza con la que lo uso.

Mezclo la propaganda con las noticias del mundo. Lo tengo enseñado en colegios públicos y privados. Veo que encuentra su camino hacia el púlpito. Coloreo imágenes en movimiento con él. Veo que entra en cada casa donde hay una radio. Lo inyecto en vallas publicitarias, periódicos y anuncios de radio. Lo difundo en todos los lugares de negocios donde trabaja la gente. Lo uso para llenar los tribunales de divorcio y lo hago servir para destruir negocios e industrias.

Es mi principal instrumento para iniciar corridas bancarias. Mis propagandistas cubren el mundo tan a fondo que puedo iniciar epidemias de enfermedades, soltar a los perros de guerra o hacer que los negocios entren en pánico a voluntad.

☞ Si puede hacer todo lo que afirma con propaganda, no es de extrañar que tengamos guerras y depresiones comerciales. Déme una descripción simple de lo que quiere decir con el término "propaganda". ¿Qué es y cómo funciona? En particular, deseo saber cómo haces que la gente se desvíe mediante el uso de este dispositivo diabólico.

ALa propaganda es cualquier dispositivo, plan o método por el cual las personas pueden ser influenciadas sin saber que están siendo influenciadas o la fuente de la influencia.

La propaganda se utiliza en los negocios con el fin de desalentar la competencia. Los empleadores lo utilizan para obtener ventajas sobre sus empleados. Los empleados toman represalias usándolo para obtener ventaja sobre sus empleadores. De hecho, se usa tan universalmente y a través de una técnica aerodinámica tan suave y hermosa que parece inofensivo incluso cuando se detecta.

qSupongo que algunos de sus muchachos ahora se dedican a preparar las mentes del pueblo estadounidense para caer en alguna forma de dictadura. Dime cómo funcionan.

A¡Sí! Millones de mis muchachos están preparando a los estadounidenses para convertirse en hitlerizados. Mis mejores muchachos están trabajando a través de la política y la organización laboral. Pretendemos tomar el país con papeletas en lugar de balas. Los estadounidenses son tan sensibles que nunca soportarían el impacto de ver cambiar su forma de gobierno con la ayuda de ametralladoras y carros cisterna. Así que nuestros muchachos de propaganda les están sirviendo una dieta que tragarán, provocando conflictos entre empleadores y empleados y poniendo al gobierno en contra de los negocios y la industria. ¡Cuando la propaganda haya hecho su trabajo a fondo, uno de mis muchachos se convertirá en dictador y los Nueve Viejos de su Corte Suprema con sus tontas nociones de la Constitución se irán! A todos se les dará un trabajo o se les alimentará del tesoro del gobierno. Cuando los vientres de los hombres están llenos, van a la deriva libremente con quien hace el relleno. Los hombres hambrientos salen del control.

En 1938, una de las herramientas del Diablo para "Hitlerizar" a Estados Unidos fue "poner al gobierno en contra de los negocios y la industria" y alimentar a la población con las arcas del gobierno. ¿Sigue siendo así hoy en día? ¿El diablo está teniendo éxito? Si Napoleón Hill entrevistara al Diablo hoy, el Diablo bien podría regodearse con los llamados programas de "derechos" que existen o se proponen y alardear de la creciente participación del gobierno en negocios independientes, como las industrias automotriz y financiera.

L ----- j

qA menudo me he preguntado quién inventó el ingenioso truco que llamáis propaganda. Por lo que me dices de su origen y naturaleza entiendo por qué es tan mortal. Solo alguien tan inteligente como Su Majestad podría haber inventado tal dispositivo con el que adormecer la razón, destronar la voluntad y atraer a los

hombres a la deriva.

¿Por qué no usa su poderosa propaganda para controlar a sus víctimas en lugar de someterlas a través del miedo y aniquilarlas a través de la guerra?

A¿Qué es el miedo al Diablo sino propaganda? ¡No has observado mi técnica con mucho cuidado o habrías visto que soy el propagandista más grande del mundo! Nunca alcanzo un fin por medios directos y abiertos que puedo lograr a través de subterfugios y sutilezas. ¿Qué suponen que estoy usando, cuando planto ideas negativas en las mentes de los hombres y logro controlarlas a través de lo que creen que es propio? ideas? ¿Cómo llamarías a eso excepto la más inteligente de todas las formas de propaganda?

q¿Seguramente no me vas a decir que destruyes a la gente con su propia ayuda sin que ellos se den cuenta de lo que estás haciendo?

AEso es exactamente lo que deseo que entiendas. Además, te mostraré exactamente cómo se realiza el truco.

qAhora estamos llegando a alguna parte. ¿Exactamente cómo conviertes a los seres humanos en propagandistas y los atraes al autoencarcelamiento? Dame la historia con todos sus detalles espeluznantes. Esta es la parte más importante de tu confesión y estoy consumido por el afán de apoderarme de tu secreto. Difícilmente puedo culparte por demorarte en responder mi pregunta porque sabes muy bien que tu respuesta arrebatará millones de víctimas inocentes de tu control. También sabe que su respuesta protegerá a otros innumerables millones de personas que aún no han nacido de ser víctimas de usted. No es de extrañar que estés dudando en responder.

ASus deducciones son correctas. Esta parte de mi confesión me hará más daño que todo el resto.

qExpresando mejor su dolor de cabeza, esta parte de su confesión salvará a más millones de personas de su control que todo el resto.

A¡Todo lo que puedo decir es que me tienes en una situación infernal!

qAhora sabrás cómo se sienten los millones de tus víctimas. Vamos a tenerlo.

AHago mi primera entrada en la mente de un individuo sobornándolo.

q¿Qué usas como soborno?

AUso muchas cosas, todas ellas cosas agradables que el individuo codicia. Uso el mismo tipo de sobornos que usan las personas cuando se sobornan unos a otros. Es

decir, uso para sobornos las cosas que la gente más quiere. Mis mejores sobornos son estos:

- Amar
- La sed de expresión sexual
- Codicia por el dinero
- El deseo obsesivo de ganar algo a cambio de nada: el juego
- Vanidad en las mujeres, egoísmo en los hombres

En el entorno actual, claramente tanto las mujeres como los hombres pueden ser víctimas tanto de la vanidad como del egoísmo.

- Deseo de ser el amo de los demás.
- Deseo de intoxicantes y narcóticos.
- Deseo de autoexpresión a través de palabras y hechos.
- Deseo de imitar a los demás.
- Deseo de perpetuación de la vida después de la muerte.
- Deseo de ser un héroe o heroína
- Deseo de comida física.

Q Esa es una lista imponente de sobornos, Su Majestad. ¿Usas otros?

A Sí, muchos de ellos, pero estos son mis favoritos. A través de alguna combinación de ellos puedo entrar en la mente de cualquier ser humano a voluntad a cualquier edad desde el nacimiento hasta la muerte.

Q Quieres decir que estos sobornos son las llaves con las que silenciosamente puedes abrir la puerta a cualquier mente que elijas?

A Eso es exactamente lo que quiero decir y yo también puedo hacerlo.

Q ¿Qué sucede cuando entras en la mente de una persona que aún no tiene el hábito de ir a la deriva, pero pertenece a la clase del 98 por ciento como un vagabundo potencial?

A Me pongo a trabajar de inmediato para ocupar la mayor parte de la mente de esa

persona que pueda dominar. Si la mayor debilidad del individuo es el deseo de dinero, empiezo a colgar monedas delante de él, en sentido figurado. Intensifico su deseo y lo induzco a ir tras el dinero. Luego, cuando se acerca, se lo arrebato.

Este es un viejo truco mío. Después de repetir el truco unas cuantas veces, el pobre hombre se da por vencido y se va. Entonces tomo un poco más de espacio en su mente y lo lleno con el miedo a la pobreza. Ese es uno de mis mejores rellenos mentales.

Q Sí, admito que tu método es muy ingenioso, pero ¿qué pasa si la víctima te engaña y consigue mucho dinero? Entonces no llenas su mente con miedo a la pobreza, ¿verdad?

A No, no lo hago. Tomo el control del espacio llenándolo con algo que también sirve para mi propósito. Si mi víctima convierte su deseo de dinero en grandes sumas, empiezo a sobrealimentarlo con las cosas que puede comprar con él. Por ejemplo, hago que se llene de comidas ricas. Esto ralentiza su capacidad de pensamiento, pone en peligro su corazón y lo inicia en el camino de la deriva.

Luego lo molesto con envenenamiento intestinal a través del exceso de comida que come. Eso también ralentiza su pensamiento y le da una disposición desagradable.

Q ¿Qué pasa si la víctima no es un glotón? ¿Qué otras locuras puedes inducirle a que recoja que lo lleven a la deriva?

A Si la víctima es un hombre, generalmente puedo atraparlo a través de su apetito sexual. La indulgencia excesiva en el sexo hace que más hombres se desvíen hacia el fracaso que todas las demás causas combinadas.

Q Así que la comida y el sexo son dos de tus cebos seguros! ¿Es eso correcto?

A Sí. Con estos dos señuelos puedo apoderarme de la mayoría de mis víctimas, y luego está el deseo de dinero.

Q Estoy empezando a pensar que la riqueza es más peligrosa que la pobreza, si hay que creer en su historia.

A Todo eso depende de quién tiene la riqueza y cómo se adquirió.

Q ¿Qué tiene que ver la manera en que se adquiere el dinero con que sea una bendición o una maldición?

A Todo. Si no me cree, eche un vistazo a aquellos que adquieren una gran cantidad de

dinero rápidamente, sin tiempo para obtener sabiduría junto con él, y observe cómo lo usan.

¿Por qué crees que los hijos de los ricos rara vez igualan los logros de sus padres? Te diré por qué. Es porque han sido privados de la autodisciplina que proviene de ser forzados a trabajar.

Mire los registros de estrellas cinematográficas o atletas que de repente se encuentran en posesión de mucho dinero y adoración de héroes y elogios del público. Obsérvese lo rápido que me muevo y me apodero de ellos en muchos casos, principalmente a través del sexo, el juego, la comida y el licor. Con estos atrapo y controlo a las personas más grandes y mejores tan pronto como tienen en sus manos mucho dinero.

Piense en los innumerables atletas que se han convertido en megacelebridades solo para estrellarse y quemarse con su dinero rápido y su fama. . . ¡y luego piense en los millones de jóvenes que los admiraban! Piense en los ganadores de la lotería que acaban perdiendo todo su dinero unos pocos años después de ganar la lotería. . . puede ser por la deriva. . . una consecuencia de los juegos de azar? ¿Podrían estos ciclos ser orquestados por el diablo?

YO-----

Q¿Qué pasa con aquellos que adquieren dinero lentamente, prestando algún tipo de servicio útil? ¿También son fáciles de atrapar?

AOh, los consigo bien, pero generalmente tengo que cambiar mi cebo. Unos quieren una cosa y otros quieren otra.

Cuando mi propósito se cumple mejor, me ocupo de que obtengan lo que más quieren, pero me las arreglo para envolver en el paquete algo que no quieren. Lo que les doy es lo definitivo que los hace vagabundos. ¿Ves cómo trabajo?

QY es un trabajo muy inteligente. Atraes a la gente a través de sus deseos naturales, pero deslizas tu veneno mortal en el objeto de esos deseos donde sea que puedas.

AAhora te estás dando cuenta. Verás, juego ambos extremos contra el medio, por así decirlo.

QDe todo lo que dices, infiero que no puedes inducir a un no vagabundo a que te ayude a controlar su mente atrayéndolo con tus sobornos. ¿Es eso correcto?

AEso es exactamente correcto. Puedo—y lo hago—interesar a los no vagabundos en mis sobornos, porque uso con el propósito de sobornar las cosas que todas las personas desean naturalmente, pero el no vagabundo se parece a un pez que roba el cebo de tu anzuelo pero se niega a tomar el anzuelo. gancho.

El que no vagabundea toma de la vida lo que quiere, pero lo toma en sus propios términos. El vagabundo toma todo lo que puede conseguir, pero toma lo que obtiene en mis términos.

Expresado de otra manera, el no vagabundo pide dinero prestado a un banquero legítimo, si lo quiere, y paga una tasa de interés legítima. El vagabundo va a la casa de empeño, empeña su reloj y paga una tasa de interés suicida por su préstamo.

QEntonces saco de tus afirmaciones la conclusión de que tu mano está involucrada de alguna manera en todos los problemas y miserias de la gente, aunque tu presencia no sea visible?

AMis trabajadores reacios son a menudo mis mejores trabajadores. Verá, mis trabajadores involuntarios son aquellos a quienes no puedo controlar con alguna combinación de sobornos, personas a las que tengo que dominar por miedo o por alguna forma de desgracia. No quieren servirme, pero no pueden evitarlo porque están eternamente ligados a mí por el hábito de la deriva.

QAhora empiezo a comprender mejor su técnica. Sobornas a tus víctimas a través de sus deseos naturales y las desvías mientras las induces a convertirse en vagabundos si responden a tu señuelo. Si se niegan a responder, planta la semilla del miedo en sus mentes o los atrapa con algún tipo de desgracia, y los ata mientras están deprimidos. ¿Ese es tu método?

AEsa es exactamente mi forma de trabajar. Inteligente, ¿no crees?

QA quién prefieres que sirva como propagandista, a los jóvenes o a los viejos? A ¡Los jóvenes, por supuesto! Pueden ser influenciados por la mayoría de los sobornos más fácilmente que las personas de juicio maduro. Además, tienen más tiempo para permanecer a mi servicio.

QSu Majestad me ha dado una clara descripción de la deriva. Dime que

debe hacerse para asegurarse contra el hábito de ir a la deriva. Quiero una fórmula completa que cualquiera pueda usar.

ALa protección contra la deriva está al alcance de la mano de cualquier ser humano

que tenga un cuerpo normal y una mente sana. La legítima defensa se puede aplicar a través de estos sencillos métodos:

1. Haga su propio pensamiento en todas las ocasiones. El hecho de que a los seres humanos se les dé control total sobre nada, excepto el poder de pensar sus propios pensamientos, está cargado de significado.
2. Decide definitivamente lo que quieres de la vida; luego cree un plan para lograrlo y esté dispuesto a sacrificar todo lo demás, si es necesario, en lugar de aceptar la derrota permanente.
3. Analizar la derrota temporal, cualquiera que sea su naturaleza o causa, y extraer de ella la semilla de una ventaja equivalente.
4. Esté dispuesto a prestar un servicio útil equivalente al valor de todas las cosas materiales que demanda de la vida, y preste el servicio primero.
5. Reconoce que tu cerebro es un conjunto receptor que puede sintonizarse para recibir comunicaciones del almacén universal de Inteligencia Infinita, para ayudarte a transmutar tus deseos en su equivalente físico.
6. Reconoce que tu mayor activo es el tiempo, lo único excepto el poder del pensamiento que posees por completo, y lo único que puede moldearse en cualquier cosa material que desees. Haz un presupuesto de tu tiempo para que no se desperdicie nada.
7. Reconoce la verdad de que el miedo generalmente es un relleno con el que el Diablo ocupa la parte no utilizada de tu mente. Es sólo un estado de ánimo que puedes controlar llenando el espacio que ocupa con fe en tu capacidad para hacer que la vida te proporcione todo lo que le exiges.
8. Cuando ores, ¡no mendigues! Exija lo que quiere e insista en obtener exactamente eso, sin sustitutos.
9. Reconoce que la vida es un capataz cruel y que o la dominas tú o te domina a ti. No hay punto medio o punto de compromiso. Nunca aceptes de la vida nada que no quieras. Si se te impone temporalmente lo que no desees, puedes rehusar, en tu propia mente, aceptarlo y dará paso a lo que desees.
10. Por último, recuerda que tus pensamientos dominantes atraen, por una determinada ley de la naturaleza, por el camino más corto y conveniente, a su contraparte física. Ten cuidado en lo que se concentran tus pensamientos.

QEsa lista parece imponente. Dame una fórmula simple, combinando todos los diez puntos. Si tuvieras que combinar los diez en uno, ¿cuál sería?

ASé definido en todo lo que hagas y nunca dejes pensamientos sin terminar en la mente. Forma el hábito de llegar a decisiones definitivas sobre todos los temas.

Q¿Se puede romper el hábito de ir a la deriva o se vuelve permanente una vez que se ha formado?

AEl hábito se puede romper si la víctima tiene suficiente fuerza de voluntad, siempre que se haga a tiempo. Hay un punto más allá del cual el hábito nunca puede romperse. Más allá de ese punto, la víctima es mía. Se parece a una mosca atrapada en una telaraña. Puede luchar, pero no puede salir. Cada movimiento que hace lo enreda con más seguridad. La red en la que enredo a mis víctimas de forma permanente es una

ley de la naturaleza que los hombres de ciencia aún no han aislado ni entendido.

RITMO HIPNÓTICO

Q ¿QUÉ ES ESTA LEY MISTERIOSA a través de la cual tomas el control permanente de los cuerpos de las personas incluso antes de tomar el control de sus almas? El mundo entero querrá saber más sobre esta ley y cómo funciona.

A Será difícil describir la ley para que la entiendas, pero puedes llamarla “ritmo hipnótico”. Es la misma ley a través de la cual las personas pueden ser hipnotizadas.

Q Así que tienes el poder de usar las leyes de la naturaleza como una red en la que atas a tus víctimas en un control eterno. ¿Es ese tu reclamo?

A Ese no es solo mi reclamo. ¡Es la verdad! Me apodero de sus mentes y cuerpos incluso antes de que mueran siempre que puedo atraerlos o asustarlos con un ritmo hipnótico.

Q ¿Qué es el ritmo hipnótico? ¿Cómo lo usas para obtener un dominio permanente sobre los seres humanos?

A Tendré que retroceder en el tiempo y el espacio y darte una breve descripción elemental de cómo la naturaleza usa el ritmo hipnótico. De lo contrario, no podrá comprender mi descripción de cómo uso esta ley universal para controlar a los seres humanos.

Q Adelante, pero limite su historia a ilustraciones simples que entren dentro del alcance de mi propia experiencia y conocimiento de las leyes naturales.

A Muy bien, haré lo mejor que pueda. Tú, por supuesto, sabes que la naturaleza mantiene un perfecto equilibrio entre todos los elementos y toda la energía del universo. Puedes ver que las estrellas y los planetas se mueven con perfecta precisión, cada uno manteniendo su propio lugar en el tiempo y el espacio. Puedes ver que las estaciones del año van y vienen con perfecta regularidad. Puedes ver que un roble crece de una bellota y un pino crece de la semilla de su antepasado. Una bellota nunca produce un pino y una semilla de pino nunca produce un roble.

Estas son cosas simples que cualquiera puede entender; lo que no se puede ver es la ley universal a través de la cual la naturaleza mantiene un equilibrio perfecto a lo largo de la mirada de universos.

Usted, en la tierra, captó un vistazo fragmentario de esta gran ley universal cuando Newton descubrió que mantiene su tierra en su posición y hace que todos los objetos materiales sean atraídos hacia el centro de la tierra. Llamó a la ley gravitación.

Pero no fue lo suficientemente lejos en su estudio de la ley. Si lo hubiera hecho, habría descubierto que la misma ley que mantiene su tierra en posición y ayuda a la

naturaleza a mantener un equilibrio perfecto sobre las cuatro dimensiones, en las que están contenidas toda la materia y la energía, es la red en la que enredo y controlo el mentes de los seres humanos.

qCuéntame más sobre esta asombrosa ley del ritmo hipnótico.

AComo ya he dicho, existe una forma universal de energía con la que la naturaleza mantiene un perfecto equilibrio entre toda la materia y la energía. Ella hace un uso especializado de este material de construcción universal dividiéndolo en diferentes longitudes de onda. El proceso de ruptura se lleva a cabo a través del hábito.

Comprenderás mejor lo que estoy tratando de transmitir si lo comparo con el método por el cual uno aprende a tocar música. Al principio las notas se memorizan en la mente. Luego se relacionan entre sí a través de la melodía y el ritmo. Mediante la repetición, la melodía y el ritmo se fijan en la mente. Observe cuán implacablemente el músico debe repetir una melodía antes de dominarla. A través de la repetición, las notas musicales se mezclan y luego tienes música.

Cualquier impulso de pensamiento que la mente repite una y otra vez a través del hábito forma un ritmo organizado. Los hábitos indeseables se pueden romper. Deben romperse antes de que adquieran las proporciones del ritmo. ¿Me estás siguiendo?

qSí.

ABueno, para continuar, ¡el ritmo es la última etapa del hábito! Cualquier pensamiento o movimiento físico que se repite una y otra vez por el principio del hábito alcanza finalmente la proporción del ritmo.

Entonces el hábito no se puede romper porque la naturaleza se apodera de él y lo hace permanente. Es algo así como un remolino en el agua. Un objeto puede seguir flotando indefinidamente a menos que quede atrapado en un remolino. Luego se le lleva dando vueltas y vueltas pero no puede escapar. La energía con la que la gente piensa puede compararse con el agua de un río.

qAsí que esta es la forma en que tomas el control de las mentes de las personas, ¿verdad?

ASí. Todo lo que tengo que hacer para obtener el control de cualquier mente es inducir a su dueño a la deriva.

qDebo entender que el hábito de ir a la deriva es el mayor peligro a través del cual las personas pierden su prerrogativa o privilegio de pensar sus propios pensamientos

y moldear sus propios destinos terrenales?

AEso y mucho más. La deriva es también el hábito a través del cual me apodero de sus almas después de que abandonan sus cuerpos físicos.

QEntonces, la única forma en que un ser humano puede salvarse de la aniquilación eterna es manteniendo el control sobre su propia mente mientras está en esta tierra. ¿Es eso cierto?

A¡Has dicho la verdad perfectamente! Aquellos que controlan y usan sus propias mentes escapan de mi red. Obtengo todos los demás tan naturalmente como el sol se pone en el oeste.

Dice el Diablo: “Aquellos que controlan y usan sus propias mentes escapan de mi red”.

Q¿Es eso todo lo que hay que hacer para salvarse de la aniquilación eterna? ¿Lo que usted llama su oposición no tiene nada que ver con salvar a la gente?

APuedo ver que piensas muy profundamente. Mi oposición, el poder que vosotros terrenales llamáis Dios, tiene todo que ver con la salvación de los hombres del aniquilamiento eterno, y por eso es mi oposición la que proporciona a todo ser humano el privilegio de usar su propia mente.

Si usas ese poder manteniendo el control sobre tu propia mente, te conviertes en parte de ella cuando abandonas tu cuerpo físico. Si te olvidas de usarlo, entonces tengo el privilegio de aprovechar el descuido a través de la ley del ritmo hipnótico.

Q¿Qué parte de una persona tomas cuando obtienes el control de ella?

ATodo lo que queda después de que deja de controlar y usar su propia mente.

QEn otras palabras, cuando obtienes el control de una persona, ¿tomas todo lo que hay de su individualidad hasta el momento en que deja de usar su propia mente? ¿Es eso correcto?

AAsí es como opero.

Q¿Qué haces con las personas a las que controlas antes de morir? ¿De qué te sirven mientras viven?

ALos uso, o lo que queda después de que me hago cargo, como propagandistas que me ayuden a preparar las mentes de los demás para la deriva.

Q¿No solo engañas a las personas para que destruyan su poder de controlar sus propias mentes, sino que las usas para ayudarte a atrapar a otros?

ASí, no dejé que ninguna oportunidad se me escapara.

QVolvamos al tema del ritmo hipnótico. Cuéntame más de cómo funciona esta ley. Muéstrame cómo usas a las personas para ayudarte a obtener control sobre los demás. Quiero saber algo de la forma más efectiva de usar el ritmo hipnótico.

A¡Ay, eso es fácil! Lo que más me gusta es llenar de miedo la mente de la gente. Una vez que lleno la mente de uno con el miedo, tengo pocos problemas para hacer que se desvíe hasta que lo haya enredado en la red de ritmo hipnótico.

Q¿Qué miedo humano sirve mejor a tu propósito?

AEl miedo a la muerte.

Q¿Por qué el miedo a la muerte es tu arma favorita?

APorque nadie sabe, y por la propia naturaleza de las leyes del universo, nadie puede probar definitivamente lo que sucede después de la muerte. Esta incertidumbre atemoriza a la gente.

Las personas que entregan sus mentes al miedo, a cualquier tipo de miedo, descuidan el uso de sus mentes y comienzan a desviarse. Eventualmente se dejan llevar por el torbellino del ritmo hipnótico del que quizás nunca escapen.

QEntonces, ¿no te importa lo que los líderes religiosos piensen o digan de ti cuando hablan de la muerte?

A¡No mientras digan algo! Si las iglesias dejaran de hablar de mí, mi causa recibiría un duro revés. Cada ataque hecho contra mí fija el miedo de mí en las mentes de todos los que están influenciados por él. Verá, ¡la oposición es lo que evita que algunas personas se desvíen! Siempre que no se rindan a ella.

QYa que afirmas que las iglesias ayudan en lugar de obstaculizar tu causa, dime, ¿qué te preocuparía?

AMi única preocupación es que algún día aparezca en la tierra un verdadero pensador.

Q¿Qué pasaría si apareciera un pensador?

A¿Me preguntas qué pasaría? Te diré lo que sucedería. La gente aprendería la mayor de todas las verdades: que el tiempo que dedican a temer algo, si se invierte, les daría todo lo que quieren en el mundo material y los salvaría de mí después de la muerte. ¿No vale la pena pensar en eso?

Dice el Diablo: “El tiempo que ellos [las personas] pasan temiendo algo, si se invirtiera, les daría todos *quieren en el mundo material y salvarlos de mí después de la muerte*”.

yo.....|

Q¿Qué impide que un pensador así aparezca en el mundo?

A¿Miedo a la crítica! Te puede interesar saber que el miedo a la crítica es la única arma efectiva que tengo para azotarte. Si no tuvieras miedo de publicar esta confesión después de que me la arrancaste, perdería mi reino terrenal.

QY si te sorprendiera y lo publicara, ¿cuánto tiempo pasaría hasta que perdieras tu reino?

AEl tiempo suficiente para que una generación de niños adquiriera comprensión. No puedes quitarme a los adultos. Los tengo demasiado bien cosidos. Pero si publicaras esta confesión, sería suficiente para evitar que me hiciera con el control de los que aún no han nacido y de los que aún no han llegado a la edad de la razón. No te atreverías a publicar lo que te he dicho sobre los líderes religiosos. ¡Te crucificarían!

QPensé que la práctica salvaje de la crucifixión pasó de moda hace dos mil años.

ANo me refiero a la crucifixión en una cruz. Me refiero a la crucifixión social y financiera. Sus ingresos serían cortados. Te convertirías en un paria social. Los líderes religiosos y sus seguidores por igual te tratarían con desdén.

QY si decidiera unirme a los pocos elegidos que fingen usar sus propias mentes en lugar de temer a las masas que no lo hacen, las masas de las que reclamas el 98 por ciento?

ASi tienes el coraje suficiente para hacer esto, arruinarás mi estilo.

Un escalofrío me recorrió la espalda cuando leí esto por primera vez. . . ya que las circunstancias de hecho impidieron que este manuscrito, escrito en 1938, fuera publicado hasta ahora, mucho después de la muerte de Hill en 1970. ¿Fue la publicación retrasada de la obra realmente causada por el “miedo a las críticas” de su esposa y la preocupación por la reacción de los líderes religiosos? y defensores de las escuelas públicas. . . ¿O se debió a la obra del mismo Diablo? Y ahora, la familia y la Fundación han decidido que es hora de compartir el manuscrito con el mundo. ¿Prestaremos atención a la sabiduría de Hill, descubriremos nuestro “otro yo” y tomaremos el control de nuestras propias mentes, reclamando nuestro destino?

Q¿Por qué no reclamas a ningún científico? ¿No te gustan los científicos?

AOh, sí, todas las personas me caen bien, pero los verdaderos científicos están fuera de mi alcance.

Q¿Por qué?

APorque piensan por sí mismos y dedican su tiempo a estudiar las leyes naturales. Se ocupan de la causa y el efecto. Se ocupan de los hechos dondequiera que los encuentren. Pero no cometes el error de creer que los científicos no tienen religión. Tienen una religión muy definida.

Q¿Cuál es su religión?

A¡La religión de la verdad! ¡La religión de la ley natural! Si el mundo alguna vez produce un pensador preciso con la capacidad de sondear el secreto profundamente enterrado de la vida y la muerte, puede estar seguro de que la ciencia será responsable de la catástrofe.

Q¿Catástrofe para quién?

A¡A mí, por supuesto!

QVolvamos al tema del ritmo hipnótico. Quiero saber más al respecto. ¿Es algo así como el principio a través del cual las personas pueden hipnotizarse entre sí?

AEs precisamente lo mismo. Ya te lo he dicho. ¿Por qué repites tus preguntas?

QEsa es una vieja costumbre mía, Su Majestad. Para su aclaración, le diré que lo estoy obligando a repetir muchas de sus afirmaciones en aras del énfasis. ¡También estoy tratando de ver si puedo atraparte en una mentira! No eludas el tema. Vuelve al ritmo hipnótico y cuéntame todo lo que sabes al respecto. ¿Soy víctima de eso?

AAhora no, pero por poco te perdiste caer en mi telaraña. Flotaste hacia el torbellino

del ritmo hipnótico, hasta que descubriste cómo obligarme a hacer esta confesión.
¡Entonces perdí el control de ti!

QQue interesante. No estarás tratando de recuperarme a través de la adulación,
¿verdad?

AEse sería el mejor soborno que podría ofrecerle. Es el soborno que usé contigo antes
de que me dominaras.

Q¿Con qué me halagaste?

ACon muchas cosas, la principal de ellas el sexo y el deseo de autoexpresión.

Q¿Qué efecto tuvieron tus sobornos en mí?

AHicieron que descuidaras tu propósito principal en la vida y te llevaron a la deriva.

Q¿Eso fue todo lo que me hiciste a través de tus sobornos?

AEso fue suficiente.

QPero estoy de vuelta en la pista y fuera de tu alcance ahora, ¿no es así?

ASí, estás temporalmente fuera de mi alcance porque no estás a la deriva.

Q¿Qué rompió tu hechizo sobre mí y me liberó del hábito de ir a la deriva?

AMi respuesta puede humillarte. ¿Quieres oírlo?

QAdelante, dámelo, Su Majestad. Deseo saber cuánta verdad puedo soportar.

ACuando encontraste un gran amor en la mujer de tu elección, perdí mi control sobre
ti.

QEntonces me vas a acusar de esconderme detrás de las faldas de una mujer, ¿verdad?

RNo, no se esconde. Yo no lo pondría de esa manera. Diría que has aprendido a darte
una base sólida con el embellecimiento de la mente de una mujer.

QEntonces la falda de la mujer no tiene nada que ver?

ANo, pero su cerebro sí. Cuando usted y su esposa comenzaron a combinar sus dos
cerebros, a través de su hábito de "Master Minding" todos los días, tropezaron con el
poder secreto con el que me obligaron a esta confesión.

QEs esa la verdad, o estás tratando de halagarme de nuevo?

APodría halagarte si te tuviera a solas, pero no puedo halagarte mientras tengas el uso
de la mente de tu esposa.

QEstoy empezando a darme cuenta de algo importante. Estoy empezando a comprender lo que quiso decir el autor de ese pasaje de la Biblia que dice sustancialmente: “Cuando dos o más se reúnan y pidan algo en mi nombre, se les concederá”. Es cierto, entonces, que dos mentes piensan mejor que una.

ANo solo es cierto, sino que es necesario antes de que alguien pueda contactar continuamente con el gran depósito de la Inteligencia Infinita en el que se almacena todo lo que es, todo lo que alguna vez fue y todo lo que alguna vez puede ser.

Q¿Existe tal almacén?

ASi no lo hubiera habido, no estarías, no podrías, ahora humillarme con esta estúpida confesión forzada.

QNo es peligroso dar este tipo de información al mundo?

AClaro, es peligroso para mí. Si yo fuera tú, no lo daría.

QVolvamos, ahora, a la técnica a través de la cual fijas en tus víctimas el hábito de ir a la deriva. ¿Cuál es el primer paso que debe dar un vagabundo para romper el hábito?

A¡Un deseo ardiente de romperlo! Por supuesto, sabes que nadie puede ser hipnotizado por otra persona sin su voluntad de ser hipnotizado. La voluntad puede asumir la forma de indiferencia hacia la vida en general, falta de ambición, miedo, falta de definición de propósito y muchas otras formas. La naturaleza no necesita el consentimiento de uno para colocarlo bajo el hechizo del ritmo hipnótico. Solo necesita encontrarlo con la guardia baja, a través de cualquier forma de negligencia para usar su propia mente. Recuerda esto: ¡lo que tengas, lo usas o lo pierdes!

Todos los intentos exitosos de romper el hábito de ir a la deriva deben hacerse antes de que la naturaleza haga permanente el hábito, a través del ritmo hipnótico.

QSegún te entiendo, el ritmo hipnótico es una ley natural a través de la cual la naturaleza fija la vibración de todos los ambientes. ¿Es eso cierto?

ASí, la naturaleza usa el ritmo hipnótico para hacer que los pensamientos dominantes y los hábitos de pensamiento sean permanentes. Por eso la pobreza es enfermedad. La naturaleza lo hace fijando permanentemente los hábitos de pensamiento de todos los que aceptan la pobreza como una circunstancia inevitable.

A través de esta misma ley del ritmo hipnótico, la naturaleza también fijará permanentemente pensamientos positivos de opulencia y prosperidad.

Quizás comprenderá mejor el principio de funcionamiento del ritmo hipnótico si

le digo que su naturaleza es fijar permanentemente todos los hábitos, ya sean mentales o físicos. Si tu mente teme a la pobreza, tu mente atraerá la pobreza. Si su mente exige opulencia y la espera, su mente atraerá los equivalentes físicos y financieros de la opulencia. Esto está de acuerdo con una ley inmutable de la naturaleza.

Hill escribió por primera vez sobre la Ley de Atracción en la edición de marzo de 1919 de su revista Golden Rule. En la última década, esta ley inmutable de la naturaleza se ha popularizado en todo el mundo gracias al éxito rotundo del libro y la película El secreto.

yo ----- *i*

Q ¿Tenía en mente esta ley de la naturaleza el escritor de esa frase en la Biblia, “Todo lo que el hombre sembrare, eso también segará”?

A No podía tener nada más en mente. La afirmación es verdadera. Puedes ver evidencia de su verdad en todas las relaciones humanas.

Q Y es por eso que el hombre que forma el hábito de ir a la deriva por la vida debe aceptar cualquier cosa que la vida le depara. ¿Es eso correcto?

A Eso es absolutamente correcto. La vida paga al vagabundo su propio precio, en sus propios términos. El no vagabundo hace que la vida pague en sus propios términos.

Q No entra la cuestión de la moral en lo que uno obtiene de la vida?

A Sin duda, pero sólo por la razón de que la moral de uno tiene una influencia en los pensamientos de uno. Nadie puede obtener lo que quiere de la vida simplemente siendo bueno, si eso es lo que quieres saber.

Q No supongo que no. Veo a que te refieres. Todos estamos donde estamos y lo que somos debido a nuestras propias obras.

A No, no exactamente. Estás donde estás y lo que eres debido a tus pensamientos y tus obras.

Q Entonces no existe tal realidad como la suerte, ¿verdad?

A Enfáticamente no. Las circunstancias que la gente no entiende se clasifican bajo el título de suerte. Detrás de toda realidad hay una causa. A menudo, la causa está tan

alejada del efecto que la circunstancia sólo puede explicarse atribuyéndola a la operación de la suerte. La naturaleza no conoce una ley como la suerte. Es una hipótesis hecha por el hombre con la que explica cosas que no entiende. Los términos “suerte” y “milagro” son hermanos gemelos. Ninguno de ellos tiene existencia real excepto en la imaginación de las personas. Ambos se utilizan para explicar lo que la gente no entiende. Recuerda esto: todo lo que tiene una existencia real es susceptible de prueba. Tenga presente esta única verdad y se convertirá en un pensador más sólido.

Q ¿Qué es más importante, los pensamientos de uno o las acciones de uno?

A Todas las acciones siguen a los pensamientos. No puede haber hechos sin que primero hayan sido modelados en el pensamiento. Además, todos los pensamientos tienden a revestirse de su contraparte física. Los pensamientos dominantes de uno, es decir, los pensamientos que uno mezcla con las emociones, el deseo, la esperanza, la fe, el miedo, el odio, la codicia, el entusiasmo, no sólo tienen una tendencia a vestirse con su equivalente físico, sino que están obligados a hacerlo.

Q Eso me recuerda pedirte que me cuentes más sobre ti. ¿Dónde, además de las mentes de las personas, habitas y operas?

A Opero dondequiera que haya algo que pueda controlar y apropiarme. Ya les he dicho que soy la porción negativa del electrón de la materia.

- Soy la explosión en un relámpago.
- Soy el dolor en la enfermedad y el sufrimiento físico.
- Soy el general invisible en la guerra.
- Soy el comisionado desconocido de la pobreza y el hambre.
- Soy el extraordinario verdugo de la muerte.
- Soy el inspirador de la lujuria según la carne.
- Soy el creador de los celos, la envidia y la codicia.
- Soy el instigador del miedo.
- Soy el genio que convierte los logros de los hombres de ciencia en instrumentos de muerte.
- Soy el destructor de la armonía en todo tipo de relaciones humanas.
- Soy la antítesis de la justicia.
- Soy la fuerza impulsora de toda inmoralidad.
- Soy el punto muerto de todo bien.
- Soy ansiedad, suspenso, superstición y locura.

- Soy el destructor de la esperanza y la fe.
- Soy el inspirador de chismes y escándalos destructivos.
- Soy el desalentador del pensamiento libre e independiente.
- En resumen, soy el creador de todas las formas de miseria humana, el instigador del desánimo y la desilusión.

Q ¿Y no llamas a eso frío y cruel?

A A eso lo llamo definitivo y confiable.

La depresión mundial rompió los hábitos de los hombres en todas partes y redistribuyó las fuentes de oportunidad en todos los ámbitos de la vida en una escala sin precedentes.

La coartada favorita del vagabundo, con la que trata de explicar su posición indeseable, es su grito de que el mundo se ha quedado sin oportunidades.

Los no vagabundos no esperan que la oportunidad se interponga en su camino. ¡Crean oportunidades para adaptarse a sus deseos y demandas de la vida!

yo

yo

Hill habla de las grandes oportunidades que surgieron durante la Gran Depresión y las fortunas que amasaron quienes aprovecharon esas oportunidades. Creo que Hill diría lo mismo en nuestros días. . . muchas oportunidades existen hoy en día debido a la crisis económica. ¿Aprovecharás uno y crearás tu propia oportunidad para que se ajuste a tus deseos y demandas de la vida?

yo -----j

Q ¿Son los no vagabundos lo suficientemente inteligentes como para evitar la influencia del ritmo hipnótico?

A Nadie es lo suficientemente inteligente como para esquivar la influencia del ritmo hipnótico. Uno podría evitar fácilmente la influencia de la ley de la gravedad. La ley del ritmo hipnótico fija permanentemente los pensamientos dominantes de los hombres, ya sean vagabundos o no vagabundos.

No hay razón por la que un no vagabundo quiera evitar la influencia del ritmo hipnótico, porque esa ley le es favorable. Le ayuda a convertir sus objetivos, planes y propósitos dominantes en sus réplicas físicas. Fija sus hábitos de pensamiento y los hace permanentes.

Sólo el vagabundo desearía esquivar la influencia del ritmo hipnótico.

Q Durante la mayor parte de mi vida adulta he sido un vagabundo. ¿Cómo me las arreglé para escapar de ser arrastrado en el torbellino de ritmo hipnótico?

A No has escapado. La mayor parte de sus pensamientos y deseos dominantes, desde que llegó a la edad adulta, ha sido un deseo definido y bien definido de comprender todas las potencialidades de la mente.

Es posible que te hayas desviado en pensamientos de menor importancia, pero no te desviaste en conexión con este deseo. Debido a que no te desviaste, ahora estás grabando un documento que te da exactamente lo que tus pensamientos dominantes exigían de la vida.

Q ¿Por qué su oposición no usa el ritmo hipnótico para hacer permanentes los pensamientos más elevados y las acciones más nobles? ¿Por qué su oposición le permite usar esta fuerza estupenda como un medio para enredar a las personas en una red de maldad tejida por sus propios pensamientos y acciones? ¿Por qué su oposición no se burla de usted vinculando a la gente con pensamientos que los construyen y los elevan por encima de su influencia?

A La ley del ritmo hipnótico está disponible para todos los que la utilicen. Hago uso de él con más eficacia que mi oposición porque ofrezco a la gente sobornos más atractivos para pensar mi tipo de pensamientos y complacerme en mi tipo de acciones.

Q En otras palabras, controlas a las personas haciendo que los pensamientos negativos y las acciones destructivas les agraden. ¿Es eso correcto?

A Esa es la idea, exactamente!

SEMILLAS DE MIEDO

QA MENUDO ME HE PREGUNTADO POR QUÉ tu oposición, lo que nosotros en la tierra llamamos Dios, no te aniquila. ¿Puedes decirme porque?

APorque el poder es tanto mío como suyo. Está tan disponible para mí como para él. Eso es lo que he estado tratando de comunicarte. El poder supremo del universo puede ser usado con propósitos constructivos, a través de lo que llamáis Dios, o puede ser usado con propósitos negativos, a través de lo que llamáis el Diablo. Y algo más importante aún, puede ser utilizado por cualquier ser humano con la misma eficacia que Dios o el Diablo.

QHaces una afirmación de gran alcance. ¿Puede probar su afirmación?

ASí, pero sería mejor que lo probaras por ti mismo. La palabra del Diablo no vale mucho entre vosotros pecadores terrenales. La palabra de Dios tampoco. Temes al Diablo y te niegas a confiar en tu Dios; por lo tanto, solo tiene una fuente disponible a través de la cual puede apropiarse del beneficio del poder universal, y eso es confiando y usando su propio poder de pensamiento. Este es el camino directo al depósito universal de la Inteligencia Infinita. No hay otro camino disponible para ningún ser humano.

Q¿Por qué los terrenales no hemos encontrado antes el camino hacia la Inteligencia Infinita?

APorque los he interceptado y los he desviado del camino plantando en sus mentes pensamientos que destruyen su poder para usar sus mentes constructivamente. Les he hecho atractivo usar el Poder de la Inteligencia Infinita para lograr fines negativos, a través de la codicia, la avaricia, la lujuria, la envidia y el odio. Recuerda, tu mente atrae aquello en lo que tu mente se detiene. Para distraerte de mi oposición, solo tuve que alimentarte con pensamientos útiles para mi causa.

QSi entiendo lo que dices, ¿estás admitiendo que ningún ser humano necesita temer al Diablo o preocuparse por cómo halagar a Dios!

AEso es precisamente. Esta admisión puede entorpecer mi estilo, pero tengo la satisfacción de saber que también puede ralentizar mi oposición al enviar a la gente directamente a la fuente de todo poder.

Aquí, como en otros puntos del diálogo, Hill se vuelve explícitamente teológico. Utilizando al Diablo como contraste y dejando que las palabras salgan de la boca del símbolo del mal, Napoleon Hill puede exponer sus pensamientos y sentimientos acerca de Dios, la Inteligencia Infinita, como la fuente última de su filosofía general de éxito.

QEn otras palabras, si no puede controlar a las personas a través de sobornos negativos o miedo, ¿entonces desea patear todo el carrito de manzanas y mostrarle a la gente cómo ir directamente a Dios? ¿Está usted, por casualidad, en la política también? Su técnica parece terriblemente familiar.

A¿Estoy en la política? Si no estoy en la política, ¿quién crees que inicia las depresiones y obliga a la gente a la guerra? ¿Seguramente no pondrías esto en la puerta de mi oposición? Como ya te he dicho, tengo aliados en todos los ámbitos de la vida, para ayudarme en conexión con todas las relaciones humanas.

Q¿Por qué no te haces cargo de las iglesias y las usas directamente en tu causa?

A¿Crees que soy un tonto? ¿Quién mantendría vivo el temor del Diablo si sometiera las iglesias? ¿Quién serviría de señuelo para atraer la atención de las personas mientras manipulo sus mentes si no tuviera algún medio a través del cual sembrar las semillas del miedo y la duda? Lo más inteligente que hago es utilizar a los aliados de mi oposición para mantener el miedo al infierno ardiendo en la mente de la gente. Mientras la gente tema algo, pase lo que pase, los controlaré.

QEstoy empezando a ver tu esquema. Usas las iglesias para plantar la semilla del miedo, la incertidumbre y la indefinición en las mentes de las personas. Estos estados mentales negativos hacen que las personas adquieran el hábito de ir a la deriva. Este hábito cristaliza en permanencia a través de la ley del ritmo hipnótico; entonces la víctima es incapaz de ayudarse a sí misma, ¿no es así? El ritmo hipnótico, entonces, ¿es algo a ser observado y respetado?

AUna mejor manera de afirmar la verdad es que el ritmo hipnótico es algo que debe estudiarse, comprenderse y aplicarse voluntariamente para lograr fines definidos y deseados.

QSi la fuerza del ritmo hipnótico no se aplica voluntariamente para lograr fines definidos, ¿puede ser un gran peligro?

ASí, y por la razón de que funciona automáticamente. Si no se aplica conscientemente para lograr un fin deseado, puede operar, y lo hará, para lograr fines no deseados.

Tome la simple ilustración del clima, por ejemplo. Cualquiera puede ver y comprender que la naturaleza obliga a todo ser vivo ya todo elemento de la materia a adaptarse a sus climas. En los trópicos crea árboles que dan frutos y se reproducen. ¡Obliga a los árboles a adaptarse a su sol abrasador! Los obliga a sacar hojas aptas para protegerse de los rayos del sol. Estos mismos árboles no podrían sobrevivir si

fueran trasladados a las regiones árticas donde la naturaleza ha establecido un clima completamente diferente.

En el clima más frío, crea árboles que se ajustan para sobrevivir y reproducirse, pero no podrían sobrevivir si se trasplantaran en las regiones tropicales. De la misma manera, la naturaleza viste a sus animales, dando a los de cada clima diferente una cubierta adecuada a su comodidad y supervivencia en ese clima.

De manera similar, la naturaleza fuerza sobre la mente de los hombres las influencias de su entorno, que son más fuertes que los propios pensamientos del individuo. Los niños se ven obligados a asumir la naturaleza de todas las influencias de quienes los rodean, a menos que sus propios pensamientos sean más fuertes que las influencias.

La naturaleza establece un ritmo definido para cada entorno, y todo lo que se encuentra dentro del rango de ese ritmo se ve obligado a ajustarse a él. El hombre, por sí solo, tiene el poder de establecer su propio ritmo de pensamiento, siempre que ejerza este privilegio antes de que el ritmo hipnótico le imponga las influencias de su entorno.

Cada hogar, cada lugar de negocios, cada ciudad y pueblo y cada calle y centro comunitario tiene su propio ritmo perceptible y definido. Si quieres saber qué diferencia hay en los ritmos de las calles, ¡da un paseo por la Quinta Avenida, en Nueva York, y luego por una calle en los barrios marginales! Todas las formas de ritmo se vuelven permanentes con el tiempo.

Q ¿Tiene cada individuo su propio ritmo de pensamiento?

A Sí. Esa es precisamente la principal diferencia entre los individuos. La persona que piensa en términos de poder, éxito, opulencia, establece un ritmo que atrae estas posesiones deseables. La persona que piensa en términos de miseria, fracaso, derrota, desaliento y pobreza atrae estas influencias indeseables. Esto explica por qué tanto el éxito como el fracaso son el resultado del hábito. El hábito establece el ritmo de pensamiento de uno, y ese ritmo atrae el objeto de los pensamientos dominantes de uno.

Q El ritmo hipnótico es algo parecido a un imán que atrae cosas por las que tiene una afinidad magnética. ¿Es eso correcto?

A Si, eso es correcto. Es por eso que los azotados por la pobreza se reúnen en las mismas comunidades. Explica ese viejo dicho, "La miseria ama la compañía". También explica por qué las personas que comienzan a tener éxito en cualquier

empresa descubren que el éxito se multiplica, con menos esfuerzo, a medida que pasa el tiempo.

Todas las personas exitosas usan el ritmo hipnótico, ya sea consciente o inconscientemente, esperando y exigiendo el éxito. La demanda se convierte en hábito, el ritmo hipnótico se apodera del hábito y la ley de la atracción armoniosa lo traduce a su equivalente físico.

QEn otras palabras, si sé lo que quiero de la vida, lo exijo y respaldo mi demanda con la voluntad de pagar el precio de la vida por lo que quiero y me niego a aceptar sustitutos, la ley del ritmo hipnótico se apodera de mi deseo y me ayuda. por medios naturales y lógicos, para transmutarlo en su contraparte física. ¿Es eso cierto?

AEso describe la forma en que funciona la ley.

QLa ciencia ha establecido pruebas irrefutables de que las personas son lo que son debido a la herencia y el entorno. Traen consigo al nacer una combinación de todas las cualidades físicas de todos sus innumerables antepasados. Después de llegar aquí, llegan a la edad de la autoconciencia y de ahí en adelante forman su propia personalidad y más o menos fijan sus propios destinos terrenales como resultado de las influencias ambientales a las que están sujetos, especialmente las influencias que los controlan. durante la primera infancia. Estos dos hechos han sido tan bien establecidos que no hay lugar para que ninguna persona inteligente los cuestione. ¿Cómo puede el ritmo hipnótico cambiar la naturaleza de un cuerpo físico que es una combinación de miles de ancestros que vivieron y murieron antes de que uno naciera? ¿Cómo puede el ritmo hipnótico cambiar la influencia del entorno de uno? Las personas que nacen en la pobreza y la ignorancia tienen una fuerte tendencia a permanecer en la pobreza y la ignorancia durante toda la vida. ¿Qué puede hacer el ritmo hipnótico al respecto, si es que puede hacer algo?

AEl ritmo hipnótico no puede cambiar la naturaleza del cuerpo físico que uno hereda al nacer, pero puede modificar, cambiar, controlar y hacer permanentes las influencias ambientales.

QSi entiendo lo que quiere decir, ¿un ser humano está obligado por naturaleza a asumir y convertirse en parte del entorno que elige o del entorno que se le puede imponer?

AEso es correcto, pero hay formas y medios por los cuales un individuo puede resistir las influencias de un ambiente que no desea aceptar, y también un método de

procedimiento por el cual uno puede revertir la aplicación del ritmo hipnótico de fines negativos a positivos.

Q¿Quiere decir que hay un método definido por el cual se puede hacer que el ritmo hipnótico sirva en lugar de destruirlo?

AQuiero decir solo eso.

QDime cómo se puede lograr este sorprendente fin.

APara que mi descripción tenga algún valor práctico, será necesariamente extensa porque tendrá que cubrir siete principios de psicología que deben ser entendidos y aplicados por todos los que usan el ritmo hipnótico para ayudarlos a obligar a la vida a producir lo que quieren.

QLuego divida su descripción en siete partes, cada una con un análisis detallado de uno de los siete principios, con instrucciones simples para su aplicación práctica.

Siempre me ha fascinado cómo funciona la mente de Hill. Después de construir un caso de fatalidad inminente, ahora revela el salvavidas para cualquiera que busque el éxito. Este es un punto de inflexión crítico. A medida que sigas leyendo, ¿sus “siete principios” captarán tu imaginación, como lo hicieron con la mía?

DEFINICIÓN DEL PROPÓSITO

QSU MAJESTAD PROCEDERÁ AHORA a revelar los secretos de los siete principios a través de los cuales los seres humanos pueden obligar a la vida a proporcionarles libertad espiritual, mental y física.

En el resto del libro, Hill analiza estos siete principios para alcanzar la libertad espiritual, mental y física:

1. Definición de propósito
2. Dominio sobre uno mismo
3. Aprendiendo de la adversidad
4. Control de la influencia ambiental (asociaciones)
5. Tiempo (dar permanencia a hábitos de pensamiento positivos, en lugar de negativos y desarrollar sabiduría)
6. Armonía (actuar con determinación de propósito para convertirse en la influencia dominante en su propio entorno mental, espiritual y físico)
7. Precaución (pensar en su plan antes de actuar)

L-----i

No sea parco en su descripción de estos principios. Quiero una ilustración completa de cómo los principios pueden ser usados por cualquiera que decida usarlos. Cuéntanos todo lo que sabes sobre el principio de definición de propósito.

El interrogador gana algo de impulso aquí y va a por la yugular. ¿Tenemos el coraje, en momentos de oportunidad, para actuar tan agresivamente y con un propósito definido?

L-----i

ASi sigues adelante con esta loca idea de publicar mi confesión, abrirás las puertas del infierno y soltarás todas las preciosas almas que he reunido a lo largo de los siglos. Me privarás de almas aún por nacer. Liberarás de mi esclavitud a millones que ahora viven. Detente, te lo ruego.

QAbrir. Escuchemos lo que tiene que decir sobre el principio de definición de propósito.

AEstás echando agua sobre los fuegos del infierno, pero la responsabilidad es tuya, no mía. También puedo decirles que cualquier ser humano que pueda ser definido en

sus objetivos y planes puede hacer que la vida le entregue lo que quiera.

QEsa es una afirmación amplia, Su Majestad. ¿Quieres atenuarlo un poco?

A¿Bajar el tono? No, deseo tonificarlo. Cuando escuche lo que tengo que decir ahora, comprenderá por qué el principio de definición es tan importante. Mi oposición usa un pequeño truco inteligente para engañarme de mi control sobre la gente. La oposición sabe que la definición del propósito cierra la puerta de la mente de uno tan fuertemente contra mí que no puedo atravesarla a menos que pueda inducir a uno a formar el hábito de ir a la deriva.

Q¿Por qué su oposición no le da su secreto a todas las personas diciéndoles que lo eviten a través de un propósito definido? Ya ha admitido que dos de cada cien personas pertenecen a su oposición.

APorque soy más listo que mi oposición. Aparto a la gente de la certeza con mis promesas. Verá, controlo a más personas que mi oposición porque soy un mejor vendedor y un mejor showman. Atraigo a la gente alimentándola generosamente con los hábitos de pensamiento en los que les gusta entregarse.

QEs la determinación del propósito algo con lo que uno debe nacer o puede adquirirse?

ATodo el mundo, como te he dicho antes, nace con el privilegio de ser definitivo, pero 98 de cada 100 personas pierden este privilegio por dormir en él. El privilegio de la precisión sólo puede mantenerse adoptándolo como una política por la cual uno se guíe en todos los asuntos de la vida.

QAh, claro! Uno aprovecha el principio de definición de la misma manera que uno puede construir un cuerpo físico fuerte, a través del uso constante y sistemático. ¿Es así?

AHas dicho la verdad con claridad y precisión.

QAhora creo que estamos llegando a alguna parte, Su Majestad. Por fin hemos encontrado el punto de partida desde el cual todos los que se vuelven autodeterminantes en la vida deben partir.

Hemos descubierto, por tu asombrosa confesión, que tu mayor activo es la falta de cautela del hombre, que te permite conducirlo a la selva de lo indefinido a través de simples sobornos.

Hemos aprendido, más allá de toda duda, que cualquiera que adopte la definición de propósito como política y la use en todas sus experiencias diarias no puede ser

inducido a formar el hábito de la deriva. Sin la ayuda del hábito de ir a la deriva eres incapaz de atraer a la gente a través de promesas. ¿Es esto correcto?

AYo mismo no podría haber dicho la verdad más claramente.

QContinúe, ahora, y describa cómo las personas descuidan su privilegio de ser libres y autodeterminantes a través de la indefinición y la deriva.

AYa he hecho una breve referencia a este principio, pero ahora entraré en detalles más minuciosos sobre cómo funciona el principio.

Tendré que empezar en el momento del nacimiento. Cuando nace un niño, trae consigo nada más que un cuerpo físico que representa los resultados evolutivos de millones de años de ascendencia.

Su mente está en blanco total. Cuando el niño alcanza la edad de la conciencia y comienza a reconocer los objetos de su entorno, comienza, también, a imitar a los demás.

La imitación se convierte en un hábito fijo. ¡Naturalmente, el niño imita, ante todo, a sus padres! Entonces comienza a imitar a sus otros parientes y asociados cotidianos, incluidos sus instructores religiosos y maestros de escuela.

La imitación se extiende no solo a la expresión física, sino también a la expresión del pensamiento. Si los padres de un niño me temen y expresan ese miedo dentro del alcance del oído del niño, el niño adquiere el miedo a través del hábito de la imitación y lo almacena como parte de su inventario subconsciente de creencias.

Si el instructor religioso del niño expresa algún tipo de miedo hacia mí (y todos lo hacen, de una forma u otra), ese miedo se suma al miedo similar transmitido al niño por sus padres, y las dos formas de limitación negativa se almacenan en la mente subconsciente para ser utilizado por mí más adelante en la vida.

De manera similar, el niño aprende, por imitación, a limitar su poder de pensamiento llenando su mente de envidia, odio, codicia, lujuria, venganza y todos los demás impulsos negativos del pensamiento que destruyen toda posibilidad de definición.

Mientras tanto, me muevo e induzco al niño a la deriva hasta que ato su mente a través de un ritmo hipnótico.

Q¿Debo entender por sus comentarios que tiene que ganar el control de las personas mientras son muy jóvenes o perder su oportunidad en ellas por completo?

APrefiero reclamarlos antes de que tomen posesión de sus propias mentes. Una vez que una persona aprende el poder de sus propios pensamientos, se vuelve positiva y

difícil de dominar. De hecho, no puedo controlar a ningún ser humano que descubra y utilice el principio de definición.

Q¿Es el hábito de la precisión una protección permanente contra su control?

ANo, de ninguna manera. La definición me cierra la puerta de la mente de uno solo mientras esa persona siga el principio como una cuestión de política. Una vez que una persona duda, posterga o se vuelve indefinida acerca de cualquier cosa, está a solo un paso de mi control.

Dice el Diablo: “Una vez que una persona duda, pospone las cosas o se vuelve indefinida acerca de cualquier cosa, está a solo un paso de mi control”.

+ + + + + + + - + +

Los aspectos metafísicos y espirituales de la filosofía del autor se muestran en estas respuestas del Diablo. Lo que él llama "definición" hoy en día a menudo se llama "intención" o estar "impulsado por un objetivo" o "impulsado por un propósito".

L-----j

Q¿Qué tiene que ver la definición con las circunstancias materiales de uno? Quiero saber si uno puede adquirir poder a través de la definición de propósito sin invitar a la destrucción a través de la ley de compensación.

ASu pregunta limita mis ilustraciones porque hay muy pocas personas en el mundo que entiendan, y ha habido muy pocas en el pasado que hayan entendido, cómo usar la determinación del propósito sin atraer hacia sí mismos la aplicación negativa de la ley de compensación.

Aquí me obligas a revelar uno de mis trucos más preciados. Estoy obligado a decirles que eventualmente reclamaré para mi causa a todos los que se me escapan temporalmente debido a la definición de mi propósito. El reclamo se hace llenando la mente de avaricia de poder y de amor a la expresión egoísta, hasta que el individuo cae en el hábito de violar los derechos de los demás. Entonces intervengo con la ley de compensación y reclamo a mi víctima.

QAsí que veo por su admisión que la precisión del propósito puede ser peligrosa en proporción a su posibilidad como poder. ¿Es eso cierto?

ASí, y lo que es más importante, todo principio de bien lleva consigo el germen de

un peligro equivalente.

QEso es difícil de creer. ¿Qué peligro, por ejemplo, puede haber en el hábito del amor a la verdad?

AEl peligro está en la palabra “hábito”. Todos los hábitos, salvo sólo el del amor por la definición de propósito, pueden conducir al hábito de la deriva. El amor a la verdad, a menos que asuma la proporción de una búsqueda definida de la verdad, puede volverse similar a todas las demás buenas intenciones. Ya sabes, por supuesto, lo que hago con buenas intenciones.

yo

yo

“Todos los hábitos, salvo sólo el del amor por la definición de propósito, pueden conducir al hábito de la deriva”.

Q¿Es también peligroso el amor por los parientes?

AEl amor por cualquier cosa o persona, excepto el amor por la definición de propósito, puede volverse peligroso. El amor es un estado mental que nubla la razón, socava la fuerza de voluntad y lo ciega a uno a los hechos y la verdad.

Todo el que se vuelve autodeterminado y gana libertad espiritual para pensar sus propios pensamientos debe examinar cuidadosamente cada emoción que parece estar remotamente relacionada con el amor.

Te sorprenderá saber que el amor es uno de mis cebos más efectivos. Con él conduzco al hábito de dejar a la deriva a aquellos a quienes no podría atraer con nada más.

Por eso lo he puesto a la cabeza de mi lista de sobornos. Muéstrame qué es lo que más ama cualquier persona y tendré mi pista de cómo se puede inducir a esa persona a la deriva hasta que la ate con un ritmo hipnótico.

El amor y el miedo, combinados, me dan las armas más efectivas con las que induzco a la gente a la deriva. Uno es tan útil para mí como el otro. Ambos tienen el efecto de hacer que las personas descuiden desarrollar definición en el uso de sus propias mentes. Dame control sobre los miedos de una persona y dime qué es lo que más ama y también puedes marcar a esa persona como mi esclava. Tanto el amor como el miedo son fuerzas emocionales de una potencia tan estupenda que cualquiera

de los dos puede dejar completamente de lado el poder de la voluntad y el poder de la razón. Sin voluntad y razón no queda nada que apoye la definición del propósito.

Q Pero, Su Majestad, la vida no valdría la pena si la gente nunca sintiera la emoción del amor.

A ¡Ay! Tiene razón en lo que respecta a su razonamiento, pero se olvidó de agregar que el amor debe estar bajo el control de uno en todo momento.

Por supuesto, el amor es un estado mental deseable, pero también es un paliativo que puede usarse para limitar o destruir la razón y la fuerza de voluntad, las cuales superan en importancia al amor para los seres humanos que desean libertad y autodeterminación.

Q Entiendo por lo que dices que las personas que obtienen poder deben endurecer sus emociones, dominar el miedo y someter el amor. ¿Es eso correcto?

A Las personas que ganan y mantienen el poder deben volverse definidas en todos sus pensamientos y todas sus acciones. Si eso es lo que llamas duro, entonces deben volverse duros.

Q Examinemos las fuentes de la ventaja de la definición en los asuntos cotidianos de la vida. ¿Qué es más apto para tener éxito, un plan débil aplicado con precisión, o un plan sólido y sólido aplicado indefinidamente?

A Los planes débiles tienen una forma de volverse fuertes si se aplican definitivamente.

Q ¿Quiere decir que cualquier plan definitivamente puesto en acción continua en pos de un propósito definido puede tener éxito incluso si no es el mejor plan?

A Sí, me refiero a eso. La definición del propósito más la definición del plan mediante el cual se logrará el propósito generalmente tiene éxito, sin importar cuán débil pueda ser el plan. La principal diferencia entre un plan sensato y uno erróneo es que el plan sensato, si se aplica definitivamente, puede llevarse a cabo más rápidamente que un plan erróneo.

Q En otras palabras, si uno no puede estar siempre en lo correcto, ¿puede y debe estar siempre definido? ¿Es eso lo que estás tratando de hacerme entender?

A Esa es la idea. Las personas que son definidas tanto en sus planes como en sus propósitos nunca aceptan la derrota temporal como algo más que una necesidad de un mayor esfuerzo. Puede ver por sí mismo que este tipo de política está destinada a

triunfar si se sigue con firmeza.

Q Puede una persona que se mueve con definición tanto de plan como de propósito estar siempre segura del éxito?

ANo. El mejor de los planes a veces falla, pero la persona que se mueve con firmeza reconoce la diferencia entre la derrota temporal y el fracaso. Cuando los planes fallan, sustituye a otros pero no cambia su propósito. Él persevera. Eventualmente encuentra un plan que tiene éxito.

yo

yo

“La persona que se mueve con firmeza reconoce la diferencia entre la derrota temporal y el fracaso. Cuando los planes fallan, sustituye a otros pero no cambia su propósito. Él persevera.”

yo-----j

Q Tendrá éxito tan rápido un plan basado en fines inmorales o injustos como uno motivado por un agudo sentido de la justicia y la moralidad?

AA través de la operación de la ley de compensación, cada uno cosecha lo que siembra. Los planes basados en motivos injustos o inmorales pueden traer un éxito temporal, pero el éxito duradero debe tener en cuenta la cuarta dimensión, el tiempo.

El tiempo es enemigo de la inmoralidad y la injusticia. Es el amigo de la justicia y la moralidad. La falta de reconocimiento de este hecho ha sido responsable de la ola de delincuencia entre los jóvenes del mundo.

La mente joven e inexperta tiende a confundir el éxito temporal con la permanencia. El joven a menudo comete el error de codiciar las ganancias temporales de planes inmorales e injustos, pero se olvida de mirar hacia adelante y observar los castigos que siguen tan definitivamente como la noche sigue al día.

EDUCACIÓN Y RELIGIÓN

QESTO ES COSA BASTANTE PROFUNDA, Su Majestad. Volvamos a la discusión de temas más ligeros y concretos que probablemente interesen a la mayoría de la gente. Me interesa discutir las cosas que hacen a la gente feliz y miserable, rica y pobre, enferma y sana. En resumen, estoy interesado en todo lo que puede ser utilizado por los seres humanos para hacer que la vida pague dividendos satisfactorios a cambio del esfuerzo que uno pone en el negocio de vivir.

AMuy bien, seamos definitivos.

QTienes mi idea. Su Majestad tiene una tendencia a perderse en detalles abstractos que la mayoría de la gente no puede entender ni utilizar en la solución de sus problemas. ¿Podría ser ese, por casualidad, un plan definitivo tuyo para responder a mis preguntas con respuestas indefinidas? Si ese es su plan, es un truco ingenioso pero no funcionará. Adelante, cuéntame algo más sobre las miserias y los fracasos de los seres humanos que surgen directamente de la indefinición.

A¿Por qué no me permite hablarle más de los placeres y éxitos de las personas que entienden y aplican el principio de definición?

QObservo que a veces las personas con planes y propósitos definidos obtienen lo que piden de la vida solo para descubrir después de que lo obtienen que no lo quieren. ¿Entonces que?

AGeneralmente uno puede deshacerse de lo que no se quiere aplicando el mismo principio de definición con el que se adquirió la cosa. Una vida que se vive con plenitud de paz mental, satisfacción y felicidad siempre se despoja de todo lo que no quiere. Cualquiera que se someta a molestias por cosas que no quiere no es definitivo. Es un vagabundo.

“Una vida que se vive con plenitud de paz mental, satisfacción y felicidad siempre se despoja de todo lo que no quiere”.

+++++++■++

¿Cuántos de nosotros estamos realmente contentos? En un mundo donde tantas personas están tratando de "mantenerse al día con los Joneses", ¿no podríamos todos aprender algo aquí? ¿Hay algo en tu vida de lo que debas deshacerte? Comprométase a detenerse cuando se sienta molesto. . y acordaos de las palabras del Diablo: “Cualquiera que se someta a

la molestia por las cosas que no quiere no es definitiva. Es un vagabundo.

Q ¿Qué pasa con las personas casadas que dejan de quererse? ¿Deben separarse, o es cierto que todos los matrimonios se hacen en el cielo y las partes contrayentes están, por lo tanto, obligadas para siempre por su trato, aunque resulte ser pobre para ambos?

A Primero, permítanme corregir ese viejo dicho de que todos los matrimonios se hacen en el cielo. Sé de algunos que se hicieron en mi lado de la cerca. Las mentes que no armonizan nunca deben ser forzadas a permanecer juntas en el matrimonio o en cualquier otra relación. La fricción y todas las formas de discordia entre las mentes conducen inevitablemente al hábito de la deriva y, por supuesto, a la indefinición.

Q No están las personas a veces ligadas a otras por una relación de deber que les hace impracticable tomar de la vida lo que más desean?

A “Deber” es una de las palabras más abusadas e incomprendidas que existen. El primer deber de todo ser humano es consigo mismo. Toda persona tiene el deber de encontrar la manera de vivir una vida plena y feliz. Más allá de esto, si uno tiene tiempo y energía que no necesita para el cumplimiento de sus propios deseos, puede asumir la responsabilidad de ayudar a los demás.

“El primer deber de todo ser humano es consigo mismo. Toda persona tiene el deber de encontrar la forma de vivir una vida plena y feliz”.

+ + + + + + + + + +

Por supuesto, aunque obligado a responder con precisión, el Diablo todavía responde desde la perspectiva del Diablo. ¿Es posible que la Madre Teresa o Gandhi tuvieran una opinión muy diferente sobre este tema? Vivieron sus vidas al servicio de los demás. ¿Cómo te sientes? ¿Pones encontrar una vida plena y feliz en primer lugar en tu vida? ¿Estás de acuerdo con aquellos que argumentan que para estar realmente al servicio de los demás, primero debes cuidarte a ti mismo? ¿Es entonces posible que la Madre Teresa y Gandhi encontraran sus vidas plenas y felices a través del servicio a los demás?

L-----j

Q No es esa una actitud egoísta, y el egoísmo no es una de las causas del fracaso para encontrar la felicidad?

A Mantengo mi declaración de que no hay mayor deber que el que uno se debe a sí mismo.

Q No debe un niño algo en forma de deber a sus padres que le dieron vida y sustento

durante sus períodos de indefensión?

ADe nada. Es justo al revés. Los padres deben a sus hijos todo lo que pueden darles en forma de conocimiento. Más allá de eso, los padres a menudo miman en lugar de ayudar a sus hijos por un falso sentido del deber que los impulsa a complacer a sus hijos en lugar de obligarlos a buscar y obtener conocimiento de primera mano.

QVeó a que te refieres. Su teoría es que demasiada ayuda impuesta al joven lo alienta a ir a la deriva y volverse indefinido en todas las cosas. Crees que la necesidad es una maestra de gran sagacidad, que la derrota conlleva una virtud equivalente, que los dones inmerecidos de toda naturaleza pueden convertirse en una maldición en lugar de una bendición. ¿Es eso correcto?

Hill señala: "Los regalos no ganados de toda naturaleza pueden convertirse en una maldición en lugar de una bendición". En nuestro esfuerzo por dar a nuestros hijos, ¿realmente los estamos maldiciendo? Un pensamiento muy aleccionador, pero también un gran consejo, para los padres.

YO ----- i

AHas expuesto perfectamente mi filosofía. Mi creencia no es teoría. Es un hecho.

QEntonces, ¿no defiendes la oración como un medio para obtener fines deseables?

APor el contrario, abogo por la oración, pero no el tipo de oración que consiste en palabras vacías, suplicantes y sin sentido. El tipo de oración contra la cual estoy indefenso es la oración de definición de propósito.

QNunca pensé en la determinación del propósito como una oración. ¿Cómo puede ser?

ALa precisión es, en efecto, el único tipo de oración en el que uno puede confiar. Lo coloca a uno en el camino de usar el ritmo hipnótico para lograr fines definidos. . . por el mero acto de apropiarse del gran almacén universal de la Inteligencia Infinita. La apropiación, en caso de que esté interesado, se lleva a cabo a través de la determinación de un propósito, ¡perseguido persistentemente!

Q¿Por qué la mayoría de las oraciones fallan?

AEllos no. Todas las oraciones traen aquello por lo que uno ora.

Q Pero acabas de decir que la determinación del propósito es el único tipo de oración en el que uno puede confiar. Ahora dices que todas las oraciones dan resultados. ¿Qué quieres decir?

A No hay nada inconsistente al respecto. La mayoría de las personas que oran van a la oración solo después de que todo lo demás les falla. Naturalmente, van con la mente llena de temor de que las oraciones no sean contestadas. Bueno, sus miedos se hacen realidad.

La persona que va a la oración con un propósito definido y fe en el logro de ese propósito, pone en marcha las leyes de la naturaleza que transmutan los deseos dominantes en su equivalente físico. Eso es todo lo que hay en la oración.

Una forma de oración es negativa y solo trae resultados negativos. Una forma es positiva y produce resultados definitivos y positivos. ¿Puede haber algo más simple?

Las personas que se quejan y suplican a Dios que asuma la responsabilidad de todos sus problemas y les proporcione todas las necesidades y lujos de la vida son demasiado flojas para crear lo que quieren y convertirlo en existencia a través del poder de sus propias mentes.

Cuando escuchas a una persona orar por algo que debería obtener por sus propios esfuerzos, puedes estar seguro de que estás escuchando a un vagabundo. La Inteligencia Infinita favorece sólo a aquellos que entienden y se adaptan a sus leyes. Ella no hace discriminación por buen carácter o personalidad agradable. Estas cosas ayudan a las personas a negociar su camino en la vida de manera más armoniosa entre sí, pero la fuente de la que se responde la oración no está impresionada por las plumas finas. La ley de la naturaleza es: “Sabe lo que quieres, adáptate a mis leyes y lo tendrás”.

La pregunta y la respuesta anteriores traspasan los límites de la crítica de Hill a la religión organizada frente a la responsabilidad y la espiritualidad personal.

Q ¿Armoniza eso con las enseñanzas de Cristo?

A Perfectamente. También armoniza con las enseñanzas de todos los grandes filósofos.

Q ¿Está su teoría de la definición en armonía con la filosofía de los hombres de ciencia?

A La definición es la principal diferencia entre un científico y un vagabundo. A través del principio de definición de propósito y plan, el científico obliga a la naturaleza a

entregarle sus secretos más profundos. Fue a través de este principio que Edison descubrió el secreto de la máquina parlante, la luz eléctrica incandescente y muchos otros beneficios para la humanidad.

QEntonces entiendo que la precisión es el primer requisito para el éxito en todas las empresas terrenales? ¿Está bien?

AExactamente! Cualquier cosa que enseñe a las personas a examinar hechos y coordinarlos en planes definidos a través de un pensamiento preciso es difícil para mi profesión. Si esta sed de conocimiento definitivo que ahora se está extendiendo por el mundo continúa, mi negocio se hará pedazos en los próximos siglos. Prospero con la ignorancia, la superstición, la intolerancia y el miedo, pero no puedo sostenerme bajo un conocimiento definido adecuadamente organizado en planes definidos en las mentes de las personas que piensan por sí mismas.

QPor qué no te haces cargo de Omnipotencia y gestionas todo el trabajo a tu manera?

ATambién podría preguntarse por qué la parte negativa del electrón no se hace cargo de la parte positiva y ejecuta todo el trabajo. La respuesta es que tanto las cargas de energía positivas como las negativas son necesarias para la existencia del electrón. Uno está igualmente equilibrado contra el otro, estancado, por así decirlo.

Lo mismo sucede con lo que ustedes llaman Omnipotencia y Yo. Nosotros representamos las fuerzas positivas y negativas de todo el sistema de universos, y estamos igualmente equilibrados entre sí.

Si este poder de equilibrio cambiara en lo más mínimo, todo el sistema de universos se reduciría rápidamente a una masa de materia inerte. Ahora sabes por qué no puedo encargarme de todo el espectáculo y dirigirlo a mi manera.

QSi lo que dices es cierto, tienes exactamente el mismo poder que la Omnipotencia. ¿Es eso cierto?

AEso es correcto. Mi oposición, la llamáis Omnipotencia, se expresa a través de las fuerzas que llamáis buenas, las fuerzas positivas de la naturaleza. Me expreso a través de las fuerzas que ustedes llaman malas, las fuerzas negativas. Tanto el bien como el mal coinciden con la existencia. Uno es tan importante como el otro.

QEntonces la doctrina de la predestinación es sólida. Las personas nacen para el éxito o el fracaso, para la miseria o la felicidad, para ser buenas o malas, y en esto nada tienen que ver ni pueden modificar su naturaleza. ¿Es ese tu reclamo?

A¡Enfáticamente no! Cada ser humano tiene una amplia gama de opciones tanto en sus pensamientos como en sus acciones. Todo ser humano puede utilizar su cerebro para la recepción y expresión de pensamientos positivos o puede utilizarlo para la expresión de pensamientos negativos. Su elección en este importante asunto da forma a toda su vida.

QDe lo que has dicho deduzco la idea de que los seres humanos tenemos más libertad de expresión que tú o tu oposición. ¿Es eso correcto?

AEso es verdad. La omnipotencia y yo estamos atados por leyes inmutables de la naturaleza. No podemos expresarnos de ninguna manera que no se ajuste a estas leyes.

QEntonces es cierto que el hombre tiene derechos y privilegios que no están disponibles ni para la Omnipotencia ni para el Diablo. ¿Es esa la verdad?

ASí, eso es cierto, pero bien podrías haber agregado que el hombre aún no se ha despertado completamente a la realización de este poder potencial. El hombre todavía se considera a sí mismo como algo parecido a los gusanos en el polvo, cuando en realidad tiene más poder que todos los demás seres vivos juntos.

QLa definición de propósito parece ser una panacea para todos los males del hombre.

ATal vez no, pero puede estar seguro de que nadie se volverá autodeterminado sin él.

Q¿Por qué a los niños no se les enseña definición de propósito en las escuelas públicas?

A¡Por la razón de que no hay un plan o propósito definido detrás de ninguno de los planes de estudios escolares! Los niños son enviados a la escuela para hacer créditos y aprender a memorizar, no para aprender lo que quieren de la vida.

Dice el Diablo: “Los niños son enviados a la escuela para hacer créditos y aprender a memorizar, no para aprender lo que quieren de la vida”.

+ + + + + + - + +

Nuevamente, encuentro esto escalofriante. Hill hizo sonar esta alarma en 1938 y, sin embargo, el manuscrito no se publicó y hoy todavía estamos "enseñando para la prueba" en nuestras escuelas. Tengo la misión de promover la educación financiera para enseñar a los jóvenes sobre el dinero, una verdadera habilidad para la vida y, sin embargo, muchas escuelas todavía la rechazan porque no satisface los "requisitos de prueba" en los que se califican y reciben fondos. ¿No es hora de volver

a hacer sonar las alarmas?

yo -----j

Q¿De qué sirve un crédito escolar si no se puede convertir en las necesidades materiales y espirituales de la vida?

A¡Soy solo un demonio, no un desenrollador de acertijos!

QDeduzco de todo lo que dices que ni las escuelas ni las iglesias preparan a los jóvenes del mundo con un conocimiento práctico de sus propias mentes. ¿Hay algo más importante para un ser humano que la comprensión de las fuerzas y circunstancias que influyen en su propia mente?

ALo único de valor perdurable para cualquier ser humano es un conocimiento práctico de su propia mente. Las iglesias no permiten que una persona investigue las posibilidades de su propia mente, y las escuelas no reconocen que existe tal cosa como una mente.

yo

yo

¿Por qué Napoleon Hill está tan deprimido por las iglesias y las religiones organizadas prevalecientes en su época? Creo que su crítica surge de un amor permanente por el verdadero espíritu y significado de la fe y la validez subyacente de todas las tradiciones religiosas, a pesar de lo que hacen los seres humanos para debilitarlas o corromperlas. ¿Cuál es el equilibrio entre aceptar lo que se revela a tu mente y corazón, tu alma, y la realidad de la vida en un mundo tan a menudo infectado por el mal, personificado por el Diablo de Hill?

yo -----j

Q¿No eres un poco duro con las escuelas y las iglesias?

ANo, simplemente los describo tal como son, sin parcialidad ni prejuicios.

Q¿No son las escuelas y las iglesias tus enemigos acérrimos?

ASus líderes pueden pensar que lo son, pero a mí sólo me impresionan los hechos. La verdad es esta, si debe saberlo: las iglesias son mis aliados más útiles y las escuelas dirigen a las iglesias en segundo lugar cercano.

QSobre qué motivos específicos o generales hace esta afirmación?

ASobre la base de que tanto las iglesias como las escuelas me ayudan a convertir a la gente en el hábito de la deriva.

Q¿Se da cuenta de que su cargo es sustancialmente una acusación radical de las dos instituciones de mayor importancia que han sido responsables de la civilización, en su forma actual?

A¿Me doy cuenta? Hombre vivo, me regocijo con eso. Si las escuelas y las iglesias hubieran enseñado a las personas a pensar por sí mismas, ¿dónde estaría yo ahora?

QEsta confesión tuya desilusionará a millones de personas cuya única esperanza de salvación está en sus iglesias. ¿No es una cosa cruel hacer con ellos? ¿No sería mejor para la mayoría de la gente vivir en la dicha de la ignorancia que saber la verdad sobre ti?

A¿Qué quiere decir con el término “salvación”? ¿De qué se salva la gente? La única forma de salvación duradera que vale un higo verde para cualquier ser humano es la que proviene del reconocimiento del poder de su propia mente. La ignorancia y el miedo son los únicos enemigos de los que los hombres necesitan salvación.

QParece que no tienes nada sagrado.

AEstá usted equivocado. Considero sagrado lo único que es mi amo, lo único que temo.

Q¿Que es eso?

AEl poder del pensamiento independiente respaldado por la definición de propósito.

QEntonces no tienes mucha gente a la que temer?

ASólo dos de cada 100 para ser exactos. Controlo a todos los demás.

QDemos un descanso a las iglesias y volvamos a las escuelas públicas. Tu confesión ha demostrado claramente que prosperas y te perpetúas de una generación a otra mediante el ingenioso truco de apoderarte de las mentes de los niños antes de que tengan la oportunidad de aprender a usar sus mentes.

Deseo saber qué tiene de malo un sistema de escuelas públicas que permite que el diablo controle a tanta gente. Deseo saber, también, qué se puede hacer con el sistema de enseñanza establecido que asegurará a todos los niños la oportunidad de aprender, primero, que tienen mentes, y segundo, cómo usar esas mentes para lograr la libertad espiritual y económica.

Le estoy planteando la pregunta de forma suficientemente definida, y dado que ha subrayado la importancia de la definición del propósito, aquí y ahora le advierto que su respuesta a mi pregunta debe ser definitiva.

AEspera un momento mientras recupero el aliento. ¡Me has dado toda una orden!

Parece extraño que vengas al diablo para aprender a vivir. Debería pensar que irías a mi oposición. ¿Por qué no?

QSu Majestad, es usted quien está siendo juzgado aquí, no yo. Quiero la verdad y no soy exigente en cuanto a la fuente de donde la obtengo. Hay algo radicalmente erróneo en el sistema de educación que nos ha dado un balance con la vida que nos muestra irremediablemente en números rojos y buscando a tientas el camino de la autodeterminación como si fuéramos tantos animales perdidos en la selva.

Quiero saber dos cosas sobre este sistema. Primero, ¿cuál es la mayor debilidad del sistema? En segundo lugar, ¿cómo se puede eliminar esta debilidad? ¡El suelo es tuyo otra vez! Por favor, atégase a la pregunta y deje de tratar de atraerme a la discusión de temas profundos y abstractos. Eso es definitivo, ¿no?

ANo me dejas otra opción que la de la respuesta directa. Para empezar, el sistema de escuelas públicas aborda el tema de la educación desde el ángulo equivocado. El sistema escolar se esfuerza por enseñar a los niños a memorizar hechos, en lugar de enseñarles cómo usar sus propias mentes.

Q¿Eso es todo lo que está mal con el sistema?

ANo, eso es sólo el principio. Otra gran debilidad del sistema escolar es que no establece en la mente de los niños la importancia de la definición de propósito ni hace ningún intento de enseñar a los jóvenes cómo ser definidos acerca de cualquier cosa.

El objeto principal de toda escolarización es forzar a los estudiantes a llenar su memoria con hechos en lugar de enseñarles cómo organizar y hacer un uso práctico de los hechos.

Este sistema de cramming centra la atención de los estudiantes en la acumulación de “créditos”, pero pasa por alto la importante cuestión de cómo utilizar el conocimiento en los asuntos prácticos de la vida. Este sistema produce graduados cuyos nombres están inscritos en certificados de pergamino, pero cuyas mentes están vacías de autodeterminación. El sistema escolar tuvo un mal comienzo al principio. Las escuelas comenzaron como instituciones de "enseñanza superior", operadas enteramente para unos pocos elegidos cuya riqueza y familia les daban derecho a la educación.

Así, todo el sistema escolar evolucionó comenzando desde arriba y trabajando hacia abajo hasta abajo. No es de extrañar que el sistema descuide enseñar a los niños la importancia de la definición del propósito cuando el sistema mismo ha evolucionado literalmente a través de la indefinición.

Q ¿Qué corregiría esta debilidad del sistema escolar público? No nos quejemos de la debilidad del sistema a menos que estemos preparados para ofrecer un remedio práctico con el que se pueda corregir. En otras palabras, mientras discutimos la importancia de la definición del plan y el propósito, tomemos nuestra propia medicina y seamos definidos.

A ¿Por qué no despides las escuelas y las iglesias y te ahorras muchos problemas? ¿No sabes que estás metiendo las narices en los asuntos de las dos fuerzas que controlan el mundo? Supongamos que muestra las escuelas y las iglesias como débiles e inadecuadas para las necesidades de los seres humanos.

¿Entonces que? ¿Con qué van a reemplazar a estas dos instituciones?

Q Deja de tratar de evadir mis preguntas con el viejo truco de hacer una contrapregunta! No propongo reemplazar las escuelas y las iglesias. Pero propongo averiguar, si puedo, cómo se pueden modificar estas fuerzas organizadas para que sirvan a las personas en lugar de mantenerlas en la ignorancia. Adelante, ahora, y dame un catálogo detallado de todos los cambios en el sistema de escuelas públicas que lo mejorarían.

A Así que quieres el catálogo completo, ¿verdad? ¿Quiere los cambios sugeridos en el orden de su importancia?

Este es otro punto en el que el interrogador obliga al Diablo a salir de su zona de confort. Es divertido e instructivo presenciar este intercambio, que proporciona una hoja de ruta para la mejora de nuestras escuelas públicas.

yo-----i

Q Describa los cambios necesarios tal como se le presentan.

A Me estás obligando a cometer un acto de traición contra mí mismo, pero aquí está:

Invierta el sistema actual dando a los niños el privilegio de liderar en su trabajo escolar en lugar de seguir reglas ortodoxas diseñadas solo para impartir conocimientos abstractos.

Deje que los instructores sirvan como estudiantes y deje que los estudiantes sirvan como instructores.

En la medida de lo posible, organice todo el trabajo escolar en métodos definidos a través de los cuales el estudiante pueda aprender haciendo, y dirija el trabajo de clase de manera que cada estudiante se dedique a alguna forma de trabajo práctico relacionado con los problemas cotidianos de la vida.

Las ideas son el principio de todo logro humano. Enseñar a todos los estudiantes cómo reconocer

ideas prácticas que pueden ser beneficiosas para ayudarlos a adquirir todo lo que exigen de la vida.

Enseñar a los alumnos cómo presupuestar y utilizar el tiempo y, sobre todo, enseñar la verdad de que el tiempo es el mayor activo disponible para los seres humanos y el más barato.

Enseñe al estudiante los motivos básicos por los cuales todas las personas son influenciadas y muéstrele cómo usar estos motivos para adquirir las necesidades y los lujos de la vida.

Enseñe a los niños qué comer, cuánto comer y cuál es la relación entre una alimentación adecuada y una buena salud.

Enseñe a los niños la verdadera naturaleza y función de la emoción del sexo y, sobre todo, enséñeles que puede transmutarse en una fuerza impulsora capaz de elevarlo a uno a grandes alturas de logro.

¡Enseñe a los niños a ser definidos en todas las cosas, comenzando con la elección de un propósito principal definido en la vida!

Enseñar a los niños la naturaleza y las posibilidades del bien y del mal en el principio del hábito, utilizando como ilustraciones con las que dramatizar el tema las experiencias cotidianas de niños y adultos.

¡Enseñe a los niños cómo los hábitos se fijan a través de la ley del ritmo hipnótico e influya en ellos para que adopten, mientras están en los grados inferiores, hábitos que los llevarán a un pensamiento independiente!

Enseñe a los niños la diferencia entre la derrota temporal y el fracaso, y muéstreles cómo buscar la semilla de una ventaja equivalente que viene con cada derrota.

Enseñar a los niños a expresar sus propios pensamientos sin miedo ya aceptar o rechazar, a su antojo, todas las ideas de los demás, reservándose, siempre, el privilegio de confiar en su propio juicio.

Enseñe a los niños a tomar decisiones con prontitud y a cambiarlas, si es que lo hacen, lentamente y con desgana, y nunca sin una razón definida.

Enseñad a los niños que el cerebro humano es el instrumento con el que uno recibe, del gran depósito de la naturaleza, la energía que se especializa en pensamientos definidos; que el cerebro no piensa, sino que sirve como instrumento para la interpretación de los estímulos que provocan el pensamiento.

Enseñe a los niños el valor de la armonía en sus propias mentes y que esto solo se puede lograr a través del autocontrol.

Enseñe a los niños la naturaleza y el valor del dominio propio.

Enseñad a los niños que existe una ley de rendimientos crecientes que se puede y se debe poner en práctica, por costumbre, prestando siempre más y mejor servicio del que se espera de ellos.

Enséñales a los niños la verdadera naturaleza de la Regla de Oro, y sobre todo muéstrales que a través de la operación de este principio, todo lo que hacen por y para otro, lo hacen también por y para ellos mismos.

Enseñe a los niños a no tener opiniones a menos que estén formadas a partir de hechos o creencias que puedan aceptarse razonablemente como hechos. Enseñe a los niños que los cigarrillos, el licor, los narcóticos y el exceso de sexo destruyen el poder de la voluntad y conducen al hábito de la deriva. No prohíbas estos males, simplemente explícalos.

Enseñe a los niños el peligro de creer cualquier cosa simplemente porque sus padres, instructores religiosos u otra persona lo digan.

Enseñar a los niños a enfrentarse a los hechos, sean estos agradables o desagradables, sin recurrir a subterfugios ni ofrecer coartadas.

Enseñe a los niños a alentar el uso de su sexto sentido a través del cual las ideas se presentan en sus mentes de fuentes desconocidas, y a examinar todas esas ideas cuidadosamente.

Enseñe a los niños la importancia total de la ley de compensación tal como fue interpretada por Ralph Waldo Emerson, y muéstreles cómo funciona la ley en los pequeños asuntos cotidianos de la vida.

Enseñe a los niños que la definición de propósito, respaldada por planes definidos persistente y continuamente aplicados, es la forma más eficaz de oración disponible para los seres humanos.

Enseñad a los niños que el espacio que ocupan en el mundo se mide definitivamente por la calidad y cantidad del servicio útil que prestan al mundo.

Enseñe a los niños que no hay problema que no tenga una solución adecuada y que la solución a menudo se puede encontrar en la circunstancia que crea el problema.

Enseñe a los niños que sus únicas limitaciones reales son las que ellos mismos establecen o permiten que otros establezcan en sus propias mentes.

¡Enseñales que el hombre puede lograr cualquier cosa que el hombre pueda concebir y crear!

Enseñad a los niños que todas las escuelas y todos los libros de texto son instrumentos elementales que pueden ser útiles en el desarrollo de sus mentes, pero que la única escuela de verdadero valor es la gran Universidad de la Vida en la que uno tiene el privilegio de aprender de la experiencia.

Enseñe a los niños a ser fieles a sí mismos en todo momento y, dado que no pueden complacer a todos, por lo tanto, a hacer un buen trabajo para complacerse a sí mismos.

QEsa es una lista imponente, pero parece llamativa por el hecho de que ignora prácticamente todas las materias que ahora se enseñan en las escuelas públicas. ¿Eso fue intencionado? Un sí. Usted pidió una lista de cambios sugeridos en los planes de estudios de las escuelas públicas que beneficiarían a los niños, bueno, eso es lo que obtuvo.

QAlgunos de los cambios que sugieres son tan poco ortodoxos que sorprenderían a la mayoría de los educadores de hoy, ¿no es así?

ALa mayoría de los educadores de hoy en día necesitan estar impactados. Una buena descarga de sonido suele ayudar al cerebro atrofiado por la costumbre.

Q¿Los cambios que sugiere para las escuelas públicas darían a los niños inmunidad contra el hábito de ir a la deriva?

ASí, ese es uno de los resultados que traerían los cambios, pero también hay otros.

No puedo decir que estoy de acuerdo con cada cosa en la lista del Diablo. Sin embargo, cuando me detuve a analizar su lista de recomendaciones, me vino a la mente esta pregunta: ¿No es eso lo que

nuestras escuelas deberían estar enseñando a nuestros hijos? ¿¿El Diablo sabía esto y nosotros no?!?

Ojalá Hill hubiera pensado en preguntar por qué nuestras escuelas son lo que son, y dónde están, o qué y dónde no están. Los grandes eruditos que diseñaron nuestro sistema de educación deben haberse dado cuenta de la importancia de al menos algo de lo que el Diablo profesó que deberían enseñar nuestras escuelas. ¿Por qué estas cosas no son parte del sistema? ¿Cómo es posible que los arquitectos originales de lo que hoy es nuestro sistema de educación obligatoria se hayan equivocado tanto? El Diablo afirmó que el sistema escolar es uno de sus principales vehículos para crear y mantener su gran ejército de vagabundos. ¿Podría ser?

yo-----i

q¿Cómo se podrían forzar los cambios sugeridos en el sistema de escuelas públicas? Usted sabe, por supuesto, que es tan difícil introducir una nueva idea en el cerebro de un educador como interesar a un líder religioso en modificar la religión para ayudar a la gente a obtener más de la vida.

Cualquiera de ustedes que haya tratado de trabajar para hacer cambios en el sistema de escuelas públicas probablemente esté asintiendo en este momento.

L-----i

ALa forma más rápida y segura de forzar ideas prácticas en las escuelas públicas es introducir primero las ideas a través de escuelas privadas y establecer tal demanda para su uso que los funcionarios de las escuelas públicas se vean obligados a emplearlas.

q¿Deberían hacerse otros cambios en el sistema de escuelas públicas?

ASi muchos. Entre otros cambios necesarios en todos los programas de las escuelas públicas está la adición de un curso completo de capacitación en la psicología de la negociación armoniosa entre las personas. A todos los niños se les debe enseñar cómo vender su camino a través de la vida con la mínima cantidad de fricción.

Toda escuela pública debe enseñar los principios del logro individual a través del cual uno puede alcanzar una posición de independencia financiera.

Las clases deben ser abolidas por completo. Deberían ser reemplazados por mesas redondas o sistemas de conferencias como los que emplean los hombres de negocios. Todos los estudiantes deben recibir instrucción y orientación individual en relación

con las materias que no se pueden enseñar adecuadamente en grupos.

Cada escuela debe tener un grupo auxiliar de instructores compuesto por gente de negocios y profesionales, científicos, artistas, ingenieros y periodistas, cada uno de los cuales debe impartir a todos los estudiantes un conocimiento práctico de trabajo de su propia profesión, negocio u ocupación. Esta instrucción debe realizarse a través del sistema de conferencias, para ahorrar tiempo a los instructores.

QLo que ha sugerido es, en efecto, un sistema auxiliar de instrucción que daría a todos los escolares un conocimiento práctico de los asuntos prácticos de la vida, directamente desde la fuente original. ¿Es esa la idea?

ALo has dicho correctamente.

Este es otro tema que golpea cerca de casa. Mi esposo recuerda que a principios de la década de 1970 en Nueva Jersey, una de las organizaciones en las que estaba involucrado reunió a un grupo de científicos y empresarios para impartir cursos básicos, por ejemplo, matemáticas y física, en sus campos como voluntarios en las escuelas públicas. Solo para que me dijeran que, dado que los científicos y los empresarios no eran profesores profesionales, no eran bienvenidos. Más recientemente, la misión de llevar la enseñanza práctica a las escuelas ha sido popularizada por varios grupos (Teach for America, America Saves, Junior Achievement), pero todavía se considera a menudo como material de mejora y no como parte del plan de estudios básico.

Este y muchos otros cambios en la forma en que el contenido, el contexto, los principios y las habilidades se entregan a nuestros hijos en nuestro sistema de educación obligatoria deben incluirse como parte de un proceso interactivo y experiencial que determinará cómo nuestros hijos viven sus vidas y qué impacto que tendrán en este mundo complejo en el que vivimos. El desafío es este: ¿Cómo empaquetamos todo en un programa entregable que pueda implementarse sistemática y sistémicamente para que esté orientado al éxito, sea gratificante y satisfactorio para todos los participantes, niños y adultos por igual? Me complace y me enorgullece decir que trabajo con grupos que han diseñado este tipo de programas, y los están llevando adelante con un propósito definido.

Su visión del futuro, como la nuestra, es tener un sistema educativo que evolucione hasta convertirse en una fuerza poderosa, capaz de producir miembros de la sociedad automotivados, con pensamiento independiente, autosuficientes y contribuyentes. Y capaz también de producir algo más importante: futuras generaciones listas y capaces de trabajar en un mundo complejo, de vivir con éxito, de disfrutar empoderándose a sí mismas y a los demás, y de marcar una diferencia real y duradera en el mundo como informadas, responsables, ¡Ciudadanos globales involucrados, cada uno con definición de propósito!

QDescartemos el sistema de escuelas públicas y volvamos a las iglesias por un momento. Toda mi vida he escuchado a clérigos predicar contra el pecado y advertir a los pecadores que tengan cuidado y se arrepientan para que puedan ser salvos. Pero nunca he oído a ninguno de ellos decirme qué es el pecado. ¿Me das algo de luz sobre este tema?

A; El pecado es cualquier cosa que uno hace o piensa que lo hace infeliz! Los seres humanos que gozan de buena salud física y espiritual deben estar en paz consigo mismos y siempre felices. Cualquier forma de miseria mental o física indica la presencia del pecado.

Q Nombre algunas de las formas comunes de pecado.

A Es un pecado comer en exceso porque eso conduce a la mala salud y la miseria.

Es un pecado abusar del sexo porque eso quebranta la fuerza de voluntad y lleva al hábito de la deriva.

Es un pecado permitir que la mente de uno sea dominada por pensamientos negativos de envidia, codicia, miedo, odio, intolerancia, vanidad, autocompasión o desánimo, porque estos estados mentales conducen al hábito de la deriva.

Es pecado engañar, mentir y robar, porque estos hábitos destruyen el respeto por uno mismo, someten la conciencia y conducen a la infelicidad.

Es un pecado permanecer en la ignorancia porque eso conduce a la pobreza y la pérdida de la autosuficiencia.

Es un pecado aceptar de la vida algo que uno no quiere porque eso indica un imperdonable descuido en el uso de la mente.

Q Es pecado que uno ande a la deriva por la vida, sin un objetivo, plan o propósito definido?

A Sí, porque este hábito conduce a la pobreza y destruye el privilegio de la autodeterminación. También priva a uno del privilegio de usar su propia mente como medio de contacto con la Inteligencia Infinita.

Q Eres el principal inspirador del pecado?

A; Sí! Es mi negocio obtener el control de las mentes de las personas en todos los sentidos.
posible.

Q Puedes controlar la mente de una persona que no comete pecado?

A No puedo, porque esa persona nunca permite que su mente sea dominada por ninguna forma de pensamiento negativo. No puedo entrar en la mente de alguien que nunca peca, y mucho menos controlarla.

QCuál es el más común y el más destructivo de todos los pecados?

A El miedo y la ignorancia.

Q¿No tienes nada más que añadir a la lista?

ANo hay nada más que añadir.

Q¿Qué es la fe?

AEs un estado mental en el que uno reconoce y usa el poder del pensamiento positivo como un medio por el cual uno contacta y recurre a la reserva universal de Inteligencia Infinita a voluntad.

QEn otras palabras, la fe es la ausencia de toda forma de pensamiento negativo. ¿Es esa la idea?

ASí, esa es otra forma de describirlo.

Q¿Tiene un vagabundo la capacidad de usar la fe?

APuede tener la capacidad, pero no la usa. Todo el mundo tiene el poder potencial de despejar su mente de todos los pensamientos negativos y así aprovechar el poder de la fe.

QExpresado de otra manera, la fe es la certeza de un propósito respaldado por la creencia en el logro del objeto de ese propósito. ¿Es eso correcto?

AEsa es la idea, exactamente.

La fe es "un estado mental en el que uno reconoce y usa el poder del pensamiento positivo como un medio por el cual uno contacta y recurre a la reserva universal de Inteligencia Infinita a voluntad".

+++ * ++++++

Hill resume sucintamente la definición: "La fe es la definición de un propósito respaldado por la creencia en el logro del objeto de ese propósito".

AUTODISCIPLINA.

Q ¿QUÉ PREPARACIÓN DEBE REALIZARSE UNO antes de poder moverse con determinación de propósito en todo momento?

A Uno debe ganar dominio sobre sí mismo. Este es el segundo de los siete principios. La persona que no es dueña de sí misma nunca podrá ser dueña de los demás. La falta de autodominio es, en sí misma, la forma más destructiva de indefinición.

yo

yo

“La persona que no es dueña de sí misma nunca podrá ser dueña de los demás.”

¡Qué cierto es esto! Piense en nuestros líderes políticos que han caído en desgracia porque no pudieron controlar su propio comportamiento. ¿Cómo podemos confiar en que ellos controlen los nuestros?

yo -----j

Q Por dónde debería empezar uno cuando se inicia en el control sobre uno mismo?

A Dominando los tres apetitos responsables de la mayor parte de la falta de autodisciplina. Los tres apetitos son (1) el deseo de comida, (2) el deseo de expresión sexual, (3) el deseo de expresar opiniones vagamente organizadas.

Q Tiene el hombre otros apetitos que necesitan control?

A Sí, muchos de ellos, pero estos tres son los que deben ser conquistados primero. Cuando un hombre se vuelve dueño de estos tres apetitos, ha desarrollado suficiente autodisciplina para conquistar fácilmente los de menor importancia.

Q Pero estos son apetitos naturales. Deben ser complacidos si uno quiere estar sano y feliz.

A Sin duda son apetitos naturales, pero también son peligrosos porque las personas que no se han dominado sobrealimentan los apetitos. El autodominio contempla el control suficiente sobre los apetitos para permitirle a uno alimentarlos con lo que necesitan y retener los alimentos que no necesitan.

Q Su punto de vista es a la vez interesante y educativo. Describa los detalles a través de los cuales puedo comprender cómo y en qué circunstancias las personas sobrealimentan los apetitos.

A Tome el deseo de comida física, por ejemplo. La mayoría de las personas son tan débiles en la autodisciplina que llenan sus estómagos con combinaciones de alimentos ricos que agradan al paladar pero sobrecargan los órganos de digestión y eliminación.

Se vierten en el estómago tanto la cantidad como las combinaciones de alimentos de los que el químico del cuerpo sólo puede deshacerse convirtiendo los alimentos en venenos tóxicos mortales.

Estos venenos obstruyen y estancan el sistema de alcantarillado del cuerpo hasta que se ralentiza en su trabajo de eliminación de desechos. Después de un tiempo, el sistema de alcantarillado deja de funcionar por completo y la víctima tiene lo que él llama “estreñimiento”.

En ese momento él está listo para el hospital. La autointoxicación, o envenenamiento por alcantarillado corporal, toma la maquinaria del cerebro y la convierte en algo parecido a una bola de masilla.

La víctima entonces se vuelve perezosa en sus movimientos físicos y mentalmente irritable y quisquillosa. Si tan solo pudiera echar un buen vistazo y un mal olor a su sistema de alcantarillado, se avergonzaría de mirarse a sí mismo a la cara.

Las alcantarillas de la ciudad no son los lugares más agradables cuando se sobrecargan o se obstruyen, pero son limpias y dulces en comparación con las cloacas intestinales cuando se sobrecargan o se obstruyen. Esta no es una historia bonita para ser asociada con el placentero y necesario acto de comer, pero ahí es donde pertenece porque comer en exceso y las malas combinaciones de alimentos son los males que causan la autointoxicación.

Las personas que comen sabiamente y mantienen las cloacas de su cuerpo limpias me perjudican porque una cloaca del cuerpo limpia generalmente significa un cuerpo sano y un cerebro que funciona correctamente.

Imagínese, si su imaginación puede extenderse tanto, cómo cualquier ser humano podría moverse con determinación de propósito con su cuerpo lleno de veneno suficiente para matar a cien personas si se inyecta directamente en su torrente sanguíneo.

Una vez más, Napoleón Hill está muy adelantado a su tiempo. La ciencia finalmente alcanzó a Hill, e incluso superó su intuición sobre los procesos físicos y cómo se relacionan con la salud mental y emocional.

yo-----i

q¿Y todo este problema es el resultado de la falta de control sobre el apetito físico por la comida?

ABueno, si quieres estar absolutamente en lo correcto, debes decir que una

alimentación inadecuada es responsable de la mayoría de los males del cuerpo y prácticamente de todos los dolores de cabeza.

Si quiere una prueba de esto, seleccione 100 personas que sufran de dolores de cabeza y déles a cada una de ellas un lavado completo de sus sistemas de alcantarillado corporal con un enema alto, y observe que no menos de noventa y cinco de los dolores de cabeza desaparecerán en unos pocos minutos. después de haber limpiado sus alcantarillas.

QDe todo lo que dices sobre el tracto intestinal, deduzco la impresión de que el dominio sobre el apetito físico por la comida significa también el dominio sobre el hábito de descuidar la limpieza de los intestinos.

ASi eso es verdad. Es tan importante eliminar los desechos del cuerpo y las porciones de comida no utilizadas como tomar la cantidad correcta y las combinaciones correctas de alimentos.

QNunca pensé en la autointoxicación como uno de sus dispositivos de control sobre las personas, y me sorprende mucho saber cuántas personas son víctimas de este sutil enemigo. Escuchemos lo que tienes que decir de los otros dos apetitos.

ABueno, toma el deseo de expresión sexual. Ahora hay una fuerza con la que domino al débil y al fuerte, al viejo y al joven, al ignorante y al sabio. ¡De hecho, domino a todos los que se niegan a dominar el sexo!

Q¿Cómo se puede dominar la emoción del sexo?

APor el simple proceso de transmutar esa emoción en alguna forma de actividad distinta a la cópula. El sexo es una de las más grandes de todas las fuerzas que motivan a los seres humanos. Por este hecho es también una de las fuerzas más peligrosas. Si los humanos controlaran sus deseos sexuales y los transmutaran en una fuerza motriz con la que llevar a cabo su ocupación, es decir, si dedicaran a su trabajo la mitad del tiempo que gastan en la búsqueda del sexo, nunca conocerían la pobreza.

QEntiendo que usted da a entender que existe una relación entre el sexo y la pobreza?

ASí, donde el sexo no está bajo un control definitivo. Si se le permite seguir su curso natural, el sexo rápidamente lo llevará a uno al hábito de ir a la deriva.

QExiste alguna relación entre el sexo y el liderazgo?

ASí, todos los grandes líderes en todos los ámbitos de la vida son altamente sexuados,

pero siguen el hábito de controlar sus deseos sexuales, convirtiéndolos en una fuerza impulsora detrás de su ocupación.

QEs el hábito de la indulgencia excesiva en el sexo tan peligroso como el hábito de tomar narcóticos o licor?

ANo hay diferencia entre estos hábitos. ¡Ambos conducen al control hipnótico, a través del hábito de la deriva!

QPor qué el mundo ve el sexo como algo vulgar?

APor el vulgar abuso que se ha hecho de esta emoción. No es el sexo lo que es vulgar. Es el individuo quien lo descuida o se niega a controlarlo y guiarlo.

QQuiere decir, con su declaración, que uno no debe satisfacer el deseo sexual?

ANo, quiero decir que el sexo, como todas las demás fuerzas disponibles para el hombre, debe ser entendido, dominado y puesto al servicio del hombre. El deseo de expresión sexual es tan natural como el deseo de comer. El deseo no puede ser asesinado más de lo que uno puede detener por completo el flujo de un río. Si la emoción del sexo se excluye del modo natural de expresión, estallará en alguna otra forma menos deseable, tal como un río, si se represa, se abre paso y fluye alrededor de la represa. La persona que tiene autodisciplina comprende la emoción del sexo, la respeta y aprende a controlarla y transmutarla en actividades constructivas.

QQué daño hay en la indulgencia excesiva del sexo?

AEl mayor daño es que agota la fuente de la mayor fuerza impulsora del hombre y desperdicia, sin una compensación adecuada, la energía creativa del hombre.

Disipa la energía que necesita la naturaleza para mantener la salud física. El sexo es la fuerza terapéutica más útil de la naturaleza.

Agota la energía magnética que es la fuente de una personalidad atractiva y agradable.

Quita el brillo de los ojos y crea discordia en el tono de la voz.

Destruye el entusiasmo, somete la ambición y conduce inevitablemente al hábito de ir a la deriva en todos los temas.

QMe gustaría que respondiera a mi pregunta de otra manera, diciéndome qué fines beneficiosos puede lograr la emoción del sexo, si se domina y transmuta.

AEl sexo controlado proporciona la fuerza magnética que atrae a las personas entre

sí. Es el factor más importante de una personalidad agradable.

Da calidad al tono de voz y permite transmitir a través de la voz cualquier sentimiento deseado.

Sirve, como ninguna otra cosa puede servir, para dar fuerza motriz a los propios deseos.

Mantiene el sistema nervioso cargado con la energía necesaria para llevar a cabo el trabajo de mantenimiento del cuerpo.

Agudiza la imaginación y permite crear ideas útiles.

Da rapidez y precisión a los movimientos físicos y mentales.

Le da a uno persistencia y perseverancia en la búsqueda del propósito principal de uno en la vida.

Es un gran antídoto para todos los miedos.

Da inmunidad contra el desánimo.

Ayuda a dominar la pereza y la procrastinación.

Da resistencia física y mental mientras se enfrenta a cualquier forma de oposición o derrota.

Le da a uno las cualidades de lucha necesarias en todas las circunstancias para la autodefensa.

En resumen, ¡hace ganadores y no desertores!

Q ¿Son esas todas las ventajas que reclamas para la energía sexual controlada?

A No, son solo algunos de los beneficios más importantes que proporciona. Quizás algunos creen que la mayor de todas las virtudes del sexo es que es el método natural de perpetuación de todos los seres vivos. Esto por sí solo debería eliminar todo pensamiento de que el sexo es vulgar.

Q Deduzco, por lo que dices, que la emoción del sexo es una virtud, no un defecto.

A Es una virtud cuando se controla y se dirige al logro de fines deseables. Es una falta cuando se descuida y se permite que conduzca a actos de lujuria.

Q Por qué estas verdades no son enseñadas a los niños por sus padres y las escuelas públicas?

A El descuido se debe a la ignorancia de la verdadera naturaleza del sexo. Es tan necesario para mantener la salud que uno entienda y use adecuadamente la emoción del sexo como lo es mantener limpio el sistema de alcantarillado del cuerpo. Ambas materias deben impartirse en todas las escuelas públicas y en todos los hogares donde haya niños.

¿No necesitaría la mayoría de los padres instrucción sobre la función adecuada y el uso del sexo antes de poder enseñar inteligentemente a sus hijos?

➤ Sí, y también lo harían los maestros de las escuelas públicas.

¿Qué posición relativa de importancia le daría a la necesidad de un conocimiento preciso sobre el tema del sexo?

➤ Está al lado de la parte superior de la lista. Sólo hay una cosa de mayor importancia para los seres humanos. Ese es un pensamiento exacto.

“Hay sólo una cosa de mayor importancia para los seres humanos. Ese es un pensamiento preciso”. k _____ j

¿Entiendo que digas que el conocimiento de las verdaderas funciones del sexo y la capacidad de pensar con precisión son las dos cosas de mayor importancia para la humanidad?

➤ Eso es lo que pretendía que entendieras. El pensamiento preciso es lo primero porque es la solución a todos los problemas del hombre, la respuesta a todas sus oraciones, la fuente de la opulencia y de todas las posesiones materiales. El pensamiento preciso se ve favorecido por la emoción sexual adecuadamente controlada y dirigida porque la emoción sexual es la misma energía con la que uno piensa. Comienza con aquellos que desean la autodeterminación lo suficiente como para estar dispuestos a pagar su precio. Nadie puede ser completamente libre — espiritual, mental, física y económicamente— sin aprender el arte del pensamiento preciso. Nadie puede aprender a pensar con precisión sin incluir, como parte del conocimiento necesario, información sobre el control de la emoción sexual a través de la transmutación.

¿Será una gran sorpresa para muchas personas saber que existe una relación tan estrecha entre el pensamiento y la emoción sexual. Cuéntanos, ahora, del tercer apetito, y veamos qué tiene que ver con la autodisciplina.

➤ El hábito de expresar opiniones vagamente organizadas es uno de los hábitos más destructivos. Su destructividad consiste en su tendencia a influir en las personas para que adivinen en lugar de buscar los hechos cuando forman opiniones, crean ideas u organizan planes.

El hábito desarrolla una mente de saltamontes, una que salta de una cosa a otra pero nunca completa nada.

Y, por supuesto, el descuido en la expresión de opiniones conduce al hábito de la deriva. A partir de ahí, hay sólo un paso o dos hasta que uno está sujeto a la ley del ritmo hipnótico que automáticamente prohíbe el pensamiento preciso.

“El hábito de expresar opiniones vagamente organizadas es uno de los hábitos más destructivos”.

k _____ j

Q ¿Qué otras desventajas hay en la libre expresión de opiniones?

A La persona que habla demasiado informa al mundo de sus objetivos y planes y da a otros la oportunidad de beneficiarse de sus ideas.

Los hombres sabios se guardan sus planes para sí mismos y se abstienen de expresar opiniones no invitadas. Esto evita que otros se apropien de sus ideas y dificulta que otros interfieran en sus planes.

Q Por qué tantas personas se entregan al hábito de expresar opiniones no solicitadas?

A El hábito es una forma de expresar el egoísmo y la vanidad. El deseo de autoexpresión es innato en las personas. El motivo detrás del hábito es atraer la atención de los demás e impresionarlos favorablemente. En realidad, tiene justo el efecto contrario. Cuando el orador autoinvitado llama la atención, por lo general es desfavorable.

Q Sí, ¿qué otras desventajas tiene el hábito?

A La persona que insiste en hablar rara vez tiene la oportunidad de aprender escuchando a los demás.

Q Pero, ¿no es cierto que un hablante magnético a menudo se pone en el camino de la oportunidad para beneficiarse atrayendo la atención de los demás a través de sus poderes de oratoria?

A Sí, un orador magnético tiene un activo de tremendo valor en su habilidad para impresionar a la gente con su discurso, pero no puede hacer el mejor uso de este activo si impone su discurso a otros sin su invitación.

Ninguna cualidad agrega más a la personalidad de uno que la habilidad de hablar con sentimiento emocional, fuerza y convicción, pero el orador no debe imponer su discurso a los demás sin ser invitado a hacerlo. Hay un viejo dicho que dice que nada vale más que su costo real. Esto se aplica tanto a la libre expresión de opiniones sin invitación como a las cosas materiales.

Q¿Qué pasa con las personas que ofrecen voluntariamente sus opiniones expresándolas por escrito? ¿También sufren por falta de autodisciplina?

AUna de las peores plagas del mundo es la persona que escribe cartas sin invitación a personas importantes. Los hombres que ocupan cargos públicos, las estrellas cinematográficas, los hombres que han tenido éxito en los negocios o han escrito un libro superventas y las personas cuyos nombres aparecen a menudo en los periódicos son continuamente asediados por personas que escriben cartas expresando su opinión sobre todos los temas.

QPero escribir cartas sin invitación es una forma inofensiva de encontrar placer a través de la autoexpresión, ¿no es así? ¿Qué daño hace uno con el hábito?

yo

yo

Tómese un momento para recordar que escribir cartas era la única forma de comunicarse en forma escrita cuando Napoleon Hill escribió este manuscrito. Mientras lee, piense en cómo se aplicarían sus pensamientos al mundo actual de los blogs y las redes sociales.

ALos hábitos son contagiosos. Cada hábito atrae a un rebaño de sus parientes. El hábito de hacer cualquier cosa inútil conduce a la formación de otros hábitos inútiles, especialmente el hábito de ir a la deriva.

Pero esos no son todos los peligros asociados con el hábito de permitirse la expresión de opiniones no invitadas. El hábito crea enemigos y pone en sus manos armas peligrosas con las que pueden causar gran daño a quien se entrega a él. Los ladrones, hombres de confianza y mafiosos pagan grandes precios por los nombres y direcciones de los escritores de cartas no invitadas, sabiendo que los escritores de estas cartas se convierten en víctimas fáciles de todo tipo de esquemas que resultan en la pérdida de su dinero. Se refieren a los escritores de tales cartas como "locos". Si desea saber cuán tontas son las personas que escriben cartas sin invitación, lea la "columna de nueces" de cualquier periódico, la columna en la que el periódico

publica las opiniones voluntarias de sus lectores, y verá por sí mismo cómo los escritores de tales cartas antagonizar a la gente e invitar a la oposición de los demás.

QNo tenía idea, Su Majestad, que la gente se mete en tantas dificultades por la expresión de sus opiniones sin invitación, pero ahora que usted ha sacado a colación el tema, recuerdo haberle escrito al editor de una importante revista una carta de crítica sin invitación que me costó un centavo. buena posición en su personal, con un buen salario.

AEse es un ejemplo perfecto. El lugar adecuado para comenzar la autodisciplina es justo donde te encuentras. La forma de comenzar es reconociendo la verdad: que no hay nada bueno o malo en las miríadas de universos excepto el poder de la ley natural. No hay personalidad individual en ninguna parte de la miríada de universos con el más mínimo poder para influir en un ser humano, salvo la naturaleza y los mismos seres humanos.

Ningún ser humano vive ahora, ningún ser humano ha vivido jamás, y ningún ser humano vivirá jamás con el derecho o el poder de privar a otro ser humano del privilegio innato del pensamiento libre e independiente. Ese privilegio es el único sobre el cual cualquier ser humano puede tener control absoluto. Ningún ser humano adulto pierde jamás el derecho a la libertad de pensamiento, pero la mayoría de los seres humanos pierden los beneficios de este privilegio ya sea por negligencia o porque sus padres o instructores religiosos se lo han quitado antes de la edad de la comprensión. Estas son verdades evidentes, no menos importantes porque el Diabolo les está llamando la atención de lo que lo serían si mi oposición les llamara la atención.

Hill distingue nuestro derecho a tener pensamientos independientes de nuestra expresión no invitada de esos pensamientos. ¿Cómo aplicarías este principio en el mundo actual de los blogs y las redes sociales?

YO ----- i

QPero, ¿en qué se va a apoyar la gente en la hora de la emergencia cuando no sabe dónde ni a quién apelar?

AQue se apoyen en el único poder confiable disponible para cualquier ser humano.

Q ¿Y qué es eso?

A ¡Ellos mismos! El poder de sus propios pensamientos. El único poder que pueden controlar y en el que pueden confiar. El único poder que no puede ser pervertido, teñido, modificado y falsificado por sus prójimos deshonestos.

yo

yo

“El único poder confiable disponible para cualquier ser humano. . . El poder de sus propios pensamientos. El único poder que pueden controlar y en el que pueden confiar.

<-T+ - + + + + + +

Es posible que no pueda controlar a otras personas. . . pero puedes controlar cómo reaccionas ante ellos y sus acciones. Esto es algo fácil de decir pero mucho más difícil de hacer. Tendemos a querer cambiar a otras personas cuando realmente solo podemos cambiarnos a nosotros mismos y cómo

reaccionamos a los demás.

Q Todo lo que dices parece lógico, pero ¿por qué debo acudir al Diablo para descubrir verdades tan profundas? Volvamos a los siete principios. Ya has revelado suficiente información para mostrar claramente que el secreto de cómo romper el poder del ritmo hipnótico está envuelto en los siete principios. También ha demostrado que el más importante de estos principios es la autodisciplina. Ahora siga adelante y describa los otros cinco principios que aún no ha mencionado, e indique qué papel juegan en darnos autodisciplina.

A Primero, déjame resumir esa parte de mi confesión que ya hemos cubierto.

Le he dicho francamente que mis dos recursos más efectivos para dominar a los seres humanos son el hábito de la deriva y la ley del ritmo hipnótico. Les he mostrado que la deriva no es una ley natural, sino un hábito creado por el hombre que conduce a la sumisión del hombre a la ley del ritmo hipnótico.

Los siete principios son los medios por los cuales el hombre puede romper el control del ritmo hipnótico y tomar posesión, de nuevo, de su propia mente. Verá, por lo tanto, los siete principios son los siete pasos que llevan a las víctimas del ritmo hipnótico fuera de las prisiones hechas por ellos mismos en las que están atadas.

Q Los siete principios son la llave maestra que abre la puerta a la autodeterminación

espiritual, mental y económica? ¿Es eso cierto?

ASí, esa es otra forma de decir la verdad.

APRENDIENDO DE LA ADVERSIDAD

Q¿EL FRACASO ES ALGUNA VEZ UN BENEFICIO PARA EL HOMBRE?

ASí. De hecho, aprender de la adversidad es el tercero de los siete principios. Pero pocas personas saben que cada adversidad trae consigo la semilla de una ventaja equivalente. Aún menos personas conocen la diferencia entre la derrota temporal y el fracaso. Si este conocimiento fuera conocido en general, me vería privado de una de mis armas más poderosas de control sobre los seres humanos.

QPero te entendí decir que el fracaso es uno de tus mayores aliados. Tuve la impresión de tu confesión de que el fracaso hace que la gente pierda la ambición y deje de intentarlo, y luego te haces cargo de ellos sin oposición de su parte.

AEse es solo el punto. Me hago cargo de ellos después de que dejan de intentarlo. Si supieran la diferencia entre la derrota temporal y el fracaso, no se darían por vencidos cuando se encuentren con la oposición de la vida. Si supieran que toda forma de derrota y todos los fracasos traen consigo la semilla de una oportunidad no nacida, seguirían luchando y ganando. El éxito por lo general no es más que un pequeño paso más allá del punto en que uno deja de luchar.

QEs eso todo lo que uno puede aprender de la adversidad, la derrota y el fracaso?

ANo, eso es lo mínimo de lo que uno podría aprender. Odio decirte esto, pero el fracaso a menudo sirve como una bendición disfrazada porque rompe el control del ritmo hipnótico y libera la mente para un nuevo comienzo.

QAhora estamos llegando a alguna parte. Así que has confesado, por fin, que incluso la ley de la naturaleza del ritmo hipnótico puede ser anulada ya menudo es anulada por la naturaleza misma. ¿Es eso correcto?

ANo, eso no es exponer el asunto con precisión. La naturaleza nunca invierte ninguna de sus leyes naturales. La naturaleza no le quita la libertad de pensamiento al ser humano a través del ritmo hipnótico. El individuo renuncia a su libertad por el abuso de esta ley. Si un hombre saltara de un árbol y muriera por el impacto repentino de su cuerpo contra la tierra, por la ley de la gravedad, no dirías que lo asesinó la naturaleza, ¿verdad? Diría usted que el hombre se olvidó de relacionarse adecuadamente con la ley de la gravedad.

QEstoy empezando a ver. La ley del ritmo hipnótico es capaz de aplicación tanto negativa como positiva. Puede arrastrarlo a uno a la esclavitud a través de la pérdida del privilegio de la libertad de pensamiento, o puede ayudarlo a elevarse a grandes alturas mediante el libre uso del pensamiento, dependiendo de cómo el individuo se

relacione con la ley. ¿Es eso correcto?

AAhora lo tienes bien.

QPero, ¿y el fracaso? Uno no falla intencionalmente, con un propósito premeditado. Nadie fomenta la derrota temporal. Estas son circunstancias sobre las que el individuo a menudo no tiene control alguno. ¿Cómo, entonces, puede decirse que la naturaleza no nos quita la libertad de pensamiento cuando el fracaso destruye la ambición, la fuerza de voluntad y la confianza en uno mismo indispensables para empezar de nuevo?

AEl fracaso es una circunstancia creada por el hombre. Nunca es real hasta que ha sido aceptado por el hombre como permanente. Expresándolo de otra manera, el fracaso es un estado mental; por lo tanto, es algo que un individuo puede controlar hasta que deje de ejercer este privilegio. La naturaleza no obliga a las personas a fracasar. Pero la naturaleza impone su ley de ritmo hipnótico sobre todas las mentes y mediante esta ley da permanencia a los pensamientos que dominan esas mentes.

En otras palabras, los pensamientos de fracaso son asumidos por la ley del ritmo hipnótico y se vuelven permanentes si el individuo acepta cualquier circunstancia como un fracaso permanente. Esa misma ley toma el control con la misma facilidad y crea pensamientos permanentes de éxito.

“El fracaso es un estado mental; por lo tanto, es algo que un individuo puede controlar hasta que descuide el ejercicio de este privilegio”.

+++++■++

¿Puede ser esto cierto? ¿Le ha convencido Hill de que “el fracaso es una circunstancia provocada por el hombre”? Creo que presenta un caso convincente. Si miro de cerca mi vida, mis propios éxitos y fracasos en los negocios, errores y traspies, ¿puedo afirmar que alguien es responsable además de mí? ¿Un inventario personal de su vida dará resultados diferentes? Hill me ha ayudado a darle un valor diferente al fracaso que en el pasado. . .

QEntonces, ¿qué papel juega el fracaso para ayudar a un individuo a romper el control del ritmo hipnótico después de que esa ley ha sido fijada en su mente?

AEl fracaso trae un clímax en el que uno tiene el privilegio de despejar su mente del miedo y hacer un nuevo comienzo en otra dirección. El fracaso prueba de manera concluyente que algo anda mal con los objetivos de uno o los planes por los cuales

se busca el objeto de estos objetivos. El fracaso es el callejón sin salida del camino del hábito que uno ha estado siguiendo, y cuando se alcanza, lo obliga a dejar ese camino y tomar otro, creando así un nuevo ritmo.

Pero el fracaso hace más que esto. Le da a un individuo la oportunidad de probarse a sí mismo en el que puede aprender cuánto poder de voluntad posee. El fracaso también obliga a las personas a aprender muchas verdades que nunca descubrirían sin él. El fracaso a menudo lleva a un individuo a comprender el poder de la autodisciplina sin la cual nadie podría volver atrás después de haber sido víctima del ritmo hipnótico.

Estudie las vidas de todas las personas que logran un éxito sobresaliente en cualquier vocación y observe, con provecho, que su éxito suele estar en proporción exacta a sus experiencias de derrota antes de tener éxito.

“El fracaso trae un clímax en el que uno tiene el privilegio de despejar su mente del miedo y hacer un nuevo comienzo en otra dirección.”

L-----i

Q ¿Es esto todo lo que tienes que decir sobre las ventajas del fracaso?

A No, apenas he comenzado. Si desea conocer el verdadero significado de la adversidad, el fracaso, la derrota y todas las demás experiencias que rompen los hábitos de un ser humano y lo obligan a formar nuevos hábitos, observe la naturaleza en su trabajo. La naturaleza utiliza la enfermedad para romper el ritmo físico del cuerpo cuando las células y los órganos se relacionan de manera inapropiada. Utiliza las depresiones económicas para romper el ritmo del pensamiento de las masas cuando un gran número de personas se relacionan de manera inapropiada, a través de actividades comerciales, sociales y políticas. Y utiliza el fracaso para romper el ritmo del pensamiento negativo cuando un individuo se relaciona incorrectamente consigo mismo en su propia mente.

Observa cuidadosamente y verás que en todas partes en la naturaleza siempre está en acción una ley natural que da un cambio eterno a toda la materia, a toda la energía y al poder del pensamiento. Lo único permanente en los universos es el cambio. Cambio eterno e inexorable, a través del cual cada átomo de materia y cada unidad de energía tiene la oportunidad de relacionarse adecuadamente con todas las demás

unidades de materia y energía, y cada ser humano tiene la oportunidad y el privilegio de relacionarse adecuadamente con todos los demás seres humanos. seres sin importar cuántos errores cometa, o cuántas veces o de qué manera pueda ser derrotado.

Cuando el fracaso masivo se apodera de una nación, como la depresión económica mundial de 1929, la circunstancia está en perfecta armonía con el plan de la naturaleza para acabar con los hábitos del hombre y ofrecer nuevas oportunidades.

La belleza de publicar este libro ahora, durante la turbulencia económica actual, es que la naturaleza está rompiendo una vez más con los hábitos del hombre y presentando nuevas oportunidades.

L ----- j

QLo que dices me intriga. ¿Debo entender que el ritmo hipnótico tiene algo que ver con la forma en que las personas se relacionan entre sí?

AEsa cosa abstracta y escurridiza llamada carácter no es más que una manifestación de la ley del ritmo hipnótico; por lo tanto, cuando se habla del carácter de uno, sería apropiado decir que sus hábitos de pensamiento se han cristalizado en una personalidad positiva o negativa, a través del ritmo hipnótico. Uno es bueno o malo debido a la unión de sus pensamientos y acciones a través del ritmo hipnótico. Uno está atado por la pobreza o bendecido con la abundancia porque sus objetivos, planes y deseos, o la falta de ellos, se han hecho permanentes y reales mediante el ritmo hipnótico.

Q¿Es todo lo que tienes que decir sobre la conexión entre el ritmo hipnótico y las relaciones humanas?

ANo, acabo de empezar. Recuerde que mientras estoy hablando estoy hablando de la influencia del ritmo hipnótico en conexión con todas las relaciones humanas. Los hombres que tienen éxito en los negocios lo hacen enteramente por la forma en que se relacionan con sus socios y con otras personas fuera del negocio.

Los hombres profesionales que tienen éxito lo hacen en gran medida por la forma en que se relacionan con sus clientes. Es mucho más importante para el abogado conocer a la gente y conocer las leyes de la naturaleza que conocer la ley. Y el médico es un fracaso antes de empezar a menos que sepa relacionarse con sus pacientes para establecer su fe en él.

El matrimonio tiene éxito o fracasa por completo debido a la manera en que los participantes se relacionan entre sí. La relación adecuada en el matrimonio comienza con un motivo adecuado para el matrimonio. La mayoría de los matrimonios no traen felicidad porque los contrayentes no comprenden ni intentan comprender la ley del ritmo hipnótico, por cuya operación cada palabra que pronuncian, cada acto en el que se involucran y cada motivo que los inspira a el trato entre ellos es recogido y tejido en una telaraña que los enreda en una miseria controvertida o les da las alas de la libertad a través de las cuales se elevan por encima de todas las formas de infelicidad.

Cada nuevo conocimiento entre personas madura en amistad y luego en armonía espiritual (a veces llamada amor) o planta un germen de sospecha y duda que evoluciona y crece en rebelión abierta, según la forma en que los participantes en el conocimiento se relacionan entre sí. otro.

El ritmo hipnótico recoge los motivos, objetivos, propósitos y sentimientos dominantes de las mentes en contacto y teje estos en algún grado de fe o miedo, amor u odio. Una vez que el patrón ha tomado forma definida, como lo hace con el tiempo, se impone a las mentes en contacto y se convierte en parte de ellas.

De esta manera silenciosa la naturaleza hace permanentes los factores dominantes de toda relación humana. En cada relación humana, los malos motivos y las malas acciones de los individuos en contacto se coordinan y consolidan en una forma definida y sutilmente entretejidos en ese rasgo humano de suma importancia conocido como carácter. De la misma manera, los motivos y las buenas obras se consolidan y se imponen al individuo. Ves, por lo tanto, que no son sólo las acciones de uno sino también los propios pensamientos de uno los que determinan la naturaleza de todas las relaciones humanas.

¿Te estás metiendo en aguas bastante profundas. Mantengámonos cerca de la orilla, donde pueda seguirte sin temor a llegar más allá de una profundidad segura. Adelante, cuéntame cómo funciona realmente este tema de las relaciones humanas en los asuntos actuales de un mundo lleno de problemas como el que tenemos hoy.

¡Ese es un pensamiento feliz. Pero déjame asegurarme de que comprendes los principios de los que te estoy hablando, antes de intentar mostrarte cómo aplicarlos en los asuntos de la vida.

Deseo estar seguro de que comprende que la ley del ritmo hipnótico es algo que nadie puede controlar, influir o evadir. Pero todos pueden relacionarse con esta ley para beneficiarse de su inexorable operación. La relación armoniosa con la ley consiste enteramente en que el individuo cambie sus hábitos para que representen las

circunstancias y las cosas que el individuo quiere y está dispuesto a aceptar.

Nadie puede cambiar la ley del ritmo hipnótico más de lo que uno puede cambiar la ley de la gravedad, pero todos pueden cambiarse a sí mismos. Recuerde, por lo tanto, en toda la discusión de este tema que todas las relaciones humanas son hechas y mantenidas por los hábitos de los individuos relacionados.

yo

yo

“Nadie puede cambiar la ley del ritmo hipnótico más de lo que uno puede cambiar la ley de la gravedad, pero todos pueden cambiarse a sí mismos”.

+ + + + + + + + ■ + +

¿Alguna vez has tratado de cambiar a alguien y solo te has sentido frustrado cuando te diste cuenta de que no lo estabas?
tiene el control y por lo tanto no tiene éxito?

L-----i

La ley del ritmo hipnótico sólo juega el papel de solidificar los factores que constituyen las relaciones humanas, pero no crea esos factores. Antes de continuar con la discusión de las relaciones humanas, quiero que obtenga una comprensión clara de la mente subconsciente.

El término "mente subconsciente" representa un órgano físico hipotético que no tiene existencia real. La mente del hombre consiste en energía universal (algunos la llaman Inteligencia Infinita) que el individuo recibe, se apropia y organiza en formas definidas de pensamiento a través de la red de intrincados aparatos físicos conocidos como cerebro.

Estas formas de pensamiento son réplicas de diversos estímulos que llegan al cerebro a través de los cinco sentidos físicamente conocidos y del sexto sentido, que no es tan conocido. Cuando cualquier forma de estímulo llega al cerebro y toma la forma definida de pensamiento, se clasifica y almacena en un grupo de células cerebrales conocido como grupo de memoria.

Todos los pensamientos de naturaleza similar se almacenan juntos, de modo que la aparición de uno conduce a un fácil contacto con todos sus asociados. El sistema es muy similar al archivador de la oficina moderna y se opera de manera similar.

Las impresiones de pensamiento con las que uno mezcla la mayor cantidad de emoción (o sentimiento) son los factores dominantes del cerebro porque siempre están cerca de la superficie, en la parte superior del sistema de archivo, por así

decirlo, donde entran en acción voluntariamente. el momento en que un individuo se niega a ejercer la autodisciplina. Estos pensamientos cargados de emociones son tan poderosos que a menudo hacen que un individuo se apresure a actuar y se entregue a actos que no han sido sometidos o aprobados por su facultad de razonamiento. Estos arrebatos emocionales suelen destruir la armonía en todas las relaciones humanas. El cerebro a menudo reúne combinaciones de sentimientos emocionales tan poderosas que dejan completamente de lado el control de la facultad de razonamiento. En todas esas ocasiones, las relaciones humanas tienden a carecer de armonía.

Mediante la operación del sexto sentido, el cerebro de un ser humano puede ponerse en contacto con el archivador de otros cerebros e inspeccionar a voluntad cualquier impresión de pensamiento que esté archivada allí. La condición bajo la cual una persona puede contactar e inspeccionar el archivador del cerebro de otra persona generalmente se conoce como armonía, pero puede comprender mejor lo que significa si digo que los cerebros en sintonía con el mismo ritmo de vibraciones del pensamiento pueden ejercer el privilegio con facilidad y rapidez. de entrar e inspeccionar los archivadores de pensamientos de los demás.

Además de recibir pensamientos organizados de los archivadores de otros cerebros a través del sexto sentido, uno puede, a través de este mismo órgano físico, contactar y recibir información del almacén universal conocido como Inteligencia Infinita.

Toda la información que llega al cerebro de uno a través del sexto sentido proviene de fuentes que no son fáciles de aislar o rastrear; por lo tanto, generalmente se cree que este tipo de información proviene de la mente subconsciente. El sexto sentido es el órgano del cerebro a través del cual uno recibe toda la información, todo el conocimiento, todas las impresiones de pensamientos que no provienen de uno o más de los cinco sentidos físicos.

Ahora que entiendes cómo funciona la mente, comprenderás más fácilmente cómo y por qué las personas se entristecen a causa de relaciones humanas impropias. También comprenderá cómo se puede hacer que las relaciones humanas produzcan riquezas en su forma más elevada, riquezas materiales, mentales y espirituales.

Además, comprenderá que nunca puede haber felicidad excepto a través de la comprensión y aplicación de los principios correctos de las relaciones humanas. Comprenderás, también, que ningún individuo es una entidad en sí mismo, que la plenitud de la mente sólo puede lograrse mediante la armonía de propósito y acción entre dos o más mentes. Comprenderás por qué cada ser humano debería, por su propia elección, convertirse en el guardián de su hermano, tanto en los hechos como

en la teoría.

QLo que dices puede ser cierto, pero sigo insistiendo en que me tienes más allá de las profundidades seguras del pensamiento. Volvamos más cerca de la orilla, donde puedo vadear en aguas familiares. Saldremos a aguas más profundas después de que aprendamos a nadar bien. Empezamos a discutir el tema de cómo sacar provecho de la adversidad, pero parece que nos hemos alejado un poco de ese tema.

ANos hemos desviado, pero no nos hemos desviado. El Diablo nunca se desvía. El desvío era necesario para que pudieras estar preparado para comprender la parte más importante de toda esta entrevista.

Ahora estamos listos para volver a la discusión del tema de la adversidad. Dado que la mayoría de las adversidades surgen de las relaciones inadecuadas entre las personas, parece importante entender cómo las personas pueden relacionarse adecuadamente.

Naturalmente, surge la pregunta de qué es una relación adecuada entre las personas. La respuesta es que la relación adecuada es aquella que trae a todos los conectados con ella, o afectados por ella, alguna forma de beneficio.

“La relación adecuada es aquella que trae a todos los conectados con ella, o afectados por ella, algún tipo de beneficio.”

+ + + + + + + - + +

Tómese un momento para hacer un inventario de sus relaciones, en casa, en el trabajo y en el juego. Haz una lista de las relaciones que parecen necesitar mejorar y mantenlas en mente mientras continúas leyendo.

L ----- i

Q¿Qué es, entonces, una relación impropia?

ACualquier relación entre personas que dañe a alguien o traiga alguna forma de miseria o infelicidad a cualquiera de los individuos.

Q¿Cómo se pueden corregir las relaciones impropias?

APor cambio de opinión de la persona que causa la relación impropia, o por cambio de las personas a la relación. Algunas mentes armonizan de forma natural, mientras

que otras chocan con la misma naturalidad. Las relaciones humanas exitosas, para perdurar como tales, deben estar formadas por mentes que armonicen naturalmente, más allá de la cuestión de tener intereses comunes como medio para armonizarlos.

Cuando se habla de líderes empresariales que tienen éxito porque “saben elegir hombres”, podría decirse más correctamente que tienen éxito porque saben cómo asociar mentes que armonizan naturalmente. Saber cómo elegir a las personas con éxito para cualquier propósito definido en la vida se basa en la capacidad de reconocer los tipos de personas cuyas mentes armonizan de forma natural.

Recuerde la definición de Master Mind de Hill: “la coordinación armoniosa de dos o más mentes

trabajando para un fin definido.”

Q Manténgase enfocado en la adversidad, por así decirlo. Si hay posibles beneficios que se pueden encontrar a través de la adversidad, mencione algunos de ellos.

A La adversidad libera a las personas de la vanidad y el egoísmo. Desalienta el egoísmo al demostrar que nadie puede tener éxito sin la cooperación de los demás.

La adversidad obliga al individuo a poner a prueba su fortaleza mental, física y espiritual; así lo pone cara a cara con sus debilidades y le da la oportunidad de salvarlas.

La adversidad obliga a uno a buscar formas y medios para fines definidos mediante la meditación y el pensamiento introspectivo. Esto a menudo conduce al descubrimiento y uso del sexto sentido a través del cual uno puede comunicarse con la Inteligencia Infinita.

La adversidad obliga a uno a reconocer la necesidad de inteligencia que no está disponible excepto de fuentes fuera de la propia mente.

La adversidad rompe viejos hábitos de pensamiento y le da a uno la oportunidad de formar nuevos hábitos; por lo tanto, puede servir para romper el control del ritmo hipnótico y cambiar su operación de extremos negativos a positivos.

Q ¿Cuál es el mayor beneficio que uno puede recibir a través de la adversidad?

A El mayor beneficio de la adversidad es que puede, y generalmente lo hace, obligar a uno a cambiar sus hábitos de pensamiento, rompiendo y redirigiendo así la fuerza

del ritmo hipnótico.

QEn otras palabras, el fracaso siempre es una bendición cuando obliga a uno a adquirir conocimientos o a desarrollar hábitos que lo lleven a lograr el principal propósito de la vida. ¿Es eso correcto?

A¡Sí, y algo más! El fracaso es una bendición cuando obliga a uno a depender menos de las fuerzas materiales y más de las fuerzas espirituales.

Muchos seres humanos descubren sus “otros yos”, las fuerzas que operan a través del poder del pensamiento, sólo después de que alguna catástrofe les prive del pleno y libre uso de sus cuerpos físicos. Cuando un hombre ya no puede usar sus manos y sus pies, generalmente comienza a usar su cerebro; así se pone en el camino de descubrir el poder de su propia mente.

El Diablo trae al “otro yo” aquí, revelando cómo podemos usar nuestro poder de pensamiento y nuestro “otro yo” para descubrir nuestro verdadero poder y propósito principal.

-----j

Q¿Qué beneficios pueden derivarse de la pérdida de cosas materiales, por ejemplo, dinero?

ALa pérdida de cosas materiales puede enseñar muchas lecciones necesarias, ninguna mayor, sin embargo, que la verdad de que el hombre no tiene control sobre nada y no tiene seguridad del uso permanente de nada excepto su propio poder de pensamiento.

QMe pregunto si este no es el mayor beneficio disponible a través de la adversidad.

ANo, el mayor beneficio potencial de cualquier circunstancia que hace que uno comience de nuevo es que brinda la oportunidad de romper el control del ritmo hipnótico y establecer un nuevo conjunto de hábitos de pensamiento. Los nuevos hábitos ofrecen la única salida para las personas que fracasan. La mayoría de las personas que escapan de la operación negativa a la positiva de la ley del ritmo hipnótico lo hacen sólo debido a alguna forma de adversidad que los obliga a cambiar sus hábitos de pensamiento.

QNo es la adversidad capaz de quebrantar la confianza en uno mismo y hacer que

uno pierda la esperanza?

ATiene ese efecto en aquellos cuya fuerza de voluntad es débil debido a hábitos de deriva establecidos desde hace mucho tiempo. Tiene el efecto opuesto en aquellos que no han sido debilitados por la deriva. El que no va a la deriva se encuentra con una derrota y un fracaso temporales, pero su reacción ante todas las formas de adversidad es positiva. Lucha en lugar de darse por vencido, y por lo general gana.

La vida no da a nadie inmunidad contra la adversidad, pero la vida da a todos el poder del pensamiento positivo, que es suficiente para dominar todas las circunstancias de adversidad y convertirlas en beneficios. El individuo se queda con el privilegio de usar o dejar de usar su derecho prerrogativo de pensar en su camino a través de todas las adversidades. Todo individuo se ve obligado a usar su poder de pensamiento para lograr fines definidos y positivos, o por descuido o diseño, usa este poder para lograr fines negativos. No puede haber compromiso, no puede negarse a usar la mente.

La ley del ritmo hipnótico obliga a cada individuo a dar algún grado de uso, ya sea negativo o positivo, a su mente, pero no influye en el individuo en cuanto al uso que hará de su mente.

“El que no va a la deriva se encuentra con una derrota y un fracaso temporales, pero su reacción ante todas las formas de adversidad es positiva. Lucha en lugar de darse por vencido y, por lo general, gana”.

+ + + + + + - + +

¿Recuerdas un momento en que sentiste ganas de rendirte? . . . pero no? Mi coautor y yo ampliamos este concepto en nuestro libro *Three Feet from Gold*, con historias de perseverancia y de nunca darse por vencidos de más de treinta y cinco de los principales líderes de hoy, ¡no vagabundos de nuestro tiempo!

L ----- j

QDebo entender por lo que dices que toda adversidad es una bendición?

ANo yo no dije eso. Dije que hay la semilla de una ventaja equivalente en cada adversidad. No dije que existiera la flor de la ventaja, solo la semilla. Por lo general, la semilla consiste en alguna forma de conocimiento, alguna idea o plan, o alguna oportunidad que no habría estado disponible excepto a través del cambio de hábitos de pensamiento forzado por la adversidad.

Q ¿Son esos todos los beneficios disponibles para los seres humanos a través del fracaso?

A No, el fracaso es usado por la naturaleza como un lenguaje común en el que castiga a las personas cuando no se adaptan a sus leyes.

Por ejemplo, la guerra mundial fue provocada por el hombre y destructiva. La naturaleza sembró en las circunstancias de la guerra la semilla de una reprimenda equivalente en forma de depresión mundial. La depresión era inevitable e ineludible. Siguió a la guerra tan naturalmente como el día sigue a la noche y por la operación de la misma ley, la ley del ritmo hipnótico.

Q Debo entender que la ley del ritmo hipnótico es la misma que Ralph Waldo Emerson llamó ley de compensación?

A La ley del ritmo hipnótico es la ley de la compensación. Es el poder con el que la naturaleza equilibra las fuerzas positivas y negativas en todos los universos, en todas las formas de energía, en todas las formas de materia y en todas las relaciones humanas.

Q La ley del ritmo hipnótico opera rápidamente en todos los casos? Por ejemplo, ¿esta ley lo bendice a uno inmediatamente con los beneficios de la aplicación positiva de los pensamientos, o lo maldice a uno inmediatamente con los resultados de los pensamientos negativos?

A La ley opera definitivamente pero no siempre con rapidez. Tanto los beneficios como las penas en que incurren los particulares por la ley pueden ser aprovechados por otros, antes o después de su muerte.

Observe cómo funciona esta ley al imponer sobre una generación de personas los efectos tanto de los pecados como de las virtudes de las generaciones precedentes. En la operación de todas las leyes de la naturaleza, la cuarta dimensión, el tiempo, es un factor inexorable. La duración del tiempo consumido por la naturaleza en la relación de los efectos con sus causas depende, en cada caso, de las circunstancias presentes. La naturaleza cultiva una calabaza en tres meses. Un roble de buen tamaño requiere cien años. Convierte un huevo de gallina en pollo en cuatro semanas, pero necesita nueve meses para convertir el huevo de un ser humano en un individuo.

“La vida no da a nadie inmunidad contra la adversidad, pero la vida da a todos el poder del pensamiento

positivo, que es suficiente para dominar todas las circunstancias de adversidad y convertirlas en beneficios.”

+ + + + + + + + ■ + +

¿Ha creado la naturaleza la agitación económica actual para permitirnos una vez más convertir nuestras propias adversidades personales en beneficios?

L ----- j

MEDIO AMBIENTE, TIEMPO, ARMONÍA Y
PRECAUCIÓN

qAHORA TENGO UNA MEJOR COMPRENSIÓN de las potencialidades de la adversidad y el fracaso. Puede continuar, ahora, con su descripción del siguiente de los siete principios. ¿Cuál es tu próximo principio?

AEl siguiente principio es la influencia ambiental.

qContinúe y describa el principio de funcionamiento de las influencias ambientales como un factor determinante en los destinos humanos.

AEl medio ambiente consiste en todas las fuerzas mentales, espirituales y físicas que afectan e influncian a los seres humanos.

q¿Qué conexión, si es que hay alguna, existe entre las influencias ambientales y el ritmo hipnótico?

AEl ritmo hipnótico solidifica y hace permanentes los hábitos de pensamiento de los seres humanos. Los hábitos de pensamiento son estimulados por influencias ambientales. En otras palabras, el material del que se alimentan los pensamientos proviene del entorno. Los hábitos de pensamiento se hacen permanentes mediante el ritmo hipnótico.

q¿Cuál es la parte más importante del entorno de uno, la parte que determina, más que todas las demás, si un individuo hace un uso positivo o negativo de su mente?

ALa parte más importante del entorno de uno es la creada por su asociación con los demás. Todas las personas absorben y se hacen cargo, consciente o inconscientemente, de los hábitos de pensamiento de aquellos con quienes se relacionan estrechamente.

q¿Quiere decir con esto que la asociación constante con una persona cuyos hábitos de pensamiento son negativos influye en uno para formar hábitos de pensamiento negativos?

ASí, la ley del ritmo hipnótico obliga a cada ser humano a formar hábitos de pensamiento que armonizan con las influencias dominantes de su entorno, en particular la parte de su entorno creada por su asociación con otras mentes.

qEntonces, ¿es importante que uno seleccione a sus asociados cercanos con mucho cuidado?

ASí, los asociados íntimos de uno deben elegirse con tanto cuidado como uno elige el alimento con el que alimenta su cuerpo, con el objeto siempre de asociarse con personas cuyos pensamientos dominantes sean positivos, amistosos y armoniosos.

Q ¿Qué clase de asociados tiene la mayor influencia sobre uno?

A La pareja de uno en el matrimonio y en el hogar y los asociados de uno en su ocupación. Después de eso vienen amigos cercanos y conocidos. Los conocidos casuales y los extraños tienen muy poca influencia sobre uno.

“El material del que se alimentan los pensamientos proviene del entorno. Los hábitos de pensamiento se hacen permanentes mediante el ritmo hipnótico”.

+ + + + + + + - + +

¿Alguna vez has sentido que tu actitud o estado de ánimo se vuelve negativo solo por estar en presencia de alguien negativo? ¿Fue su cónyuge, hijo o socio comercial? Hill sugiere que debe intercalar pensamientos que sean positivos, amigables y armoniosos, no solo para contrarrestar esos pensamientos negativos, sino también para influir en esa persona hacia un espacio más positivo. Si es su socio comercial, evalúe si la relación es una que desea salvar. . . o tomar la decisión de alejarse de la negatividad de la pareja.

Q Por qué el cónyuge de uno tiene una influencia tan grande sobre la mente de uno?

A Porque la relación del matrimonio pone a las personas bajo la influencia de fuerzas espirituales de tal peso que se convierten en fuerzas dominantes de la mente.

Q Cómo se pueden usar las influencias ambientales para romper el control del ritmo hipnótico?

A Todas las influencias que establecen hábitos de pensamiento reciben permanencia a través de la ley del ritmo hipnótico. Uno puede cambiar las influencias de su entorno de modo que las influencias dominantes sean positivas o negativas, y la ley del ritmo hipnótico las hará permanentes, a menos que se cambien a través de los hábitos de pensamiento de uno.

Q Expresado de otra manera esta verdad, uno puede someterse a cualquier influencia ambiental deseada, ya sea positiva o negativa, y la ley del ritmo hipnótico hará que la influencia sea permanente cuando asuma la magnitud de un pensamiento-hábito. ¿Es así como funciona la ley?

A Eso es correcto. Ten cuidado con todas las fuerzas que inspiran el pensamiento; esas son las fuerzas que constituyen el medio ambiente y determinan la naturaleza del destino terrenal de uno.

Q ¿Qué clase de personas controla sus influencias ambientales?

A Los no vagabundos. Todos los que son víctimas del hábito de la deriva pierden su poder de elegir su propio entorno. Se convierten en víctimas de toda influencia negativa de su entorno.

Q ¿No hay salida para el vagabundo? ¿No hay ningún método por el cual pueda someterse a la influencia de un ambiente positivo?

A Sí, hay una salida para los vagabundos. Pueden dejar de estar a la deriva, tomar posesión de sus propias mentes y elegir un entorno que inspire pensamientos positivos. Esto lo pueden lograr a través de la definición de propósito.

Q ¿Es eso todo lo que hay que hacer para eliminar el hábito de ir a la deriva? ¿Es el hábito sólo un estado de ánimo?

A La deriva no es más que un estado mental negativo, un estado mental que destaca por su vacío de propósito.

Q ¿Qué procedimiento efectivo se puede seguir para establecer un entorno más útil para desarrollar y mantener hábitos de pensamiento positivos?

A El más efectivo de todos los ambientes es el que puede ser creado por una alianza amistosa de un grupo de personas que se obligarán a ayudarse mutuamente para lograr el objeto de algún propósito definido. Este tipo de alianza se conoce como Master Mind. A través de su operación, uno puede asociarse con individuos cuidadosamente elegidos, cada uno de los cuales aporta a la alianza algún conocimiento, experiencia, educación, plan o idea adecuada a sus necesidades para llevar a cabo el objeto de su propósito definido.

Los líderes más exitosos en todos los ámbitos de la vida aprovechan este tipo de influencia ambiental hecha a la medida. Logro sobresaliente es imposible sin la cooperación amistosa de los demás. Expresando la verdad de otra manera, las personas exitosas deben controlar su entorno, asegurándose así contra la influencia de un entorno negativo.

Q ¿Qué pasa con las personas cuyo deber hacia los familiares les hace imposible evitar la influencia de un entorno negativo?

A Ningún ser humano debe a otro ningún grado de deber que le robe el privilegio de construir sus hábitos de pensamiento en un ambiente positivo. Por otro lado, todo ser humano tiene el deber de eliminar de su entorno toda influencia que incluso remotamente tienda a desarrollar hábitos de pensamiento negativos.

Q¿No es esta una filosofía de sangre fría?

ASólo los fuertes sobreviven. Nadie puede ser fuerte sin apartarse de todas las influencias que desarrollan hábitos de pensamiento negativos. Los hábitos de pensamiento negativos dan como resultado la pérdida del privilegio de la autodeterminación, sin importar qué o quién pueda causar esos hábitos. Los hábitos de pensamiento positivos pueden ser controlados por el individuo y hacerlos servir a sus objetivos y propósitos. Los hábitos de pensamiento negativos controlan al individuo y lo privan del privilegio de la autodeterminación.

QDeduzco de todo lo que has dicho que aquellos que controlan las influencias ambientales a partir de las cuales se construyen sus hábitos de pensamiento son dueños de sus destinos terrenales y que todos los demás están dominados por destinos terrenales. ¿Está planteando correctamente el asunto?

APerfectamente dicho.

Q¿Qué establece los hábitos de pensamiento de uno?

ATodos los hábitos se establecen debido a deseos o motivos inherentes o adquiridos. Es decir, los hábitos se inician como resultado de alguna forma de deseo definido.

Q¿Qué sucede en el cerebro físico mientras uno está formando hábitos de pensamiento?

ALos deseos son impulsos organizados de energía llamados pensamientos. Los deseos que se mezclan con sentimientos emocionales magnetizan las células cerebrales en las que están almacenados y preparan esas células para que sean tomadas y dirigidas por la ley del ritmo hipnótico. Cuando cualquier pensamiento aparece en el cerebro o se crea allí, y se mezcla con un agudo sentimiento emocional de deseo, la ley del ritmo hipnótico comienza, de inmediato, a traducirlo en su contraparte física. Los pensamientos dominantes, sobre los que primero actúa la ley del ritmo hipnótico, son aquellos con los que se mezclan los deseos más fuertes y los sentimientos más intensos. Los hábitos de pensamiento se establecen por la repetición de los mismos pensamientos.

Q¿Cuáles son los motivos o deseos básicos más impulsores que inspiran la acción del pensamiento?

ALos diez motivos más comunes, los que inspiran la mayor parte del pensamiento y la acción, son estos:

- El deseo de expresión sexual y amor.
- El deseo de alimento físico.
- El deseo de autoexpresión espiritual, mental y física.
- El deseo de perpetuación de la vida después de la muerte.
- El deseo de poder sobre los demás.
- El deseo de riqueza material.
- El deseo de conocimiento
- El deseo de imitar a los demás.
- El deseo de superar a los demás.
- Los siete miedos básicos

Estos son los motivos dominantes que inspiran la mayoría de todos los esfuerzos humanos.

Q¿Qué pasa con los deseos negativos como la codicia, la envidia, la avaricia, los celos, la ira? ¿No se expresan éstos con más frecuencia que cualquiera de los deseos positivos?

ATodos los deseos negativos no son más que frustraciones de los deseos positivos. Están inspirados por alguna forma de derrota, fracaso o negligencia por parte de los seres humanos para adaptarse a las leyes de la naturaleza de manera positiva.

QEsa es una nueva perspectiva sobre el tema de los pensamientos negativos. Si entiendo correctamente lo que has dicho, todos los pensamientos negativos están inspirados por el descuido o la incapacidad de uno para adaptarse armoniosamente a las leyes de la naturaleza. ¿Es eso correcto?

AEso es exactamente correcto. La naturaleza no tolerará la ociosidad ni los vacíos de ningún tipo. Todo espacio debe estar y está lleno de algo.

Todo lo que existe, tanto de naturaleza física como espiritual, debe estar y está constantemente en movimiento. El cerebro humano no es una excepción. Fue creado para recibir, organizar, especializar y expresar el poder del pensamiento. Cuando el individuo no utiliza el cerebro para la expresión de pensamientos positivos y creativos, la naturaleza llena el vacío al obligar al cerebro a actuar sobre los pensamientos negativos.

No puede haber ociosidad en el cerebro. Comprenda este principio y llegará a una comprensión nueva e importante de la parte que las influencias ambientales toman en la vida de los seres humanos.

Comprenderás mejor, también, cómo opera la ley del ritmo hipnótico, siendo la ley que mantiene a todo ya todos en constante movimiento a través de alguna forma de expresión de principios negativos o positivos.

“La naturaleza no tolerará la ociosidad ni los vacíos de ningún tipo. Todo espacio debe estar y está lleno de algo. . . Cuando el individuo no usa el cerebro para la expresión de pensamientos positivos y creativos, la naturaleza llena el vacío al obligar al cerebro a actuar sobre los pensamientos negativos”.

+ + + + + + + - + +

Encuentro esto tan cierto particularmente cuando pienso en los niños que tienen demasiado tiempo libre en sus manos. Don Green, director ejecutivo de la Fundación Napoleón Hill, recuerda: “Cuando éramos jóvenes, siempre nos mantenían ocupados con la advertencia de que la ociosidad era el taller del diablo”. Interesante paralelo, ¿no crees?

L ----- j

La naturaleza no está interesada en la moral como tal. Ella no está interesada en el bien y el mal. Ella no está interesada en la justicia y la injusticia. ¡Ella sólo está interesada en obligar a todo a expresar la acción según su naturaleza!

¿Esa es una interpretación esclarecedora de los caminos de la naturaleza. ¿A quién puedo acudir para corroborar sus afirmaciones?

A los hombres de ciencia, a los filósofos, a todos los pensadores certeros. Por último, a las manifestaciones físicas de la naturaleza misma.

La naturaleza no tiene tal cosa como materia muerta. Cada átomo de materia está constantemente en un estado de movimiento. Toda la energía está en constante movimiento. No hay vacíos muertos en ninguna parte. El tiempo y el espacio son literalmente manifestaciones de movimiento de tal rapidez que los seres humanos no pueden medirlo.

Por desgracia, uno se ve obligado a llegar a la conclusión, por lo que dice, de que las fuentes de conocimiento confiable son sorprendentemente limitadas.

Las fuentes de conocimiento desarrolladas son limitadas. Cada cerebro humano adulto normal es una puerta de entrada potencial a todo el conocimiento que existe en los universos. Todo cerebro adulto normal tiene dentro de su mecanismo la posibilidad de comunicación directa con la Inteligencia Infinita, en la que existe todo el conocimiento que es o puede ser.

QSu declaración me lleva a creer que los seres humanos pueden convertirse en todo lo que han atribuido a lo que llaman Dios. ¿Es eso lo que quieres decir?

AA través de la ley de la evolución, el cerebro humano se está perfeccionando para comunicarse a voluntad con la Inteligencia Infinita. La perfección vendrá a través del desarrollo organizado del cerebro, a través de su adaptación a las leyes de la naturaleza. El tiempo es el factor que traerá la perfección.

Q¿Qué causa los ciclos de eventos recurrentes, como epidemias de enfermedades, depresiones comerciales, guerras y olas de delincuencia?

ATodas esas epidemias en las que un gran número de personas se ven afectadas de manera similar son causadas por la ley del ritmo hipnótico, a través del cual la naturaleza consolida pensamientos de naturaleza similar y hace que esos pensamientos se expresen a través de la acción de masas.

QLuego se puso en marcha la Gran Depresión porque un gran número de personas fueron influenciadas para liberar pensamientos de miedo. ¿Es eso correcto?

APerfectamente. Millones de personas se esforzaban por obtener algo a cambio de nada, a través del juego de acciones. Cuando de repente descubrieron que no habían obtenido nada por algo, se asustaron, corrieron a sus bancos para sacar sus saldos y el pánico se apoderó de ellos. A través del pensamiento masivo de millones de mentes, todos pensando en términos de miedo a la pobreza, la depresión se prolongó durante un período de años.

yo

yo

La agitación económica actual en los Estados Unidos y en todo el mundo se puso en marcha de manera similar. Millones se esforzaban por obtener algo a cambio de nada, a través de bienes raíces (acuerdos sin pago inicial, hipotecas de alto riesgo y burbujas de valoración), así como a través de los mercados financieros. Cuando todo empezó a derrumbarse, se asustaron y el pánico se apoderó de nuevo. Cambiando los pensamientos de estos millones de miedo para volver a centrarse en principios financieros fundamentalmente sólidos, ¿podemos estabilizar la economía? La filosofía de Napoleón Hill puede mostrarnos el camino. La elección es nuestra.

L ----- j

QDe lo que dices, deduzco que la naturaleza consolida los pensamientos dominantes de las personas y expresa estos pensamientos a través de alguna forma de acción de masas, como depresiones comerciales, auges comerciales, etc. ¿Es eso correcto?

ATienes la idea correcta.

QConsideremos ahora el siguiente de los siete principios. Adelante, descríbelo.

AEl siguiente principio es el tiempo, la cuarta dimensión.

Q¿Qué relación hay entre el tiempo y el funcionamiento de la ley del ritmo hipnótico?

AEl tiempo es la ley del ritmo hipnótico. El lapso de tiempo requerido para dar permanencia a los hábitos de pensamiento depende del objeto y la naturaleza de los pensamientos.

QPero entendí que dijiste que lo único duradero en la naturaleza es el cambio. Si eso es cierto, entonces el tiempo está constantemente cambiando, reorganizando y recombinando todas las cosas, incluidos los hábitos de pensamiento de uno. ¿Cómo, entonces, podría la ley del ritmo hipnótico dar permanencia a los hábitos de pensamiento de uno?

AEl tiempo divide todos los hábitos de pensamiento en dos clases, pensamientos negativos y pensamientos positivos. Los pensamientos individuales de uno, por supuesto, cambian constantemente y se recombina para adaptarse a los deseos del individuo, pero los pensamientos no cambian de negativos a positivos o viceversa, excepto a través del esfuerzo voluntario por parte del individuo.

El tiempo penaliza al individuo por todos los pensamientos negativos y lo recompensa por todos los pensamientos positivos, según la naturaleza y el propósito de los pensamientos. Si los pensamientos dominantes de uno son negativos, el tiempo penaliza al individuo construyendo en su mente el hábito del pensamiento negativo y luego procede a solidificar este hábito en permanencia cada segundo de su existencia. Los pensamientos positivos son, igualmente, entretelados por el tiempo en hábitos permanentes. El término “permanencia”, por supuesto, se refiere a la vida natural del individuo. En el sentido estricto del término, nada es permanente. El tiempo convierte los hábitos de pensamiento en lo que podría llamarse permanencia durante la vida del individuo.

QAhora tengo una mejor comprensión de cómo funciona el tiempo. ¿Qué otras características tiene el tiempo en relación con el destino terrenal del ser humano?

AEl tiempo es la influencia sazonzadora de la naturaleza a través de la cual la experiencia humana puede madurar en sabiduría. Las personas no nacen con sabiduría, pero nacen con la capacidad de pensar, y pueden, con el transcurso del tiempo, pensar en su camino hacia la sabiduría.

“Las personas no nacen con sabiduría, pero nacen con la capacidad de pensar, y pueden, con el transcurso del tiempo, pensar en su camino hacia la sabiduría”.

+++++■++

Considero que esta es una de las declaraciones más profundas de todo el libro. Al utilizar nuestra capacidad de pensar y analizar nuestras experiencias en la vida, ya sean éxitos o fracasos, podemos adquirir sabiduría. ¿Puede ser realmente tan simple?

L-----j

q¿Poseen alguna vez sabiduría los jóvenes?

ASólo en asuntos muy elementales. La sabiduría viene sólo a través del lapso de tiempo. No puede heredarse ni transmitirse de una persona a otra sino a través del transcurso del tiempo.

qEl lapso de tiempo obliga a un individuo a adquirir sabiduría?

A¡No! La sabiduría llega solo a los no vagabundos que forman hábitos de pensamiento positivos como una fuerza dominante en sus vidas. Los vagabundos y aquellos cuyos pensamientos dominantes son negativos nunca adquieren sabiduría excepto de una naturaleza muy elemental.

qDe lo que dices, infiero que el tiempo es amigo de la persona que entrena su mente para seguir hábitos de pensamiento positivos y enemigo de la persona que se deja llevar por hábitos de pensamiento negativos. ¿Es eso correcto?

AEso es precisamente cierto. Todas las personas pueden clasificarse como vagabundos y no vagabundos. Los vagabundos siempre están a merced de los no vagabundos, y el tiempo hace que esta relación sea permanente.

qQuieres decir que si voy a la deriva por la vida, sin un objetivo o propósito definido, el no vagabundo puede convertirse en mi amo, y el tiempo sólo sirve para dar al no vagabundo un control más fuerte y permanente sobre mí?

AEso es decir la verdad exactamente.

“La sabiduría llega solo a los no vagabundos que forman hábitos de pensamiento positivos como una fuerza dominante en sus vidas. ”

+++++---++

De nuevo me veo obligado a pensar en nuestros hijos. Con tanta negatividad a nuestro alrededor debido al

terrorismo y los conflictos financieros, ¿cuál será el impacto a largo plazo en nuestros hijos?
Debemos envolver a nuestros hijos en experiencias positivas para generar pensamientos positivos en sus mentes.

L-----j

Q ¿Qué es la sabiduría?

A La sabiduría es la capacidad de relacionarse con las leyes de la naturaleza para hacer que le sirvan, y la capacidad de relacionarse con otras personas para obtener su cooperación armoniosa y dispuesta a ayudarlo a hacer que la vida produzca lo que usted exige de ella.

Q ¿Entonces el conocimiento acumulado no es sabiduría?

A ¡Cielos, no! Si el conocimiento fuera sabiduría, los logros de la ciencia no se habrían convertido en instrumentos de destrucción.

Q ¿Qué se necesita para convertir el conocimiento en sabiduría?

A Tiempo más el deseo de sabiduría. La sabiduría nunca se le impone a uno. ¡Se adquiere, en todo caso, mediante el pensamiento positivo, a través del esfuerzo voluntario!

Q ¿Es seguro que todas las personas tengan conocimiento?

A Nunca es seguro para nadie tener un conocimiento extenso sin sabiduría.

Q ¿A qué edad la mayoría de las personas que adquieren sabiduría comienzan a adquirirla?

A La mayoría de las personas que adquieren sabiduría lo hacen después de haber pasado los cuarenta años. Antes de ese momento, la mayoría de las personas están demasiado ocupadas recopilando conocimientos y organizándolos en planes para dedicar cualquier esfuerzo a la búsqueda de sabiduría.

Q ¿Qué circunstancia de la vida es más adecuada para llevar a uno a adquirir sabiduría?

A Adversidad y fracaso. Estos son los lenguajes universales de la naturaleza a través de los cuales imparte sabiduría a aquellos que están listos para recibirla.

Q ¿La adversidad y el fracaso siempre traen sabiduría?

A No, solo a aquellos que están listos para la sabiduría y la han buscado

voluntariamente.

Q ¿Qué determina la disposición de uno para recibir sabiduría?

A El tiempo y la naturaleza de los hábitos de pensamiento de uno.

Q ¿Es el conocimiento recién adquirido lo mismo que el conocimiento probado por el tiempo?

A No, el conocimiento probado a lo largo del tiempo siempre es superior al recién adquirido. El tiempo da al conocimiento definición tanto en calidad como en cantidad, y confiabilidad. Uno nunca puede estar seguro de un conocimiento que no ha sido probado.

Q ¿Qué es el conocimiento confiable?

A Es un conocimiento que armoniza con la ley natural, lo que significa que se basa en el pensamiento positivo.

Q ¿El tiempo modifica y altera los valores del conocimiento?

A Sí, el tiempo modifica y altera todos los valores. Lo que hoy es conocimiento exacto puede volverse nulo e inválido mañana debido a la reorganización de los hechos y los valores en el tiempo. El tiempo modifica todas las relaciones humanas para bien o para mal, dependiendo de la política a través de la cual las personas se relacionan entre sí.

En el reino del pensamiento hay un tiempo cuando es apropiado sembrar las semillas del pensamiento, y hay un tiempo apropiado para recoger la cosecha de esos pensamientos, al igual que hay un tiempo para sembrar y un tiempo para cosechar de la suelo de la tierra. Sin la medida adecuada del tiempo entre la siembra y la cosecha, la naturaleza modifica o retiene las recompensas de la siembra.

Q Adelante, ahora, y describe los últimos dos de los siete principios.

A El siguiente principio es la armonía.

A lo largo de la naturaleza se pueden encontrar evidencias de que toda ley natural se mueve de manera ordenada, a través de la ley de la armonía. A través de la operación de esta ley, la naturaleza obliga a todo lo que está dentro del alcance de un entorno dado a relacionarse armoniosamente. Comprende esta verdad y captarás una visión nueva y más intrigante del poder del medio ambiente. Comprenderás por qué la asociación con mentes negativas es fatal para aquellos que buscan la autodeterminación.

Q ¿Quiere decir que la naturaleza obliga voluntariamente a los seres humanos a armonizarse con las influencias de su entorno?

A Si eso es verdad. La ley del ritmo hipnótico impone sobre todo ser vivo las influencias dominantes del entorno en el que existe.

Q Si la naturaleza obliga a los seres humanos a asumir la naturaleza del entorno en el que viven, ¿qué medios de escape están disponibles para las personas que se encuentran en un entorno de pobreza y fracaso pero desean escapar?

A Deben cambiar su entorno o permanecer en la pobreza. La naturaleza no permite que nadie escape a las influencias de su entorno.

Sin embargo, la naturaleza, en su abundancia de sabiduría, le ha dado a cada ser humano normal el privilegio de establecer su propio entorno mental, espiritual y físico, pero una vez que lo establece debe convertirse en parte de él. Este es el trabajo inexorable de la ley de la armonía.

Q En una asociación empresarial, por ejemplo, ¿quién establece la influencia dominante que determina el ritmo del entorno?

A El individuo o individuos que piensan y actúan con determinación de propósito.

Q Es tan simple como eso?

A Sí, la definición del propósito es el punto de partida desde el cual un individuo puede establecer su propio entorno.

Q Parece que no sigo tu razonamiento. El mundo entero está desgarrado por guerras y depresiones comerciales y otras formas de conflicto que representan casi todo excepto la armonía. La naturaleza no parece estar obligando a las personas a armonizarse entre sí. ¿Cómo explicas esta incoherencia?

Como en los días de Hill, parece haber poca armonía en nuestro mundo hoy. Cuando piensas en la economía actual, los desastres naturales, los conflictos militares, la devastación humana a causa de las enfermedades y el hambre, ¿parece siquiera alcanzable la armonía? Hill diría que sí, incluso frente a las horribles condiciones de su tiempo. Si bien es posible que usted y yo no tengamos el control de la armonía en nuestro mundo, podemos crear armonía en nuestros hogares.

L ----- j

ANo hay inconsistencia. Las influencias dominantes del mundo son, como dices, negativas. Muy bien, la naturaleza está obligando a los seres humanos a armonizarse con las influencias dominantes del entorno mundial.

Las manifestaciones de armonía pueden ser positivas o negativas. Por ejemplo, un grupo de hombres en prisión puede, y generalmente lo hacen, pensar y actuar de manera negativa, pero la naturaleza se encarga de que la influencia dominante de la prisión se imprima sobre cada individuo en ella. Un grupo de personas afectadas por la pobreza en una casa de vecindad puede pelear entre ellos y aparentemente resistir todas las formas de armonía, pero la naturaleza obliga a cada uno de ellos a convertirse en parte de la influencia dominante de la casa en la que viven.

Armonía, en el sentido en que se usa aquí, significa que la naturaleza relaciona todo a lo largo de los universos con cualquier otra cosa de naturaleza similar. Las influencias negativas se ven obligadas a asociarse entre sí, sin importar dónde se encuentren. Las influencias positivas son definitivamente forzadas a asociarse unas con otras.

QEstoy empezando a ver por qué los líderes empresariales exitosos son tan cuidadosos en la elección de sus socios comerciales. Los hombres que tienen éxito en cualquier vocación suelen establecer su propio entorno rodeándose de personas que piensan y actúan en función del éxito. ¿Es esa la idea?

AEsa es la idea exactamente. Observe, con provecho, que lo único en lo que todos los hombres exitosos insisten es en la armonía entre sus socios comerciales. Otro rasgo de las personas exitosas es que se mueven con un propósito definido e insisten en que sus asociados hagan lo mismo. Comprenda estas dos verdades y comprenderá la principal diferencia entre un Henry Ford y un jornalero.

Entonces, el principio de armonía es un beneficio para nosotros cuando nos rodeamos de otras personas exitosas. Piensa en las personas con las que trabajas. ¿Te están apoyando? . . . o reteniéndote?

L ----- j

QAhora cuéntame sobre el último de los siete principios.

AEl último principio es la precaución.

Junto al hábito de ir a la deriva, el rasgo humano más peligroso es la falta de precaución.

La gente se deja llevar por todo tipo de circunstancias peligrosas porque no tienen cuidado al planificar los movimientos que hacen. El vagabundo siempre se mueve sin extremar las precauciones. Actúa primero y piensa después, si es que lo hace. Él no elige a sus amigos. Va a la deriva y permite que las personas se unan a él en sus propios términos. No elige una ocupación. Va a la deriva a través de la escuela y se alegra de conseguir el primer trabajo que le dará comida y ropa. Invita a la gente a engañarlo en el comercio al no informarse sobre las reglas del comercio. Invita a la enfermedad al descuidar el informarse sobre las reglas de la buena salud. Invita a la pobreza al negarse a protegerse contra las influencias ambientales de los azotados por la pobreza. Invita al fracaso en cada paso que da al descuidar el ejercicio de la cautela de observar qué es lo que hace que la gente fracase. Invita al miedo en todas sus formas por su falta de precaución al examinar las causas del miedo. Fracasa en el matrimonio porque se niega a ser cauteloso en la elección de su pareja, y es aún menos cauteloso en sus métodos para relacionarse con ella después del matrimonio. Pierde a sus amigos o los convierte en enemigos por su falta de cautela para relacionarse con ellos sobre las bases adecuadas.

“Junto al hábito de ir a la deriva, el rasgo humano más peligroso es la falta de precaución”.

Q ¿Todas las personas carecen de precaución?

A No, solo aquellos que han adquirido el hábito de la deriva. El no vagabundo siempre usa la precaución. Piensa cuidadosamente sus planes antes de comenzarlos. Él tiene en cuenta las debilidades humanas de sus asociados y hace planes para superarlas.

Si envía un mensajero a una misión importante, envía a alguien más para asegurarse de que el mensajero no descuide su misión. Luego los revisa a ambos para asegurarse de que sus deseos se hayan cumplido. No da nada por sentado cuando la precaución proporciona una forma de asegurar su éxito.

Q No es el exceso de precaución tan perjudicial como la falta de precaución?

A No existe el exceso de precaución. Lo que llamas “exceso de precaución” es una

expresión de miedo. El miedo y la precaución son dos cosas completamente diferentes.

Q¿La gente no confunde el miedo con el exceso de precaución?

ASí, eso sucede a veces, pero la mayoría de las personas crean para sí mismos peligros mucho más desastrosos por la falta total del hábito de la precaución que por el exceso de precaución.

QDe qué manera se puede usar la precaución de manera más ventajosa?

AEn la selección de los asociados y en el método de relacionarse con los asociados. La razón de esto es obvia. Los asociados de uno constituyen la parte más importante del entorno de uno, y las influencias ambientales determinan si uno forma el hábito de ir a la deriva o se convierte en un no vagabundo. La persona que ejerce la debida cautela en la elección de los asociados nunca se permite asociarse estrechamente con ninguna persona que no le traiga, a través de la asociación, algún beneficio mental, espiritual o económico definido.

QNo es egoísta ese método de elegir socios?

AEs sensato y conduce a la autodeterminación. Es el deseo de toda persona normal encontrar el éxito material y la felicidad.

Nada contribuye más al éxito y la felicidad de uno que los asociados cuidadosamente elegidos. La cautela en la selección de los asociados se convierte, por tanto, en el deber de toda persona que desee llegar a ser feliz y exitosa. El vagabundo permite que sus asociados más cercanos se unan a él en sus propios términos. El no vagabundo selecciona cuidadosamente a sus asociados y no permite que nadie se asocie estrechamente con él a menos que esa persona contribuya con alguna forma de influencia útil o conceda algún beneficio definido.

QNunca se me ocurrió que la cautela en la selección de amigos tuviera una relación tan definida con el éxito o el fracaso de uno. ¿Todas las personas exitosas tienen cuidado en la selección de todos sus asociados, ya sea en las relaciones comerciales, sociales o profesionales?

ASin el ejercicio de la cautela en la elección de todos los asociados, nadie puede estar seguro del éxito en ninguna vocación. Por otro lado, la falta de ejercicio de la cautela trae una derrota casi segura en todo lo que uno emprende.

¿Te cuesta decir “no” a la gente? Este capítulo le hace darse cuenta de que tener cuidado al seleccionar a sus asociados y aprender a decir "no" con más frecuencia puede acelerar su camino hacia el éxito.

RESUMEN

TRES COSAS relacionadas con mi entrevista con el Diablo me interesan más. Estos tres factores me interesan porque han sido las influencias más importantes en mi propia vida, un hecho que cualquier lector de mi historia puede discernir fácilmente. Los tres factores importantes son el hábito de la deriva, la ley del ritmo hipnótico a través del cual todos los hábitos se vuelven permanentes y el elemento del tiempo.

He aquí un trío de fuerzas que mantienen inviolados los destinos de todos los hombres. Los tres adquieren un significado nuevo y más importante cuando se agrupan y estudian como una fuerza combinada. Se necesita poca imaginación y escasa comprensión de las leyes naturales para darse cuenta de que la mayoría de las dificultades en las que se encuentra la gente son de su propia creación. Además, las dificultades rara vez son consecuencia de circunstancias inmediatas. Son generalmente el clímax de una serie de circunstancias que se han ido consolidando por la costumbre de la deriva y con la ayuda del tiempo.

“La mayoría de las dificultades en las que se encuentran las personas son de su propia creación”.

Muchas personas hoy en día tienen una mentalidad de víctima que utilizan como excusa para no asumir la responsabilidad de sus propias vidas.

Samuel Insull no perdió su imperio industrial de \$4 mil millones como resultado de la depresión. Comenzó a perder el control mucho antes de la depresión cuando se convirtió en víctima de un grupo de mujeres que lo halagaron para que convirtiera su talento de los servicios públicos en la gran ópera. Si alguna vez un hombre en una alta posición en el mundo financiero cayó debido al poder de la deriva, el ritmo hipnótico y el tiempo, ese hombre fue Samuel Insull. Escribo a partir de un conocimiento preciso del Sr. Insull y la causa de sus problemas desde el momento en que serví con él durante la Guerra Mundial hasta el momento de su desacertado intento de huir de sí mismo.

Samuel Insull se mudó de Inglaterra a los EE. UU. en 1881 para convertirse en secretario privado de Thomas Edison y ascendió hasta convertirse en presidente de Chicago Edison Co. en 1892. En 1907 había tomado el control del sistema de tránsito de Chicago. En 1912 estaba operando varios cientos de centrales eléctricas. Promovió vigorosamente las acciones de sus sociedades de cartera. Cuando colapsaron en 1932, huyó a Europa; extraditado en 1934, fue juzgado tres veces por fraude, violación de las leyes de quiebra y malversación de fondos, pero fue absuelto en todas las ocasiones. Hill nos da una mirada interna a las otras razones de su colapso y caída en desgracia. Hoy conoces al instante el nombre de Edison. . . pero probablemente no reconozca a Insull.

L-----j

Henry Ford pasó por la misma depresión que hundió al Sr. Insull, pero Ford salió adelante sin un rasguño. ¿Quieres saber el motivo? Te diré. Ford tiene la costumbre de no desviarse de ningún tema. El tiempo es amigo de Ford porque ha adquirido el hábito de usarlo de manera positiva y constructiva, con la ayuda de pensamientos de su propia creación, entretejidos en planes de su propia creación.

Tome cualquier circunstancia que desee, médala con referencia a su relación con el hábito de la deriva, el ritmo hipnótico y el tiempo, y podrá determinar con precisión la causa de todo éxito y todo fracaso.

Franklin D. Roosevelt asumió el cargo con fuerza durante su primer mandato. Sólo tenía un propósito principal en mente y era muy definido. Fue para detener la estampida de miedo y hacer que la gente pensara y hablara en términos de recuperación empresarial en lugar de depresión empresarial.

Al llevar a cabo ese propósito, no hubo deriva. Las fuerzas de toda la nación se consolidaron y movieron como una sola para ayudar a llevar a cabo el propósito definido del Presidente. Por primera vez en la historia de América, los periódicos de todas las inclinaciones políticas, las iglesias de todas las denominaciones, la gente de todas las razas y colores, y las organizaciones políticas de todas las marcas se unieron en un poder estupendo con el único propósito de ayudar al Presidente restaurar la fe y las relaciones comerciales normales en el país.

En una conferencia celebrada entre el Presidente y un grupo de asesores de emergencia unos días después de asumir el cargo, le pregunté cuál era su principal problema. Él respondió: “No es una cuestión de mayores y menores; tenemos un solo problema y es detener el miedo y suplantarlo con fe.”

Antes del final de su primer año en el cargo, el presidente había detenido el miedo y lo había suplantado por la fe, y la nación estaba saliendo lenta pero seguramente de la jungla de la depresión. Al final de su primer mandato (obsérvese bien el elemento

del lapso de tiempo), el presidente había consolidado con tanta eficacia las fuerzas de los negocios estadounidenses y la vida privada que tenía a toda una nación detrás de él, lista, dispuesta y entusiastamente deseosa de siguiendo su ejemplo sin importar en qué dirección fuera.

Estos son hechos bien conocidos por todos los que leen periódicos o escuchan la radio.

Como todos nosotros, Napoleón Hill vivió en un ambiente político que afectó a todos. A menudo nos consideramos “víctimas” de los medios de comunicación o del sistema político u otras fuerzas externas. Hill nos está mostrando cómo superar el victimismo, otra de las herramientas del Diablo, y asumir la responsabilidad de todas nuestras elecciones.

L-----j

Luego vino otra elección presidencial y la oportunidad para que la gente expresara su fe en su líder. Lo expresaron en una avalancha sin precedentes en la política estadounidense, y el presidente asumió el cargo por segunda vez con un voto electoral casi unánime con solo dos estados mansamente disidentes.

Ahora observa cómo la Rueda de la Vida comenzó a retroceder y girar en la otra dirección. El presidente cambió su política de la definición de propósito a la indefinición y la deriva.

Su cambio de política dividió al poderoso grupo laboral y volvió a más de la mitad en su contra. Dividió los seguidores casi sólidos que tenía en ambas cámaras del Congreso, y más importante que todo esto, dividió al pueblo estadounidense en grupos "pro" y "anti" con el resultado de que casi todo lo que le quedaba al presidente de su política política original. Sus activos eran su sonrisa de un millón de dólares y su rápido apretón de manos, obviamente no lo suficiente como para permitirle recuperar el poder que una vez ejerció en la vida estadounidense.

Aquí, entonces, tenemos un excelente ejemplo de un hombre que se disparó a un gran poder a través de la definición de propósito y cayó de bruces hasta el punto de partida por su hábito de ir a la deriva. Tanto en su ascenso como en su caída se puede ver claramente el funcionamiento de los principios de deriva y no deriva alcanzando un clímax a través del poder del ritmo y el tiempo hipnóticos.

“Aquí, entonces, tenemos un excelente ejemplo de un hombre que se disparó a un gran poder a través de la definición de propósito y cayó de bruces hasta el punto de partida por su hábito de ir a la deriva”.

+ + + + + + + - + +

Tómese un momento para pensar en otras personas, a la vista del público o en su círculo de influencia, que lograron un gran éxito solo para perderlo más tarde debido a la deriva.

yo-----j

Toda mi vida el Diablo tuvo una historia dramática que contar sobre su trato conmigo. Me vio entrar y salir de decenas de oportunidades comerciales por las que muchos habrían dado el rescate de un rey. Me vio a la deriva en mi política de relacionarme con los demás, particularmente en mi falta de cautela en los negocios.

La circunstancia que me salvó del control fatal de la ley del ritmo hipnótico fue la determinación del propósito con el que, por fin, dediqué toda mi vida a la organización de una filosofía del logro individual. Me desvié en un momento u otro en todos mis caprichos y esfuerzos menores, pero mi desvío fue compensado por mi propósito principal, que fue suficiente para restaurar mi coraje y comenzar una vez más en la búsqueda del conocimiento cada vez que fui derrotado en relación con mis objetivos menores.

Aprendí algo sobre la naturaleza peligrosa del hábito de la deriva mientras analizaba a más de 25.000 personas en relación con la organización de la Ley del Éxito. Estos análisis mostraron que solo dos de cada 100 tienen un objetivo principal definido en la vida. Los otros 98 fueron atrapados por la costumbre de ir a la deriva. Parece más que una coincidencia que mis análisis corroboraron claramente la afirmación del Diablo de que controla a 98 de cada 100 personas debido a su hábito de ir a la deriva.

Mirando hacia atrás en mi propia carrera, puedo ver claramente que podría haber evitado la mayoría de las derrotas temporales con las que me encontré si hubiera estado siguiendo definitivamente un plan para lograr mi principal propósito en la vida.

Por mi experiencia de haber analizado los problemas de más de 5.000 familias, sé, definitivamente, que la mayoría de los casados que desarmonizan entre sí lo hacen por la acumulación de un gran número de pequeñas circunstancias en su relación conyugal. que podrían haberse limpiado y eliminado a medida que surgían si hubiera existido una política definida para hacerlo. No viven su vida matrimonial con determinación de propósito.

Así ha ido la historia, retrocediendo todas las épocas. El hombre con el plan y el propósito más definidos y el mayor poder cabalga hacia la victoria. Los demás se apresuran a ponerse a cubierto y son aplastados por los talones de los que están más decididos.

La respuesta no es difícil de encontrar. No sirve de nada mirar hacia el cielo alto para ello. Por mi parte, preferiría buscar la respuesta en el Diablo, porque él me diría con suficiente rapidez que la victoria es para las personas que saben lo que quieren y están decididas a tenerlo. Han dominado el hábito de la deriva. Tienen políticas definidas, planes definidos y objetivos definidos. Su oposición, que puede superarlos en número en gran medida, no tiene ninguna posibilidad contra ellos porque la oposición no tiene ningún plan, ningún propósito, ninguna política excepto la de ir a la deriva, esperando que algo pueda surgir para ayudarlos. En esas tres breves frases tienes la suma y la sustancia de la diferencia entre el éxito y el fracaso, el poder y la falta de él.

Llegamos, ahora, cerca del final de nuestra visita a través de este libro. Si tuviéramos que tratar de enunciar en una frase breve la parte más importante de lo que he tratado de transmitir a través del libro, sería algo como esto:

¡Los deseos dominantes de uno pueden cristalizarse en sus equivalentes físicos a través de la definición del propósito respaldado por la definición de los planes, con la ayuda de la ley de la naturaleza del ritmo y el tiempo hipnóticos!

Ahí tienes la fase positiva de la filosofía del logro individual que he tratado de describir a través de este libro, reducida a un mínimo irreductible de brevedad y simplicidad. Si expandes la filosofía con el propósito de adaptarla a las circunstancias de la vida, encontrarás que es tan amplia como la vida misma, que cubre todas las relaciones humanas, todos los pensamientos, objetivos y deseos humanos.

Así que aquí estamos, al final de la más extraña de todas las miles de entrevistas que he tenido con los grandes y los casi grandes, durante un período de cincuenta años de trabajo, en mi búsqueda de las verdades de la vida que conducen a la felicidad. y seguridad económica.

Qué extraño, en verdad, que después de haber tenido la cooperación activa de hombres como Carnegie, Edison y Ford, me hubiera visto obligado, finalmente, a acudir al Diablo para obtener un conocimiento práctico del mayor de todos los principios descubiertos en mi búsqueda. por la verdad Qué extraño que me vi obligado a experimentar la pobreza, el fracaso y la adversidad en cien formas antes de tener el privilegio de comprender y usar una ley de la naturaleza que suaviza el

empuje de estas armas perversas o las elimina por completo. Pero lo más extraño de toda esta dramática experiencia que me ha proporcionado la vida es la sencillez de la ley por la cual, si la hubiera entendido, podría haber transmutado mis deseos en forma sustancial sin tener que pasar tantos años de penurias y miserias.

Descubro ahora, al final de mi entrevista con el Diablo, que había estado cargando en mis propios bolsillos los fósforos con los que se encendían los fuegos de la adversidad. Y encuentro, también, que el agua con que finalmente se extinguieron aquellos fuegos estaba a mi disposición en gran abundancia.

Busqué el imán del filósofo con el que el fracaso puede convertirse en éxito, solo para descubrir que tanto el éxito como el fracaso son el resultado de las fuerzas evolutivas del día a día a través de las cuales los pensamientos dominantes se ensamblan poco a poco y se entretajan en las cosas que somos, queremos o las cosas que no queremos, según la naturaleza de esos pensamientos.

Qué lamentable que no entendí esta verdad desde el momento en que alcancé la edad de la razón, porque si la hubiera entendido, podría haber sido capaz de sortear algunos de los obstáculos que me vi obligado a saltar mientras caminaba. El Valle de la Sombra” de la vida.

La historia de mi entrevista con el Diablo está ahora en tus manos. Los beneficios que recibirás de él serán exactamente proporcionales al pensamiento que te inspire. Para beneficiarse de la lectura de la entrevista, no necesita estar de acuerdo con cada parte de ella.

Solo tienes que pensar y llegar a tus propias conclusiones con respecto a cada parte. Qué razonable es eso. Usted es el juez, el jurado y el abogado tanto de la acusación como de la defensa. ¡Si no gana su caso, la pérdida y la causa de la misma serán tuyas!

—COLINO DE NAPOLEÓN

“¡Los deseos dominantes de uno pueden cristalizarse en sus equivalentes físicos a través de la definición del propósito respaldado por la definición de los planes, con la ayuda de la ley de la naturaleza del ritmo y el tiempo hipnóticos!”

Napoleón Hill quería compartir este mensaje con el mundo en la década de 1930, pero lo escondieron en una bóveda, para finalmente descubrirlo y compartirlo con ustedes ahora en 2011, por una razón. Podrías .

- ¿Te das cuenta de que llevas en tus propios bolsillos las cerillas con las que se encienden los fuegos de la adversidad, y descubres, también, que el agua con la que esos fuegos pueden finalmente extinguirse está a tu disposición en gran abundancia? Y luego:

- ¿Encuentra tu definición de propósito?
- ¿Crear un plan definido?
- ¿Contratar la ayuda de la ley de la naturaleza del ritmo hipnótico?
- ¿Y usar el activo del tiempo para ayudarlo a alcanzar su mayor éxito?

yo-----i

Epílogo

YA SEA QUE HAYA LEÍDO este libro completo o solo algunas de sus páginas antes de pasar a este epílogo, se habrá dado cuenta de que si los nombres históricos, las fechas y los eventos de este libro fueran reemplazados por los de nuestros tiempos actuales, poco ha cambiado. Desde la descripción de Hill de la propaganda de los medios, el condicionamiento que los niños reciben en la escuela, las enseñanzas basadas en el miedo predicadas por las religiones, la mala alimentación y los hábitos de salud de las personas, hasta el desafiante clima económico, poco parece haber cambiado en nuestra conciencia colectiva y, por lo tanto, en nuestra experiencia colectiva.

La buena noticia es que nunca es demasiado tarde para un nuevo comienzo, para un renacimiento de la conciencia. Como nos recuerda el Sr. Hill: “También descubrí que con cada experiencia de derrota temporal, y cada fracaso y cada forma de adversidad, viene la semilla de un beneficio equivalente”. Nuestro camino aparentemente se compone de una polaridad tanto de fracaso como de éxito. Una forma más ligera de decirlo podría ser que los principios de vida de Hill nos enseñan "cómo fracasar con éxito". Esta es una paradoja que entienden los espiritualmente maduros, aquellos a quienes describe como quienes se elevaron por encima del “ritmo hipnótico” y descubrieron su “otro yo”, que también puede identificarse como el Yo del yo, el Yo Superior o el Auténtico. Ser.

Es alentador que muchos de los autores espirituales, filosóficos, de autoayuda e incluso científicos de hoy en día compartan la visión de Hill de lo que él llama "definición de propósito" o, en el lenguaje actual, "establecimiento de intenciones". Cuando nuestra intención es despertarnos del “ritmo hipnótico” del vivir —lo que los hindúes llaman engaño y los budistas ilusión—, la conciencia individual y colectiva se expande. Nosotros, junto con nuestra familia global, nos beneficiamos.

La integridad de Hill brilla a través de sus descripciones de lo que significa manifestar el éxito. De hecho, anuncia sin vacilar que “cualquier hombre puede aprovechar los beneficios de su 'otro yo'” siempre que no esté “sumido en la codicia”. Esta declaración espiritualmente digna eleva el éxito a una cuestión de conciencia, es decir, el éxito no significa necesariamente que “gana el que tiene más juguetes”. Hill elimina así la confusión del despertar espiritual con la capacidad de manifestar cosas en la vida de uno, porque nunca hay suficiente de "más".

También se nos enseña la importancia de la conciencia, de la atención plena, una actividad de la conciencia aborrecida por el Diablo de Hill, que se deleita en usar la falta de pensamiento de las personas para su beneficio. Observar conscientemente la mente y sus capacidades es mirarla con respeto, compasión, gratitud, porque es un regalo de Dios para nosotros. La mente no solo forma nuestro paisaje interior; crea nuestras circunstancias externas. No peleemos con la mente; apreciemos sus matices, sus intuiciones, sus máximas capacidades con el entendimiento de que la mente es la clave para ser autodirigido, autoempoderado, seguro de sí mismo.

Junto a la "deriva", el rasgo humano más peligroso que describe Hill es la "falta de precaución", o lo que podríamos llamar falta de discernimiento. El discernimiento es pariente de la sabiduría, lo que nos lleva a pensar en las repercusiones antes de actuar, así como a observar honestamente los resultados de nuestra elección. Así podemos crear nuestro propio camino hacia la libertad.

En la mente de sus lectores de hoy en día, las enseñanzas de Hill suelen asociarse con la prosperidad, que se traduce como dinero en las arcas individuales. Pero la verdad sea dicha, ha compartido con el mundo su sabiduría de "principios de cómo vivir", comenzando con el ser interior de uno, el estado interior de conciencia de uno, invitándonos a dar expresión externa a nuestro potencial más alto no solo para nuestro propio beneficio, sino para toda la humanidad.

Deseo agregar que fue una elección sabia por parte de la Fundación Napoleón Hill confiar este precioso manuscrito a las hábiles manos de Sharon Lechter. Sus muchos años de profundo estudio de los principios de verdad de Napoleón Hill y, lo que es más importante, su práctica, la han convertido en una candidata perfecta para ofrecer ahora este manuscrito al mundo.

Que todos los lectores de Hill se liberen de los sistemas de creencias condicionales y vivan la vida en toda su riqueza, su exquisita belleza y alegría, entregando libremente sus dones, talentos y habilidades en este planeta al que todos llamamos hogar. ¡Paz y ricas bendiciones para ti!

—MICHAEL BERNARD BECKWITH

MICHAEL BERNARD BECKWITH es el autor de Liberación espiritual: Cumpliendo el potencial de tu alma, y apareció en El secreto. Es el fundador del Centro Espiritual Internacional Agape y co-fundador de la Asociación para el Nuevo Pensamiento Global y la Temporada para la No Violencia.

EN REFLEJO

A LO LARGO DE LOS ESCRITOS DE NAPOLEON HILL, hay una fuerte espiritualidad presente, informando sus métodos y su moralidad. En muchos lugares del presente libro, Burlar al Diablo, este fundamento religioso de su sistema de creencias es quizás más explícito.

Algunas de sus afirmaciones sobre el mal y el miedo, sobre la “indefinición” y la “deriva”, derivan de una tradición religiosa estadounidense que se remonta, al menos, al trascendentalismo de Ralph Waldo Emerson a mediados del siglo XIX. Las corrientes en la espiritualidad estadounidense en la época de Hill (durante la redacción de este libro a fines de la década de 1930) incluían a Norman Vincent Peale, Emmett Fox y, en la ficción inspiradora popular, Lloyd C. Douglas. El evangelismo cristiano muy personal de Aimee Semple McPherson y Billy Sunday también estaba todavía omnipresente en los medios y la conciencia pública de la época.

Para Hill, sin embargo, la estatura de algunos de los titanes de la industria y las finanzas de la época logró una especie de validación religiosa y sirvió para inspirar su propio pensamiento y acción, e instó a otros a mirar a estos hombres, y todos eran hombres. como modelos de comportamiento moral exitoso que produjo el éxito personal así como el bien general.

La Gran Depresión fue, para Napoleón Hill, en gran medida un fracaso moral. ¿Qué diría acerca de nuestras crisis actuales en los mercados financieros: el casi colapso del sistema bancario en 2008 y la grave recesión subsiguiente que ha afectado la vida de todos los que leerán este libro en 2011 y más allá?

Su panteón incluía a Carnegie (por supuesto), Edison, Ford y Rockefeller. Cada uno de estos magnates ha sido posteriormente analizado y reanalizado por historiadores, economistas y biógrafos y sus defectos personales han sido colocados bajo el escrutinio público. Para Hill, no eran figuras históricas sino líderes contemporáneos en el escenario mundial, como lo fueron Adolf Hitler y Benito Mussolini, Franklin Roosevelt y Winston Churchill. No criticó la competitividad despiadada de Rockefeller, y probablemente desconocía en ese momento el antisemitismo de Ford.

Para Hill, la sociedad estadounidense y el sistema de libre mercado tenían la mejor esperanza para el mundo mientras se tambaleaba al borde de la conflagración, e

incluso con las evidentes imperfecciones de su país natal (lo que él veía como su susceptibilidad a las maquinaciones del diablo), había no había nada en la tierra que pudiera compararse con él.

Para las personas que tomaron la decisión personal de triunfar en la vida, que resistieron las tentaciones y las debilidades de la irreligión y buscaron, en cambio, la ayuda de Dios (llamado por varios nombres en el libro), no había límite en cuanto a lo lejos que podían llegar. Los límites eran autoimpuestos o impuestos por la fuerza externa negativa del mal, personificada por el Diablo.

Entonces, ¿cuál es la religión de Hill? Francamente, eso no es importante para mí. Por mucho que me haya influenciado la filosofía de Napoleon Hill y me haya fascinado su vida, nunca me ha importado a qué iglesia asistía o si asistía a alguna iglesia. Más importante es la pregunta: ¿Qué nos está enseñando hoy sobre el papel de la fe en nuestras vidas?

La respuesta a esa pregunta es para que usted decida. Creo que es un tema fundamental que afecta cada línea que escribe. Después de todo, eligió enmarcar este libro en el género clásico del diálogo filosófico, y establece un combate de entrenamiento con la figura antirreligiosa más vívida de toda la literatura (desde la Biblia, pasando por Milton, pasando por CS Lewis). Y sigo fascinado por esta elección, ya que le permite a Hill expresar, en un estilo muy ameno, sus propias creencias y teorías profundamente arraigadas sobre el comportamiento humano. Tiene lecciones profundas para todos nosotros.

A medida que avance en su vida y encuentre obstáculos en su camino, puede serle útil repasar los siete principios de Hill para burlar al diablo en su vida.

- *Definición de propósito*
- *Dominio sobre uno mismo*
- *Aprendiendo de la adversidad*
- *Control de la influencia ambiental (asociaciones)*
- *Tiempo (dar permanencia a hábitos de pensamiento positivos, en lugar de negativos y desarrollar sabiduría)*
- *Armonía (actuar con determinación de propósito para convertirse en la influencia dominante en su propio entorno mental, espiritual y físico)*
- *Precaución (pensar en su plan antes de actuar)*

Al revisar estos siete principios, puede identificar y revelar lo que le impide alcanzar su mayor éxito.

Fue una profunda bendición para mí que la Fundación Napoleón Hill confiara este manuscrito en mis manos, un manuscrito que estuvo escondido y bajo llave durante más de setenta años (ya sea por su esposa o por el mismo Diablo... tú decides). Dicen que cuando un estudiante está listo, aparece el maestro. ¿Es posible que Piense y Hágase Rico fue el mensaje correcto durante la Gran Depresión y que Burlar al Diablo es el mensaje correcto para nuestros tiempos actuales? Creo que vemos la mano de Dios obrando, no la del Diablo. Creo que Burlando al diablo no se publicó hasta que Dios sintió que era el mensaje correcto en el momento correcto. . . ahora para nosotros en 2011. Definitivamente ha tenido un gran impacto en mi vida y espero que encuentre valor en él para su vida.

*Que las palabras de Napoleón Hill te traigan esperanza, coraje y, sobre todo,
definición de propósito para tu vida. . . .
Se bendecido.*

—SHARON LECHTER

EXPRESIONES DE GRATITUD

UN GRAN NÚMERO de personas ha jugado un papel en la publicación de *Outwitting the Devil* después de que pasó más de setenta años escondido.

La Fundación Napoleon Hill agradece profundamente a la familia del Dr. Napoleon Hill, quienes han mantenido vivo su legado. El Dr. Charlie Johnson, sobrino de Hill, quien tenía la custodia del controvertido manuscrito, reconoció el poder y la relevancia de su mensaje y recientemente entregó el manuscrito a la Fundación Napoleón Hill para que pudiera ser publicado.

Muchas gracias a Sharon Lechter y su profunda pasión por preservar y promover el legado de Hill. En sus comentarios a lo largo del libro, Sharon ha usado su talento y energía para ayudar a los lectores a apreciar y beneficiarse de este mensaje oportuno.

Sharon se une a nosotros para agradecer a los admiradores de Napoleon Hill en todo el mundo que nos ayudan a difundir la sabiduría de Hill: maestros y mentores, oradores motivadores y profesores universitarios, líderes empresariales exitosos y emprendedores en ciernes. Ustedes son testimonios vivientes de la importancia continua del trabajo de Hill. No es de extrañar que Hill fuera presentado a menudo como Hacedor de milagros y Hacedor de millonarios durante los muchos años de sus giras de conferencias.

Agradecemos a todo el equipo de Sterling Publishing por su dedicación y experiencia, especialmente a Marcus Leaver, Jason Prince, Michael Fragnito y Kate Zimmermann. En una nota más personal, agradecemos a nuestros equipos de The Napoleon Hill Foundation y Pay Your Family First por su guía y apoyo constantes. . . Robert T. Johnson Jr., Michael Lechter, Annedia Sturgill, Phillip Lechter, Kevin Stock, Angela Totman y Kristin Thomas. Además, agradecemos el aliento y la ayuda de Steve Riggio, Greg Reid, Joe McNeely, Greg Tobin y Cevin Bryerman.

En nombre de Napoleon Hill, cuyo viaje comenzó hace más de un siglo y cuya sabiduría ha brindado esperanza y aliento a millones de personas en todo el mundo, ¡les agradecemos!

—DON GREEN, CEO de la Fundación Napoleon Hill, y
SHARON LECHTER

COLINA DE NAPOLEÓN

1883-1970

NAPOLEON HILL NACIÓ EN 1883 en las remotas montañas del condado de Wise, Virginia. Nació en la pobreza y su madre murió cuando él tenía nueve años. Un año después, su padre se volvió a casar y su madrastra se convirtió en una fuente de inspiración para el joven.

Con la influencia de su madrastra, Hill se convirtió en reportero de un periódico cuando era adolescente. Sus escritos llamaron la atención de Robert L. Taylor, ex gobernador de Tennessee y luego senador de los Estados Unidos. Taylor era dueño de Bob Taylor's Magazine y empleó al joven Hill para escribir historias de éxito. En ese momento, Hill estaba inscrito en la Facultad de Derecho de la Universidad de Georgetown.

En 1908, Hill fue asignado para entrevistar a Andrew Carnegie y una entrevista de tres horas se convirtió en una que duró tres días. Mientras Hill hacía las entrevistas, Carnegie le convenció de la idea de organizar la primera filosofía de logro personal del mundo, basada en los principios del éxito.

Carnegie le presentó a Hill a los gigantes de la época, incluidos Henry Ford, Thomas A. Edison y John D. Rockefeller. Hill pasaría veinte años entrevistando, estudiando y escribiendo sobre personas exitosas.

Pasarían veinte años después de que Hill entrevistara a Andrew Carnegie antes de que escribiera la Ley del éxito en ocho volúmenes en 1928. Escribiría muchos éxitos de ventas durante su vida. En 1937, Hill escribió Piense y hágase rico, que se convirtió en el libro de autoayuda más vendido de todos los tiempos y sigue vendiendo millones de copias en todo el mundo. No es de extrañar que Hill fuera presentado a menudo como Miracle Man—Maker of Millionaires.

SHARON LECHTER

UNA DEFENSORA DE LA EDUCACIÓN DE TODA LA VIDA, Sharon Lechter es la fundadora de Pay Your Family First, una organización de educación financiera. Sharon se desempeña como portavoz nacional de la Comisión Nacional de Educación Financiera de la CPA. En 2008, Sharon fue nombrada miembro del primer Consejo Asesor sobre Educación Financiera del presidente, sirviendo a los presidentes Bush

y Obama.

Sharon es empresaria, autora, filántropa, educadora, oradora internacional, contadora pública autorizada y madre. Ha sido pionera en el desarrollo de nuevas tecnologías, programas y productos para llevar la educación a la vida de los niños de manera innovadora, desafiante y divertida. Su juego de mesa de educación financiera, ThriveTime for Teens, un juego de realidad de vida y dinero innovador y experiencial, ha ganado reconocimiento con premios codiciados que incluyen el premio GOLD Mom's Choice Award, Creative Child Magazine's 2010 Game of The Year, Dr. Toy's Best Vacation Product y una calificación de cinco estrellas de WTS Toy Reviews. Sharon es reconocida como experta en los temas de educación financiera para niños, finanzas personales y emprendimiento.

Sharon fue autora del éxito de ventas nacional Three Feet from Gold en cooperación con la Fundación Napoleon Hill y Greg Reid. Sharon también es conocida en todo el mundo como coautora del bestseller internacional número 1 del New York Times, Padre Rico, Padre Pobre, y otros catorce libros de la serie Padre Rico.

Una filántropa comprometida, Sharon también retribuye a las comunidades del mundo como voluntaria y benefactora. Sharon es miembro de las juntas nacionales de la Organización de Mujeres Presidentas y Child-help, una organización nacional fundada para prevenir y tratar el abuso infantil.

www.sharonlechter.com • www.pagatufamiliaprimero.com •
www.burlaraldiablo.com

El propósito de la Fundación Napoleón Hill es . . .

- *Avanzar en el concepto de empresa privada que ofrece el Sistema Americano*
- *Enseñar a las personas por fórmula cómo pueden ascender desde un comienzo humilde a posiciones de liderazgo en las profesiones que elijan.*
- *Ayudar a hombres y mujeres jóvenes a establecer metas para sus propias vidas y carreras.*
- *Enfatice la importancia de la honestidad, la moralidad y la integridad como la piedra angular del americanismo.*
- *Ayudar en el desarrollo de las personas para ayudarles a alcanzar su propio potencial.*
- *Superar las limitaciones autoimpuestas del miedo, la duda y la procrastinación.*
- *Ayudar a las personas a salir de la pobreza, las discapacidades físicas y otras desventajas a posiciones altas, la riqueza y adquirir las verdaderas riquezas de la vida.*
- *Motivar a las personas para que se motiven a sí mismas para lograr grandes logros.*

LA FUNDACIÓN NAPOLEON HILL

www.naphill.org

www.burlaraldiablo.com

Una institución educativa sin fines de lucro dedicada a hacer del mundo un mejor lugar para vivir.

*Por favor, comparta sus historias personales de cómo
usted
logró burlar al diablo.*

By visitando www.burlaraldiablo.com, puedes unirte a nuestra comunidad. ¡Comparte tu propia historia de cómo burlaste al Diablo y ayudarás a otros a darse cuenta de que ellos también pueden hacerlo!

Si todavía está luchando contra el Diablo, podrá aprender cómo otros miembros de la comunidad enfrentaron sus propios momentos de lucha, qué los ayudó a perseverar y cómo lograron el éxito.

¡Puede ser la motivación que necesita para impulsarlo hacia el éxito!

Cualquier cosa que la mente pueda concebir y creer, ¡lo puede lograr!

—COLINO DE NAPOLEÓN

SHARON LECHTER

y

LA FUNDACIÓN NAPOLEON HILL

www.burlaraldiablo.com • www.naphill.org

El capítulo secreto

Desbloqueado para ti hoy

El capítulo excluido del libro está disponible para usted, ¡como nuestro regalo!

***“Una entrevista con mis Consejeros Invisibles. . .
mi experiencia más extraña”.***

—Colina de Napoleón

Encuentre más sobre BUEN PRECIO DEL DIABLO, los secretos y los detalles
internos de Sharon Lechterat Burlar al diablo.com

Visitar

Burlar al diablo.com

para descargar este increíble capítulo

Elogios para
BURLAR AL DIABLO

“Con demasiada frecuencia se nos dice que ignoremos la existencia de lo negativo y que nos concentremos solo en lo positivo. Sin embargo, el poder viene al reconocer ambos y aprender a lidiar con ellos. Este libro cuenta una gran historia y enseña algunas lecciones fabulosas”.

—LARRY WINGET, autor de éxito de ventas del New York Times y el Wall Street Journal de ¡Cállate, deja de quejarte y consigue una vida!

“La obra inmortal Piense y hágase rico de Napoleon Hill se adelantó 50 años a su tiempo. Su tesoro recién descubierto, Burlar al diablo, es una prueba más de su sabiduría y su legado. Hill lo guía a través de lo verdadero y lo falso, lo mejor y lo peor, lo correcto y lo incorrecto, como si estuviera vivo hoy. Este libro no es una opción para cualquiera que busque las ideas de hoy que lo llevarán al éxito y la realización de mañana”.

—JEFFREY GITOMER, autor de El librito rojo de las ventas y El librito dorado de la actitud SÍ

“¡Si no te programas tú mismo, la vida te programará! ¡Outwitting the Devil de Napoleon Hill te proporciona el código para alcanzar tu mayor potencial!”

—LES BROWN, ¡El motivador! autor de Vive tus sueños

“Hill toma una idea que usó CS Lewis en The Screwtape Letters, la expande y luego la presenta de una manera muy personal. El resultado es una mirada fascinante a la mente de Napoleón Hill y cómo ve a la sociedad programándonos ciegamente para el fracaso. Ser más listo que el diablo todavía puede ser demasiado 'caliente' para publicar”.

-DR. JB HILL, nieto de Napoleón Hill

“La mejor mirada a la mente de la leyenda inspiradora, Napoleón Hill”.

—GREG S. REID, coautor de Three Feet from Gold

“Las enseñanzas de Hill se asocian con mayor frecuencia, en la mente de sus lectores de hoy en día, con la prosperidad, que se traduce como dinero en las arcas individuales de uno. Pero la verdad sea dicha, ha compartido con el mundo su sabiduría de 'principios de cómo vivir', comenzando con el ser interior de uno, el estado interior de conciencia de uno, invitándonos a dar expresión externa a nuestro potencial más alto no solo para nuestro propio beneficio, sino para toda la humanidad.”

—MICHAEL BERNARD BECKWITH, autor de Liberación espiritual: Satisfacer el potencial de tu alma

“La sabiduría eterna de Napoleon Hill se ha combinado con la capacidad de Sharon Lechter para comunicarse con el lector moderno en Burlar al diablo, la continuación profunda y transformadora de Piense y hágase rico. A medida que lo leas y lo vuelvas a leer, te darás cuenta de que lo que piensas, ¡lo provocas!”.

—RITA DAVENPORT, autora, oradora y humorista

“Piense y hágase rico reveló los principios fundamentales del éxito. . . Ser más listo que el Diablo revelará lo que puede estar interponiéndose en tu camino, cómo romper esas barreras y lograr el éxito que te mereces.

—JIM STOVALL, autor del best-seller The Ultimate Gift

“Descubrirá si el diablo que entrevista es real o imaginario, muy parecido al diablo con el que puede estar tratando personalmente en su vida y experiencia”.

—MARK VICTOR HANSEN, co-creador de la serie más vendida del New York Times, Chicken Soup for the Soul®

“Nunca ha habido un momento más importante para la verdad que ahora. Estoy orgullosa de la valentía de Sharon Lechter de dar un paso adelante para poner a Dios en el centro de nuestras vidas”.

—SARA O'MEARA, cofundadora y presidenta de Childhelp, Inc., cinco veces nominado al Premio Nobel de la Paz